

คู่มือการใช้รายงาน  
วัดความสำเร็จของกิจการโดย  
**BPLUS POS + BPLUS IC**

## การวัดความสำเร็จในการใช้งานโปรแกรม Bplus POS + IC

โปรแกรม Bplus POS + IC เป็นเครื่องมือสำคัญสำหรับการบริหารจัดการธุรกิจค้าปลีกอย่างมีประสิทธิภาพ โดยเน้นที่การควบคุมสินค้าคงคลัง การจัดการพนักงาน และการตรวจสอบพฤติกรรมที่อาจส่งผลกระทบต่อยอดขาย การเพิ่มยอดขายและลดขาดทุนเป็นเป้าหมายหลักที่ระบบนี้ช่วยให้ธุรกิจบรรลุได้

## วัตถุประสงค์และเป้าหมายของรายงาน

การวัดความสำเร็จในการใช้งานโปรแกรม Bplus POS + IC เป็นขั้นตอนสำคัญที่ช่วยให้ธุรกิจค้าปลีกสามารถตรวจสอบและประเมินประสิทธิภาพของการดำเนินงานได้อย่างละเอียด วัตถุประสงค์หลักของการวัดความสำเร็จคือเพื่อประเมินผลลัพธ์หลังการใช้งานระบบ IC POS โดยใช้ข้อมูลที่รับมาจัดทำเป็นรายงานสำหรับการวิเคราะห์และปรับปรุงกระบวนการทำงาน เพื่อเพิ่มยอดขาย ลดขาดทุน และควบคุมกิจกรรมภายในร้านค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ

## ตัวชี้วัด

**การเพิ่มยอดขาย:** ใช้ข้อมูลยอดขายที่ได้จากโปรแกรม Bplus POS + IC เพื่อวิเคราะห์และปรับกลยุทธ์การขายให้เหมาะสม ซึ่งช่วยเพิ่มยอดขายได้อย่างมีประสิทธิภาพ

**การลดขาดทุน:** ตรวจสอบและลดข้อผิดพลาด รวมถึงการสูญเสียสินค้า ลดเงินทუნจม ด้วยการจัดการสต็อกและการวิเคราะห์ยอดขาย

**การควบคุม:** ประเมินการควบคุมพฤติกรรมพนักงานและการจัดการเงินสดเพื่อลดการทุจริต

**ภาษีขาย:** สำหรับกิจการที่จดทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม การจัดทำรายงานภาษีขายจัดส่งได้ถูกต้อง การเก็บข้อมูล

**รวบรวมข้อมูลจากการขาย สต็อก การนำส่งเงิน และพฤติกรรมแคชเชียร์ เพื่อวิเคราะห์ความสำเร็จของการใช้งานระบบ**

## การวิเคราะห์ข้อมูล

ใช้การวิเคราะห์เชิงปริมาณและเชิงคุณภาพจากยอดขาย การเคลื่อนไหวของสินค้า และความถูกต้องของธุรกรรม เพื่อให้ผู้บริหารสามารถมองเห็นภาพรวมการดำเนินงานและตัดสินใจได้อย่างมีประสิทธิภาพ

## ข้อสรุป

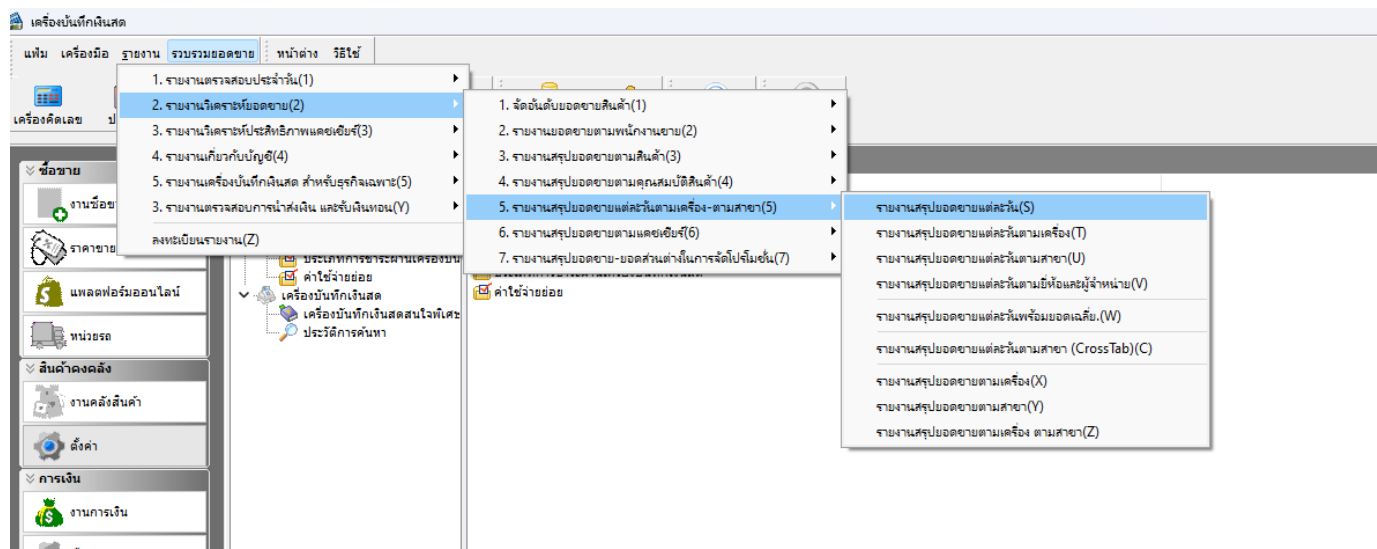
การวัดความสำเร็จของการใช้งานโปรแกรม Bplus POS + IC เป็นสิ่งสำคัญในการพัฒนาธุรกิจค้าปลีก การใช้ระบบอย่างมีประสิทธิภาพจะช่วยให้ธุรกิจบรรลุเป้าหมายด้านการเพิ่มยอดขาย ลดขาดทุน และการควบคุมกิจกรรมหน้าร้านอย่างครบถ้วน

## 1. การเพิ่มยอดขาย

การใช้ข้อมูลยอดขายจากโปรแกรม Bplus POS + IC เป็นหัวใจหลักในการวิเคราะห์และปรับกลยุทธ์การขายให้เหมาะสมกับธุรกิจ ซึ่งช่วยเพิ่มยอดขายได้อย่างมีประสิทธิภาพ โปรแกรม Bplus IC POS ช่วยจัดการและควบคุมกิจกรรมหน้าร้านอย่างครบถ้วน

### 1.1. ยอดขายรายวัน

รายงานยอดขายรายวันช่วยให้เห็นชัดถึงผลประกอบการ ตรวจสอบต้นทุน กำไร และส่วนลดที่ผิดปกติ รวมถึงแนวโน้มช่วงวันขายดี เช่น 7 วันแรกของเดือนหรือช่วงกลางสัปดาห์ เพื่อนำไปปรับกลยุทธ์ให้เหมาะสมกับช่วงเวลาดังกล่าว



ตัวอย่างโปรแกรม บีทีเนส พลัส (5) หน้า 1 / 1

**รายงานสรุปรายการขายแต่ละวัน**

**\*\* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \*\***

รหัสสินค้า : ทั้งหมด      หมวดสินค้า : ทั้งหมด      ประเภทเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด      เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด  
 ประเภทสินค้า : ทั้งหมด      รหัสเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด      แคมเชียร์ : ทั้งหมด  
 ตั้งแต่วันที่ 01/01/2567 ถึงวันที่ 20/01/2567      ความสำคัญสินค้า : ทั้งหมด      สาขา : ทั้งหมด      พนักงานขาย : ทั้งหมด

วันที่	จำนวน	ราคาปกติ	ลดบาทของ/สมาชิก	ส่วนลด/รายการ	ลดการตลาด	ส่วนลดหยิบถือ	ยอดขายสุทธิ	ภพ.	มูลค่าสินค้า	ทุนขาย	กำไร	%กำไร
01/01/2567	1.00	15.00	-	-	-	-	15.00	0.98	14.02	3.13	10.89	77.67%
02/01/2567	35.00	3,429.00	-	-	-	68.00	3,361.00	219.88	3,141.12	1,833.80	1,307.32	41.62%
03/01/2567	21.00	2,944.00	-	36.25	-	-	2,907.75	190.22	2,717.53	3,422.43	-704.90	-25.94%
04/01/2567	391.00	8,728.00	-	-	-	128.50	8,599.50	562.58	8,036.92	19,982.63	-11,945.71	-148.64%
10/01/2567	169.00	2,750.00	-	-	-	-	2,750.00	179.91	2,570.09	1,266.86	1,303.23	50.71%
11/01/2567	170.00	3,408.00	-	8.00	-	-	3,400.00	222.43	3,177.57	12,874.80	-9,697.23	-305.18%
12/01/2567	157.00	2,895.00	-	26.00	-	-	2,869.00	187.69	2,681.31	35.62	2,645.69	98.67%
13/01/2567	11.00	297.00	-	-	-	-	297.00	19.43	277.57	219.84	57.73	20.80%
14/01/2567	296.00	3,573.00	-	0.25	-	-	3,572.75	233.73	3,339.02	575.08	2,763.94	82.78%
15/01/2567	643.00	11,607.00	-	-	-	117.50	11,489.50	751.66	10,737.84	3,423.45	7,314.39	68.12%
16/01/2567	8.00	385.00	-	-	-	-	385.00	25.19	359.81	678.38	-318.57	-88.54%
17/01/2567	39.00	3,478.00	-	-	-	35.25	3,442.75	213.13	3,229.62	7,540.66	-4,311.04	-133.48%
18/01/2567	1,556.00	52,185.00	-	-	-	608.25	51,576.75	3,374.19	48,202.56	34,777.59	13,424.97	27.85%
19/01/2567	169.00	2,334.00	-	2.50	-	-	2,331.50	152.53	2,178.97	276.04	1,902.93	87.33%
20/01/2567	262.00	9,036.00	-	-	-	-	9,036.00	591.14	8,444.86	2,799.04	5,645.82	66.80%
<b>รวมทั้งหมด</b>	<b>3,928.00</b>	<b>107,064.00</b>	<b>0.00</b>	<b>73.00</b>	<b>0.00</b>	<b>957.50</b>	<b>106,033.50</b>	<b>6,924.69</b>	<b>99,108.81</b>	<b>89,709.35</b>	<b>9,399.46</b>	<b>9.48%</b>

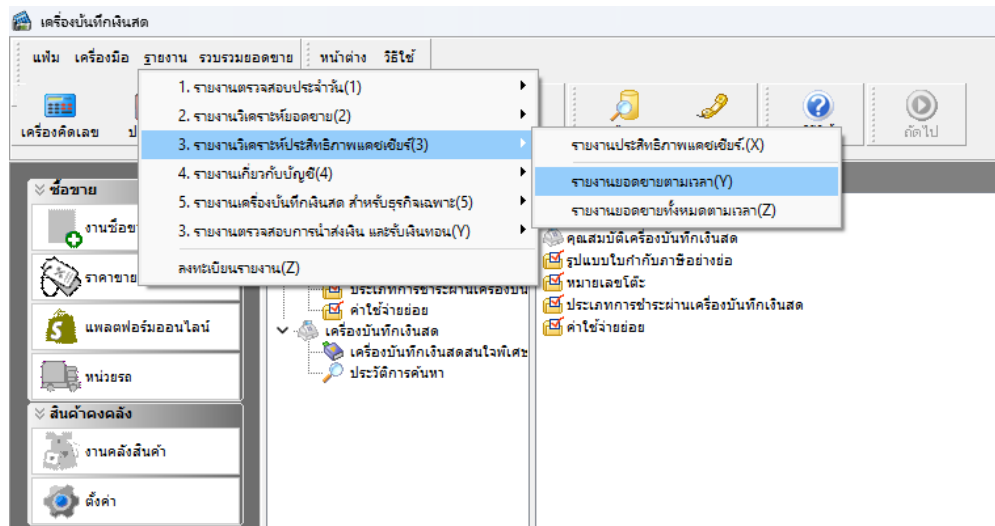
## 1.2. การเพิ่มยอดขายและควบคุมประสิทธิภาพหน้าร้าน

ยอดขายตามช่วงเวลา

การใช้ข้อมูลยอดขายจากโปรแกรม Bplus POS + IC สามารถช่วยวิเคราะห์และปรับกลยุทธ์การขายให้เหมาะสมกับช่วงเวลาที่มียอดขายสูง เช่น ช่วงเวลา 12.00-13.00 น. ซึ่งเป็นช่วงเวลาที่ลูกค้าเข้าร้านมากที่สุด โปรแกรมนี้ช่วยให้เจ้าของร้านสามารถจัดสรรพนักงานที่มีความชำนาญ เต็มสินค้าให้เต็มชั้นวาง และจัดตารางการทำงานได้อย่างเหมาะสม เพื่อเพิ่มยอดขายและลดการสูญเสียโอกาสในการขาย

ร้านย่อมอยากทราบช่วงเวลาขายดี เพื่อจัดสรรทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพ ได้แก่

- จัดคนขายของที่มีความชำนาญ
- จัดคนไว้ใจให้ดูแลช่วงเวลาสำคัญ
- จัดคนเก่งมาประจำการในช่วงที่ลูกค้าหนาแน่น
- เต็มสินค้าให้เต็มชั้นวางอย่างเหมาะสม
- จัดตารางเวลาเต็มสินค้าให้พร้อมก่อนช่วงเวลาขายดี



## รายงานที่ละวันที่ต้องการทราบ

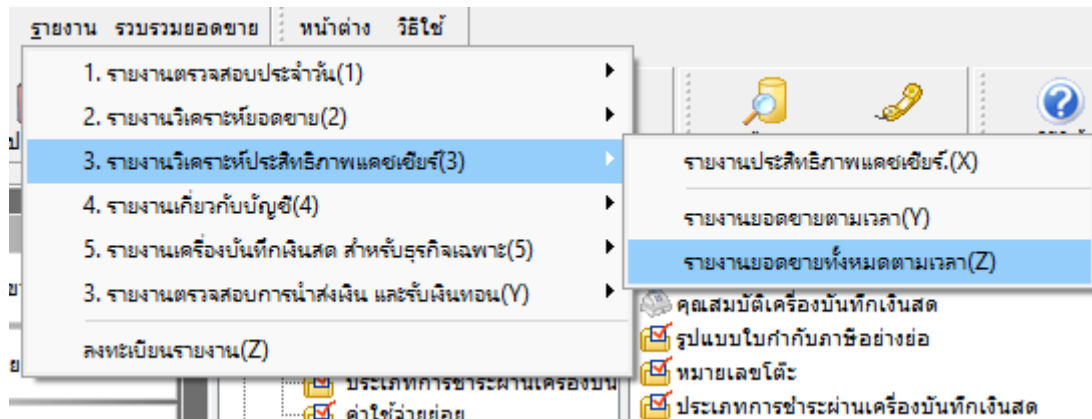
ตัวอย่างโปรแกรม บี-บีทีเนส พลัส (5) หน้าที่ 1 / 1

รายงานยอดขายตามเวลา

\*\*เงื่อนไขในการแสดงรายงาน\*\*

ตั้งแต่วันที่ 19/02/2567 ถึง 20/02/2567

ช่วงเวลา	ผลงาน	เวลาบริการ	จำนวนบิล	จำนวนรายการ	ขายรวมภาษี	เวลา/บิล		เวลา/รายการ		เวลาว่างต่อผลงาน
						เวลา/บิล	เวลา/รายการ	เวลา/บิล	เวลา/รายการ	
สาขา 0001 : ส่วนงานโบลู										
วันที่ 2024-02-19										
12:00 - 12:14	15.00	0.00	0.00	0.00	-	0.00	0.00	0.00	0.00	100.00 %
12:15 - 12:29	15.00	1.00	4.00	4.00	681.00	0.25	0.25	1.00	170.25	93.33 %
12:30 - 12:44	15.00	0.00	0.00	0.00	-	0.00	0.00	0.00	0.00	100.00 %
12:45 - 12:59	15.00	0.00	0.00	0.00	-	0.00	0.00	0.00	0.00	100.00 %
รวมวันที่ 2024-02-19	60.00	1.00	4.00	4.00	681.00	0.25	0.25	1.00	170.25	98.33 %
วันที่ 2024-02-20										
12:00 - 12:14	15.00	0.00	0.00	0.00	-	0.00	0.00	0.00	0.00	100.00 %
12:15 - 12:29	15.00	1.00	3.00	3.00	413.00	0.33	0.33	1.00	137.67	93.33 %
12:30 - 12:44	15.00	0.00	0.00	0.00	-	0.00	0.00	0.00	0.00	100.00 %
12:45 - 12:59	15.00	0.00	0.00	0.00	-	0.00	0.00	0.00	0.00	100.00 %
รวมวันที่ 2024-02-20	60.00	1.00	3.00	3.00	413.00	0.33	0.33	1.00	137.67	98.33 %
รวมสาขา 0001	120.00	2.00	7.00	7.00	1,094.00	0.29	0.29	1.00	156.29	98.33 %
รวมทั้งงวด	120.00	2.00	7.00	7.00	1,094.00	0.29	0.00	1.00	156.29	98.33 %



แสดงภาพรวมในช่วงวันที่ต้องการ

ตัวอย่างโปรแกรม บี-ซิเนส พลัส (5) หน้าที่ 1 / 4

รายงานสรุปยอดขายทั้งหมดตามเวลา

\*\* เงื่อนไขในการแสดงรวมกัน \*\*

ตั้งแต่วันที่ 01/02/2567 ถึง 29/02/2567      เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด      สาขา : ทั้งหมด      แคชเชียร์ : ทั้งหมด

ช่วงเวลา	รายงาน	เวลาบริการ	จำนวนบิล	จำนวนรายการ	ขายรวมภาษี	เวลา/บิล	เวลา/รายการ	รายการ/บิล	เงิน/บิล	เงิน/รายการ	เวลาว่างต่อเวลางาน
สาขา 0001 : สำนักงานใหญ่											
08:00 - 08:14	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
08:15 - 08:29	15	1	2	5	90.00	0.50	0.20	2.50	45.00	18.00	99.77 %
08:30 - 08:44	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
08:45 - 08:59	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
09:00 - 09:14	15	17	4	8	2,431.00	4.25	2.13	2.00	607.75	303.88	96.09 %
09:15 - 09:29	15	7	2	25	15,101.25	3.50	0.28	12.50	7,550.63	604.05	98.39 %
09:30 - 09:44	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
09:45 - 09:59	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
10:00 - 10:14	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
10:15 - 10:29	15	141	5	10	395.00	28.20	14.10	2.00	79.00	39.50	67.59 %
10:30 - 10:44	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
10:45 - 10:59	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
11:00 - 11:14	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
11:15 - 11:29	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
11:30 - 11:44	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
11:45 - 11:59	15	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	.00	0.00	100.00 %
12:00 - 12:14	15	11	16	39	5,822.75	0.69	0.28	2.44	363.92	149.30	97.47 %
12:15 - 12:29	15	17	25	56	10,939.25	0.68	0.30	2.24	437.57	195.34	96.09 %
12:30 - 12:44	15	16	17	41	6,541.50	0.94	0.39	2.41	384.79	159.55	96.32 %

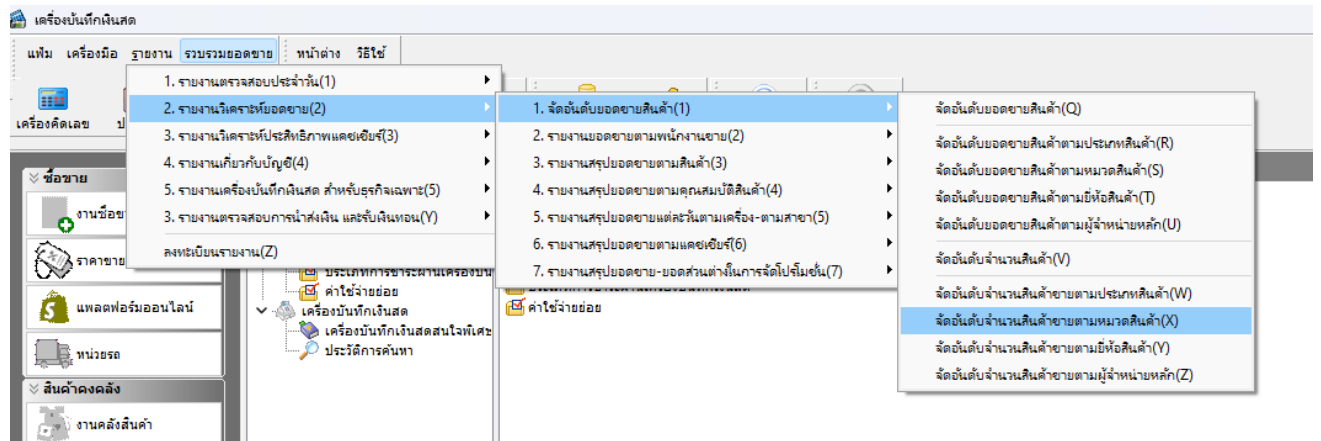
เพื่อสนับสนุนการวิเคราะห์ข้อมูลยอดขายในช่วงเวลาต่างๆ ช่วยให้เจ้าของร้านสามารถตรวจสอบสถิติและวิเคราะห์ช่วงเวลาขายดีได้อย่างทันที เช่น

- ช่วยวิเคราะห์ช่วงเวลาขายดีเพื่อจัดสรรคนขายที่มีความชำนาญ
- ช่วยจัดการเติมสินค้าให้เต็มชั้นวางอย่างเหมาะสมก่อนเวลาที่ลูกค้ากำหนด
- ช่วยให้ไม่พลาดโอกาสในการขายและเพิ่มยอดขายได้อย่างมีประสิทธิภาพ

### 1.3 สินค้าขายดี รู้เทรนการขาย

การรู้เทรนสินค้าขายดีแต่ละหมวดเป็นสิ่งสำคัญในการจัดการสินค้าคงคลังและการเติมสินค้าให้ตรงกับความต้องการของลูกค้า การติดตามสินค้าขายดีช่วยให้ร้านค้าสามารถปรับปรุงกลยุทธ์การตลาดได้อย่างเหมาะสม และซื้อสินค้าได้ทันเวลาเพื่อไม่พลาดโอกาสในการขาย การคาดการณ์ความต้องการล่วงหน้าจะช่วยลดปัญหาสินค้าขาดแคลนและเพิ่มประสิทธิภาพในการตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้า

#### 1.3.1. ตัวอย่างจัดลำดับจำนวนขายสินค้าสูงสุดตามหมวด



ตัวอย่างโปรแกรม บี-ทีเน็ส พลัส (5) หน้าที่ 1 / 1

**จัดอันดับจำนวนสินค้าขายตามหมวดสินค้า**

**\*\* เสร็จสิ้นในการแสดงรายงาน \*\***

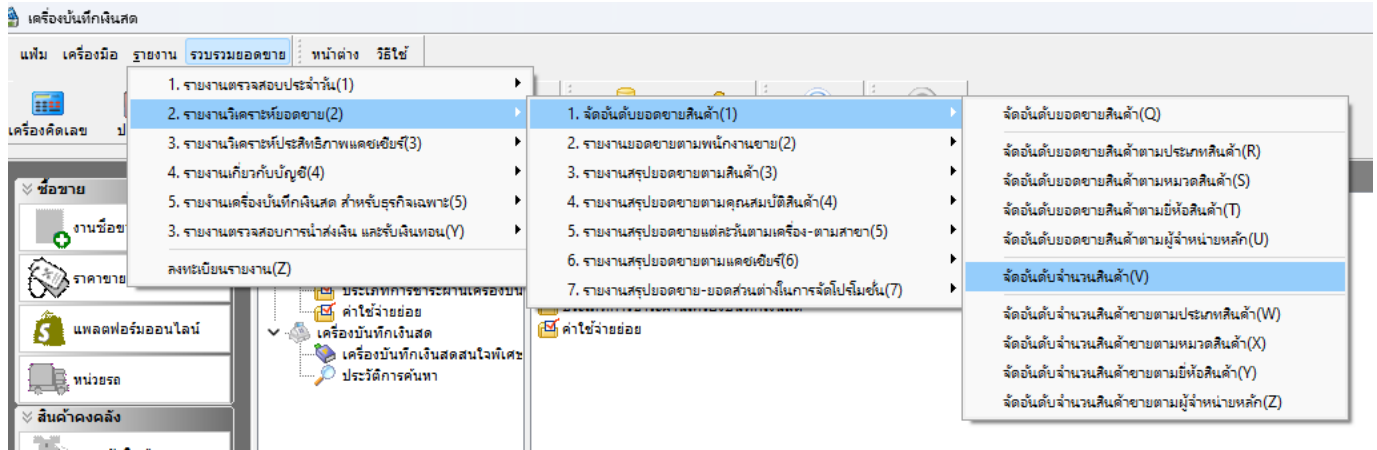
รหัสสินค้า : ทั้งหมด      หมวดสินค้า : ทั้งหมด      ประเภทเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด      เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด  
 ประเภทสินค้า : ทั้งหมด      ยี่ห้อสินค้า : ทั้งหมด      รหัสเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด      แคชเชียร์ : ทั้งหมด  
 ตั้งแต่วันที่ 01/01/2549 ถึงวันที่ 19/08/2567      ความสำคัญสินค้า : ทั้งหมด      สาขา : ทั้งหมด      พนักงานขาย : ทั้งหมด

รหัส	ชื่อ	จำนวน	ราคาปกติ	ลดทันทีคง/ สมาชิก	ส่วนลด/ รายการ	ลดการลด	ส่วนลดท้ายบิล	ยอดขายสุทธิ	ภท.	มูลค่าสินค้า	หน่วยขาย	กำไร	%กำไร
06	คัสตัมลิปสติก	12,312.00	116,894.00	-	32.75	150.00	975.36	115,735.89	7,571.38	108,164.51	996.34	107,168.17	99.08%
17	ประติศาสตร์	4,834.00	430,845.00	-	-	-	5,307.36	425,537.64	-	425,537.64	429,796.71	-4,259.07	-1.00%
07	กระดาษถ่ายเอกสาร	2,498.00	245,629.00	-	182.50	-	2,440.09	243,006.41	15,897.85	227,108.56	838,751.70	-611,643.14	-269.32%
01	Hold	1,868.00	22,829.00	21.00	14.75	1,246.00	174.16	21,373.09	1,398.43	19,974.66	28,476.04	-8,501.38	-42.56%
15	เบปไฮ,โอที,กระดาษคาน น้ำตาล	999.00	23,405.00	-	2.75	350.00	142.16	22,910.09	1,498.93	21,411.16	17,608.76	3,802.40	17.76%
14	กระดาษฟลอปรีซัน,กา มแปงกระดาษ	793.00	21,700.00	-	22.75	-	120.35	21,556.90	1,410.25	20,146.65	1,354.73	18,791.92	93.28%
09	ไวน์ออร์แกนิก, Bplus	506.00	111,951.00	114.00	304.50	-	978.40	110,554.10	7,232.37	103,321.73	1,959.44	101,362.29	98.10%
02	ปากกาลูกลื่น	419.00	7,871.00	2.00	13.75	-	69.90	7,785.35	509.38	7,275.97	1,979.10	5,296.87	72.80%
11	พิมพ์2ทาง	128.00	4,220.00	-	3.50	-	60.76	4,155.74	271.87	3,883.87	574.62	3,309.25	85.20%
05	เครื่องคิดเลขสูตร	115.00	28,502.00	-	40.00	-	285.72	28,176.28	1,843.29	26,332.99	4,647.00	21,685.99	82.35%
	<b>รวมทั้งยอด</b>	<b>24,472.00</b>	<b>1,013,846.00</b>	<b>137.00</b>	<b>617.25</b>	<b>1,746.00</b>	<b>10,554.26</b>	<b>1,000,791.49</b>	<b>37,633.75</b>	<b>963,157.74</b>	<b>1,326,144.44</b>	<b>-362,986.70</b>	<b>-37.69%</b>

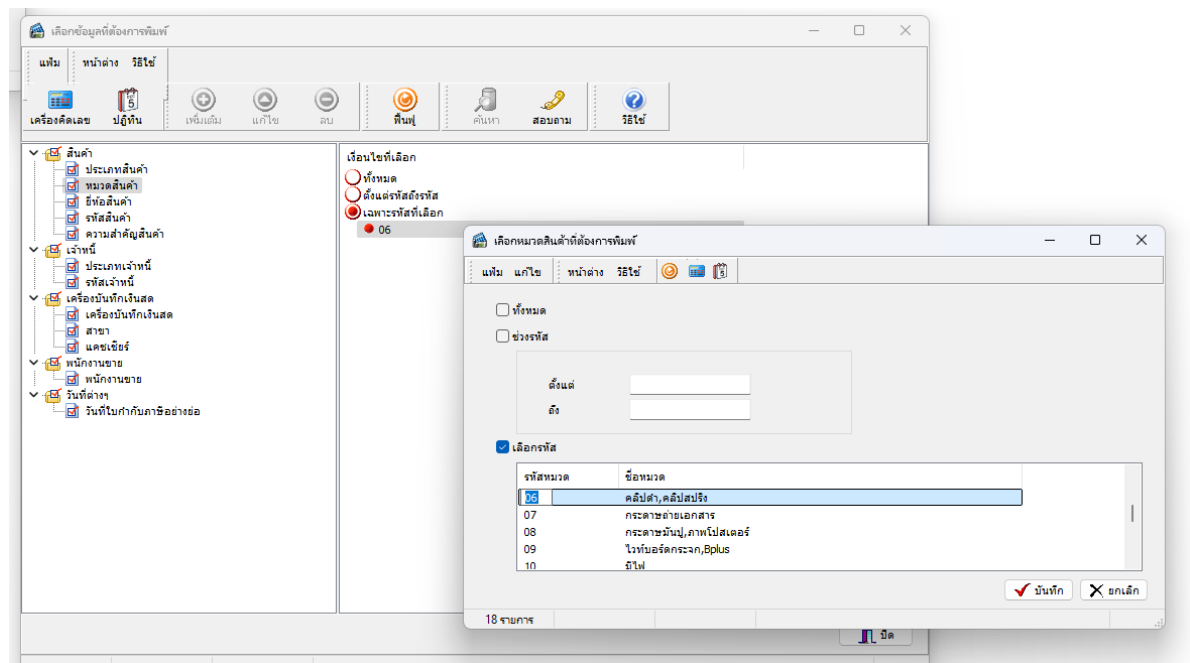
มีอีกหลายมุมมองให้เลือกใช้

#### 1.3.2. สินค้าขายดี\*\*\*รู้เทรนการขาย\*\*

รายงาน จัดอันดับจำนวนสินค้า เช่น ในหมวดขายดีนั้น สินค้าขายดีในหมวดนั้นคืออะไร



เลือกหมวดที่ต้องการ จากรายงานใน1.3.1.



ตัวอย่างโปรแกรม บี-ซิเนส พลัส (5) หน้าที่ 1 / 1

**จัดอันดับจำนวนสินค้า**

**\*\* เงื่อนไขในการแสดงผลรายงาน \*\***

รหัสสินค้า : ทั้งหมด      หมวดสินค้า : 0        ประเภทเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด      เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด  
 ประเภทสินค้า : ทั้งหมด      รหัสสินค้า : ทั้งหมด      รหัสเจ้าหน้าที่ : ทั้งหมด      แคนยี่ : ทั้งหมด  
 ตั้งแต่วันที่ 01/01/2567 ถึงวันที่ 31/01/2567      ความสำคัญสินค้า : ทั้งหมด      สาขา : ทั้งหมด      พนักงานขาย : ทั้งหมด

วันที่	ชื่อ	จำนวน	ราคาปกติ	ลดบาทหรือ/สมาชิก	ส่วนลด/รายการ	ลดการลด	ส่วนลดท้ายบิล	ยอดขายสุทธิ	กท.	มูลค่าสินค้า	หน่วย	กำไร	%กำไร
8850206032001	คลิปคำ Bplus E112	2,623.00	25,356.00	-	28.25	-	55.64	25,272.11	1,653.30	23,618.81	131.15	23,487.66	99.44%
8850206032002	คลิปคำ Bplus E111	2,396.00	23,395.00	-	4.50	-	166.87	23,223.63	1,519.29	21,704.34	119.80	21,584.54	99.45%
8850206031006	คลิปคำ Bplus 500ml#108	17.00	160.00	-	-	-	-	160.00	10.44	149.56	138.21	11.35	7.59%
8850206031005	คลิปคำ Bplus 400ml#109	3.00	130.00	-	-	-	-	130.00	8.50	121.50	16.80	104.70	86.17%
<b>รวมทั้งหมด</b>		<b>5,039.00</b>	<b>49,041.00</b>	<b>0.00</b>	<b>32.75</b>	<b>0.00</b>	<b>222.51</b>	<b>48,785.74</b>	<b>3,191.53</b>	<b>45,594.21</b>	<b>405.96</b>	<b>45,188.25</b>	<b>99.11%</b>

การวิเคราะห์สินค้าที่ขายดีและการจัดการสต็อกเป็นสิ่งสำคัญในการเพิ่มยอดขายและทำให้ธุรกิจเติบโตอย่างยั่งยืน รายงานที่ได้จากโปรแกรม Bplus POS ช่วยสนับสนุนในการวิเคราะห์:



**วิเคราะห์ยอดขาย:** ใช้ข้อมูลที่เกิดขึ้นรวบรวมมาในการวิเคราะห์สินค้าที่ขายดี โดยดูจากยอดขาย และอัตรากำไรสุทธิ เพื่อระบุสินค้าที่ควรจัดเตรียมสต็อกไว้

**วิเคราะห์สินค้าที่มีกำไรสูงและกำไรต่ำ:** พิจารณาสินค้าที่มีกำไรสูงแต่ยอดขายต่ำ เพื่อตรวจสอบเหตุผลว่าทำไมกลุ่มลูกค้าอาจไม่ซื้อสินค้าเหล่านี้ เช่น การทำการตลาดหรือการตั้งราคา

**ติดตามและปรับเปลี่ยน:** ทำให้การติดตามผลการดำเนินงานเป็นไปได้อย่างสม่ำเสมอ และทำการปรับเปลี่ยนกลยุทธ์การจัดการสต็อกตามข้อมูลที่ได้รับ เพื่อให้เข้ากับแนวโน้มตลาดและความต้องการของลูกค้า

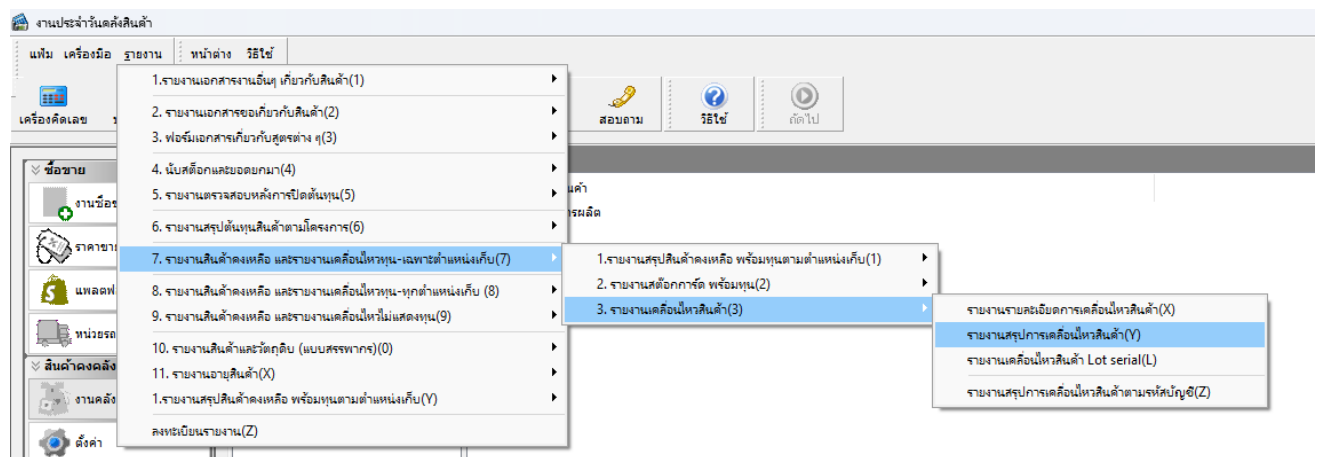
## 2. การลดขาดทุน:

การลดขาดทุน: ตรวจสอบและลดข้อผิดพลาด รวมถึงการสูญเสียสินค้า ลดเงินหมุนจม ด้วยการจัดการสต็อกและการวิเคราะห์ยอดขาย โดย BPLUS POS สามารถช่วยจัดการได้อย่างดี:

ตรวจสอบสต็อกเป็นประจำ:

รายงานสินค้าคงเหลือ เพื่อประกอบการเช็คสต็อกสินค้าตามความถี่ที่ต้องการ เพื่อให้ทราบถึงของคงเหลือที่แท้จริง ซึ่งจะช่วยให้คุณสามารถระบุได้ทันทีว่ามีสินค้าหายไปหรือไม่

ใช้ระบบการจัดการสต็อกที่ช่วยในการติดตามการเคลื่อนไหวของสินค้าอย่างแม่นยำ



**ตัวอย่างโปรแกรม บีทีเนส พลัส (5)** หน้าที่ 1 / 11

**รายงานสรุปการเคลื่อนไหวสินค้า**

**\*\* เดือนในการแสดงรายงาน \*\***

รหัสสินค้า : ทั้งหมด      ประเภทสินค้า : ทั้งหมด      คลังสินค้า : ทั้งหมด

ยี่ห้อสินค้า : ทั้งหมด      หมวดสินค้า : ทั้งหมด      ตำแหน่งเก็บสินค้า : ทั้งหมด

ระหว่างวันที่ 01/01/2549 ถึง 19/08/2567      แสดงสินค้า : เฉพาะจำนวนและมูลค่าสินค้าที่เคลื่อนไหว

รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	หน่วย	จำนวน						มูลค่าทุน							
			ยกมา	ซื้อ	เพิ่มอื่น	ขาย	ลดอื่น	รับย้าย	โอนย้าย	สุทธิ	ยกมา	ซื้อ	เพิ่มอื่น +รับย้าย	ขาย	ลดอื่น +โอนย้าย	สุทธิ
<b>คลังสินค้า HO</b>	<b>ตำแหน่งเก็บ HO</b>															
8850101011026	ปากกาBplusKT0.38เงิน	คัน	-	7,694.00	66.00	-5,088.00	-16.00	-	-1,000.00	656.00	-	31,900.44	1,622.84	-24,361.13	-2,810.14	6,352.01
8850101011027	ปากกาBplusKT0.38แดง	คัน	-	7,334.00	95.00	-5,146.00	-5.00	-	-1,000.00	1,278.00	-	28,155.41	1,540.63	-20,688.75	-2,147.33	6,859.96
8850101011028	ปากกาBplusKT0.38ดำ	คัน	-	6,831.00	41.00	-5,661.00	-6.00	-	-700.00	505.00	-	26,366.64	1,252.13	-25,511.50	-1,828.83	278.44
8850101012001	ปากกาBplusXSริบหรี่	คัน	-	6,734.00	-	-5,238.00	-9.00	-	-1,000.00	487.00	-	25,775.88	645.57	-20,689.37	-2,936.75	2,795.33
8850101012002	ปากกาBplusXSฟ้า	คัน	-	6,834.00	-	-5,546.00	-9.00	-	-1,000.00	279.00	-	26,314.32	1,744.29	-19,277.94	-3,568.10	5,212.57
8850101012003	ปากกาBplusXSชมพู	คัน	-	6,830.00	-	-4,450.00	-11.00	-	-1,000.00	1,369.00	-	26,572.53	1,266.59	-18,676.21	-2,670.47	6,492.44
8850101012004	ปากกาBplusXSม่วง	คัน	-	11,249.00	-	-9,750.00	-	-	-1,000.00	499.00	-	45,064.52	1,518.51	-38,705.59	-537.96	5,339.48
8850101012005	ปากกาBplusXSน้ำเงิน	คัน	-	12,350.00	-	-8,090.00	-6.00	-	-1,000.00	3,254.00	-	54,260.99	1,626.99	-35,707.00	-5,053.72	15,127.26
8850101020042	ปากกาBplusXS0.7	คัน	-	12,516.00	-	-11,174.00	-8.00	-	-1,000.00	334.00	-	54,676.69	1,225.96	-106,970.39	-54.02	-51,121.76
8850101020043	ปากกาBplusXS0.5	คัน	-	11,668.00	72.00	-9,911.00	-	-	-1,000.00	829.00	-	50,814.34	1,916.08	-105,873.22	-20.70	-53,163.50
8850101020044	ปากกาBplusXS05/05ดำ	คัน	-	13,012.00	-	-11,697.00	-	-	-1,000.00	315.00	-	58,170.48	1,524.81	-132,872.25	-20.70	-73,197.66
8850109050002	ลิ้นคีตBplusสีน้ำเงิน	อัน	-	13,180.00	3,065.00	-14,412.00	-30.00	-	-1,000.00	803.00	-	57,547.44	15,985.39	-65,232.44	-4,641.20	3,659.19
8850109050003	ลิ้นคีตBplusสีชมพู	อัน	-	12,699.00	215.00	-11,750.00	-30.00	-	-1,000.00	134.00	-	54,426.77	3,282.31	-154,498.18	-130.23	-96,919.33
8850109050004	ลิ้นคีตBplusสีเขียวเข้ม	อัน	-	12,483.00	241.00	-11,220.00	-	-	-1,000.00	504.00	-	54,141.79	2,563.53	-111,708.33	-20.70	-55,023.71
8850109050005	ลิ้นคีตBplusสีม่วง	อัน	-	12,369.00	625.00	-8,929.00	-29.00	-	-1,000.00	3,036.00	-	54,394.44	3,066.42	-39,603.55	-4,698.66	13,148.65
8850201012301	เครื่องBplus-10FSขาว	คัน	-	321.00	-	-15.00	-	-	-100.00	206.00	-	5,194.03	-	-450.00	-3,000.00	1,744.03



วิเคราะห์ข้อมูลสต็อก:

ใช้รายงานจัดลำดับยอดขายตามหมวดเพื่อดูว่าสินค้าใดขายดีและสินค้าใดที่มียอดขายไม่ดี(จากรายงานข้อ1.3)

วิเคราะห์สาเหตุของสินค้าที่มียอดขายสูงแต่ขาดทุน เพื่อหาตัวปัญหา เช่น การตั้งราคาที่ไม่เหมาะสม ต้นทุนขายสูง หรือปัญหาอื่น ๆ การให้โปรโมชั่นและการตลาด:

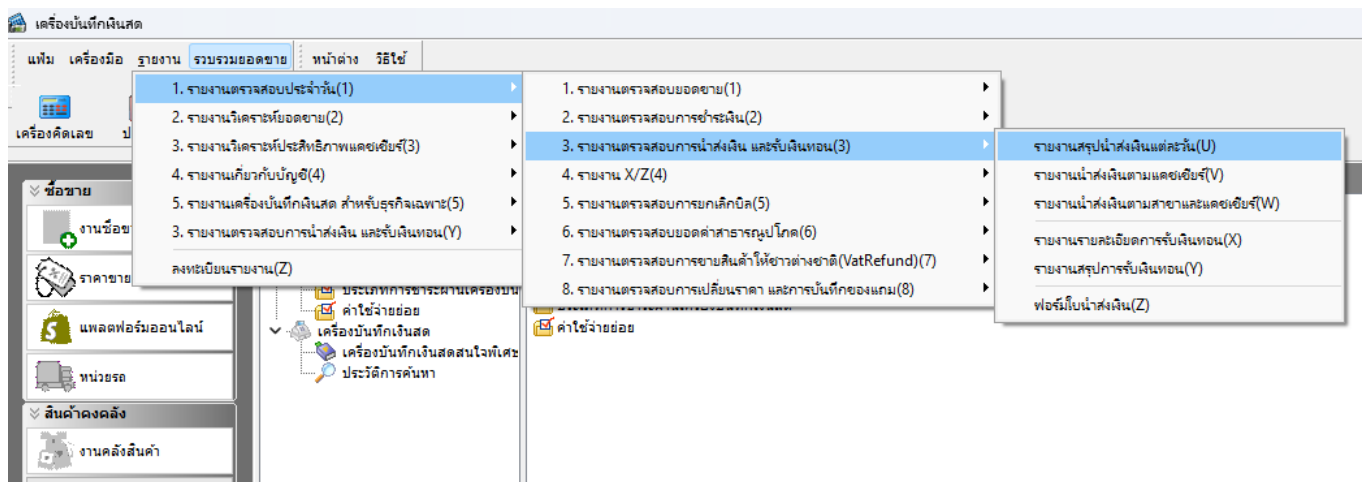
หากพบสินค้าที่มียอดขายสูงแต่ขาดทุน อาจพิจารณาการปรับราคา หรือใช้กลยุทธ์การตลาดเพื่อดึงดูดลูกค้าให้มาซื้อสินค้าเหล่านี้ เพิ่มเพิ่มกระแสเงินสด และลดการขาดทุน

ปรับปรุงกระบวนการซื้อ:

จากรายงานยอดขายจะสามารถนำมาช่วยในการวางแผนการซื้อสินค้าให้เหมาะสม เพื่อหลีกเลี่ยงการซื้อสินค้ามากเกินไปที่อาจจะทำเงินทุนจม หรือซื้อในสินค้าที่ขายขาดทุน

### 3.การควบคุม: ประเมินการควบคุมพฤติกรรมพนักงานและการจัดการเงินสดเพื่อลดการทุจริต

**\*\*ยอดเงินยอดชำระ\*\***



ตัวอย่างโปรแกรม บี-ซิเนส พลัส (5) หน้าที่ 1 / 1

รายงานสรุบนำส่งเงินแต่ละวัน

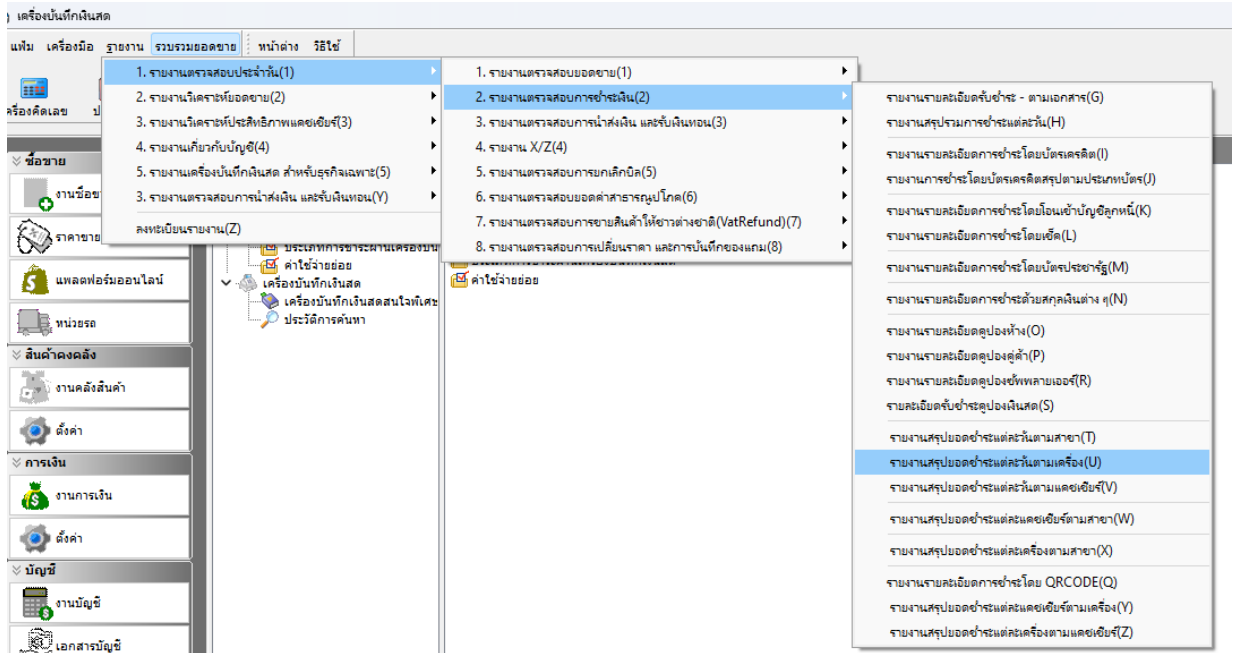
ระหว่างวันที่ 01/01/2567 ถึงวันที่ 15/01/2567 เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด สาขา : ทั้งหมด แคชเชียร์ : ทั้งหมด

วันที่	ยอดขาย	ยอดส่งธนบัตร					ยอดเงิน	ยอดส่งเหรียญ					ยอดเงิน	บัตรเครดิต มูลค่า	คูปอง มูลค่า	อื่น ๆ มูลค่า	ยอดนำส่ง แบบรวม	ยอดรวมนำส่ง เงินทั้งหมด	ผลต่าง	ค่าสาธารณูปโภค มูลค่า	เงินขาด เงินเกิน
		1,000	500	100	50	20		10	5	2	1	0.50									
01/01/2567	15.00	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-15.00	-	-15.00
02/01/2567	3,361.00	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-3,361.00	-	-3,361.00
03/01/2567	2,907.75	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-2,907.75	-	-2,907.75
04/01/2567	8,599.50	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-8,599.50	-	-8,599.50
05/01/2567	0.00	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-	-	-
10/01/2567	2,750.00	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-2,750.00	-	-2,750.00
11/01/2567	3,400.00	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-3,400.00	-	-3,400.00
12/01/2567	2,869.00	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-2,869.00	-	-2,869.00
13/01/2567	297.00	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-297.00	-	-297.00
14/01/2567	3,572.75	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-3,572.75	-	-3,572.75
15/01/2567	11,489.50	0	0	0	0	0	-	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	-	-	-	-	-	-11,489.50	-	-11,489.50
<b>รวม</b>	<b>39,261.50</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>39,261.50</b>	<b>0.00</b>	<b>39,261.50</b>

ข้อมูลเพื่อการตรวจสอบ

- ยอดเงินในวันว่าขาดเกิน หรือไม่ กับเงินที่พนักงานนำส่ง

● ยอดขาย+ชำระ เพื่อตรวจกับยอดเงินในธนาคาร ทั้งเงินโอน และเงินสวัสดิการแห่งรัฐ ในมือถือเจ้าของ



ตัวอย่างโปรแกรมอี-บิซเนส พลัส (5) หน้าที่ 1 / 1

**รายงานสรุปยอดชำระแต่ละวันตามเครื่อง**

**\*\* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \*\***

สาขา : ทั้งหมด เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

ตั้งแต่วันที่ 01/02/2567 ถึงวันที่ 15/02/2567 แคชเชียร์ : ทั้งหมด

วันที่	ยอดขาย	ค่าธรรมเนียม	ยอดขายสุทธิ	รับคืน/ชำระอุปถ		เงินสด	บัตรเครดิต/ค่าธรรมเนียม	EDC	อุปถ	โอนเข้าถูกหนี้	เช็ค	อื่นๆ	ยอดชำระสุทธิ	ค่าสาธารณูปโภค
				คืนเงิน	ไม่คืนเงิน									
เครื่องPOS 0001	เครื่อง....													
01/02/2567	4,616.00	-	4,616.00	-	-	1,120.00	-	-	-	-	-	-	1,120.00	-
02/02/2567	570.00	-	570.00	-	-	380.00	-	-	-	-	-	-	380.00	-
03/02/2567	2,186.00	-	2,186.00	-	-	250.00	-	-	-	-	-	-	250.00	-
04/02/2567	2,525.00	-	2,525.00	-	-	185.00	-	-	-	-	-	-	185.00	-
05/02/2567	6,358.25	-	6,358.25	-	-	40.00	-	-	-	6,198.25	-	-	6,238.25	-
06/02/2567	2,695.00	-	2,695.00	-	-	220.00	-	-	-	585.00	-	-	805.00	-
07/02/2567	2,738.00	-	2,738.00	-	-	401.00	-	-	-	924.00	-	-	1,325.00	-
08/02/2567	5,677.50	-	5,677.50	-	-	143.00	-	-	-	4,197.50	-	-	4,340.50	-
09/02/2567	2,640.00	-	2,640.00	-	-	165.00	-	-	-	1,328.00	-	-	1,493.00	-
10/02/2567	103,632.50	-	103,632.50	-	-	97,647.25	-	-	-	1,753.25	-	-	99,400.50	-
11/02/2567	2,543.00	-	2,543.00	-	-	-	-	-	-	1,390.00	-	-	1,390.00	-
12/02/2567	3,308.00	-	3,308.00	-	-	279.00	-	-	-	1,950.00	-	-	2,229.00	-
13/02/2567	1,513.00	-	1,513.00	-	-	513.00	-	-	-	-	-	-	513.00	-
14/02/2567	1,846.00	-	1,846.00	-	-	94.00	-	-	-	1,252.00	-	-	1,346.00	-
15/02/2567	7,227.75	-	7,227.75	-	-	1,450.75	-	-	-	658.00	-	-	2,108.75	-
<b>รวมเครื่องPOS 0001</b>	<b>150,076.00</b>	<b>0.00</b>	<b>150,076.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>102,888.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>20,236.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>123,124.00</b>	<b>0.00</b>
<b>รวมทั้งหมด</b>	<b>150,076.00</b>	<b>0.00</b>	<b>150,076.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>102,888.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>20,236.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>123,124.00</b>	<b>0.00</b>

- ตรวจสอบยอดรับเงินผ่าน qrcode กับ ประวัติการรับเงินในแอปธนาคารที่มือถือ

**ตัวอย่างโปรแกรม บี-บีซิเนส พลัส (5)**

หน้าที่ 5 / 6

**รายงานรายละเอียดการชำระโดย QR CODE**

**\*\* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \*\***

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

สาขา : ทั้งหมด

ตั้งแต่วันที่ 01/01/2567 ถึง 19/08/2567

แคชเชียร์ : ทั้งหมด

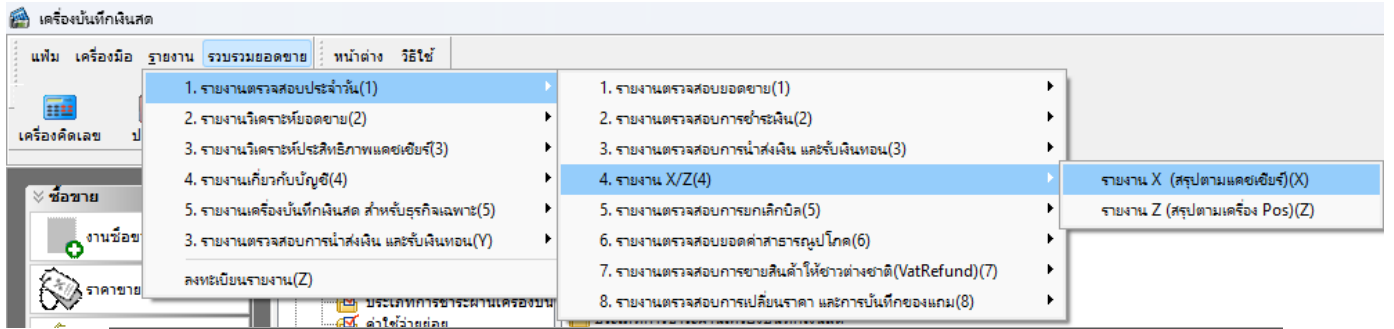
วันที่	เลขที่บิล	ยอดขาย	ส่วนเพิ่ม/ลด	ยอดชำระทั้งสิ้น	ยอด QR CODE	รายละเอียด QR CODE(ธนาคาร/เลขที่บัตร/เลขที่อนุมัติ)
2024-02-24	000101000199	39.00	0.00	39.00	39.00	QR CODE / / Y
2024-02-25	000101000239	259.00	0.00	259.00	259.00	QR CODE / / Y
2024-02-26	000101000246	548.75	0.00	548.75	548.75	QR CODE / / Y
2024-02-26	000101000247	393.00	0.00	393.00	393.00	QR CODE / / Y
2024-02-28	000101000265	84.00	0.00	84.00	84.00	QR CODE / / Y
2024-02-29	000101000279	35.00	0.00	35.00	35.00	QR CODE / / Y
2024-02-29	000101000281	30.00	0.00	30.00	30.00	QR CODE / / Y
2024-03-01	000101000294	80.00	0.00	80.00	80.00	QR CODE / / Y
2024-03-03	000101000318	60.00	0.00	60.00	60.00	QR CODE / / Y
2024-03-04	000101000333	259.00	0.00	259.00	259.00	QR CODE / / Y
2024-03-05	000101000345	51.00	0.00	51.00	51.00	QR CODE / / Y
2024-03-08	000101000375	35.00	0.00	35.00	35.00	QR CODE / / Y
2024-03-10	000101000390	129.00	0.00	129.00	129.00	QR CODE / / Y
2024-03-11	000101000401	340.00	0.00	340.00	340.00	QR CODE / / Y
2024-03-13	000101000419	53.00	0.00	53.00	53.00	QR CODE / / Y
2024-03-20	000101000477	99.00	0.00	99.00	99.00	QR CODE / / Y
2024-03-21	000101000492	79.00	0.00	79.00	79.00	QR CODE / / Y
2024-03-23	000101000521	30.00	0.00	30.00	30.00	QR CODE / / Y
2024-03-24	000101000194	39.00	0.00	39.00	39.00	QR CODE / / Y
2024-03-27	000101000223	79.00	0.00	79.00	79.00	QR CODE / / Y
2024-03-27	000101000224	99.00	0.00	99.00	99.00	QR CODE / / Y
2024-03-29	000101000229	473.00	0.00	473.00	473.00	QR CODE / / Y
	รวมประเภทชำระ	9,658.50	0.00	9,658.50	9,658.50	
	รวมแคชเชียร์ 37 บิล	9,658.50	0.00	9,658.50	9,658.50	

ตรวจสอบพฤติกรรมกรรมแคชเชียร์เพื่อการเติบโตของร้าน\*\*

รายงานพฤติกรรมกรรมแคชเชียร์ที่ผิดปกติ เช่น การยกเลิกบิลย่อยหรือการพักบิลย่อย ช่วยให้สามารถตรวจสอบและแก้ไขปัญหาได้ทันที ซึ่งส่งผลให้ร้านค้าสามารถป้องกันการทุจริตและรักษาความซื่อสัตย์ของพนักงาน ส่งเสริมการเติบโตของร้านได้

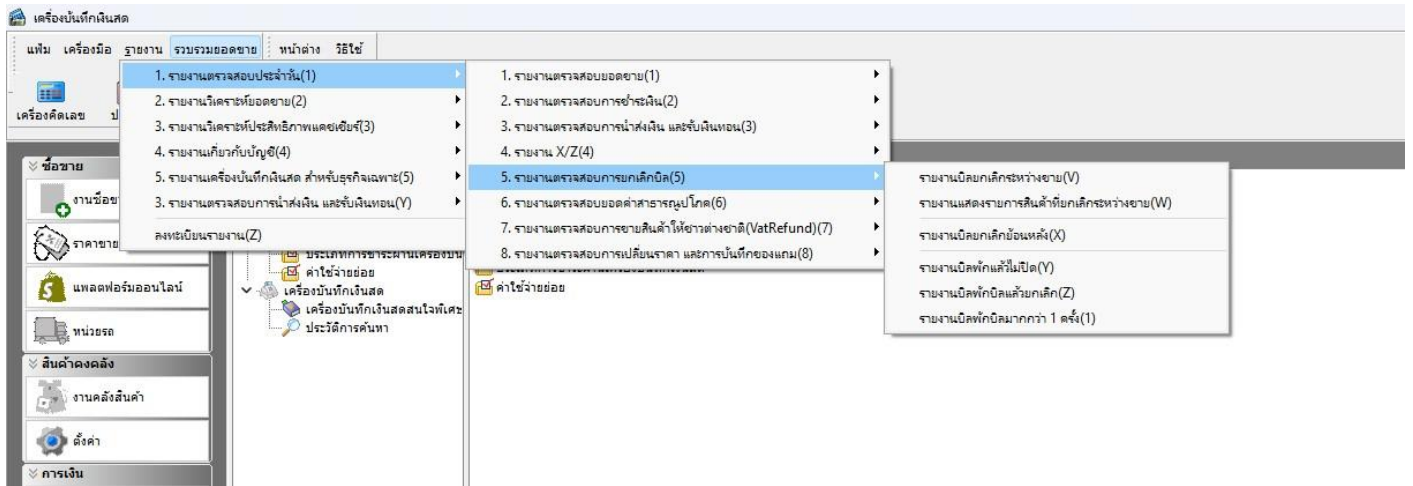
รายงานพฤติกรรมกรรมแคชเชียร์ที่ผิดปกติ เช่น

- การยกเลิกสินค้าในบิลย่อย
- การยกเลิกบิลย่อย
- การพักบิลย่อย
- การยกเลิกสินค้าบางตัวที่พักบิล



**ตัวอย่างโปรแกรมอี-บิซิเนส พลัส (5)**  
**รายงาน X (สรุปตามแคชเชียร์)**  
 ระหว่างวันที่ 02/02/2567 ถึง 06/02/2567 หน้าที่ 1 / 1

สาขา:	สำนักงานใหญ่	สำนักงานใหญ่	สำนักงานใหญ่	สำนักงานใหญ่	รวม
รหัสแคชเชียร์:	BUSINESS	BUSINESS	BUSINESS	BUSINESS	
วันที่:	02/02/2567	03/02/2567	04/02/2567	05/02/2567	
จำนวนบิล	2	6	2	2	12
ยอดขายก่อนลด	240.00	1,186.00	40.00	4,843.00	6,309.00
ลดชิงแต่ละรายการ	-	-	-	11.75	11.75
ลดบาทแต่ละรายการ	-	-	-	-	-
ลดคู่แข่ง% @รายการ	-	-	-	-	-
ทึ่งลดแต่ละรายการ	-	-	-	-	-
ลดคู่แข่งบาท@รายการ	240.00	1,186.00	40.00	4,831.25	6,297.25
ลดเนื่องจากขายส่ง	-	-	-	-	-
@ลดตามจำนวน	-	-	-	-	-
ส่วนลดตามจำนวน	-	-	-	-	-
แถมตามจำนวน	-	-	-	-	-
ทึ่งลดตามจำนวน	240.00	1,186.00	40.00	4,831.25	6,297.25
แถมเมื่อจำนวนครบ	-	-	-	-	-
แถมเมื่อมูลค่าครบ	-	-	-	-	-
แลกซื้อเมื่อจำนวนครบ	-	-	-	-	-
แลกซื้อเมื่อมูลค่าครบ	-	-	-	-	-
ทึ่งลดการตลาด	240.00	1,186.00	40.00	4,831.25	6,297.25
ลดตามบัตรลด	-	-	-	-	-
ลดชิงรวม	-	-	-	-	-
ลดบาทรวม	-	-	-	-	-
ลดคู่แข่ง%รวม	-	-	-	-	-
ลดคู่แข่งบาทรวม	-	-	-	-	-
ทึ่งลดรวม	240.00	1,186.00	40.00	4,831.25	6,297.25
ลดสมาชิก	-	-	-	-	-
ทึ่งลดสมาชิก	240.00	1,186.00	40.00	4,831.25	6,297.25
ค่าบริการ	-	-	-	-	-
ภ.ค่าบริการ	-	-	-	-	-
บวกเพิ่ม	-	-	-	-	-
ค่าธรรมเนียม	-	-	-	-	-
พิเศษ	-	-	-	-	-
<b>ยอดรวม</b>	<b>240.00</b>	<b>1,186.00</b>	<b>40.00</b>	<b>4,831.25</b>	<b>6,297.25</b>
ครึ่งทิปบิลแล้วไม่มี	-	-	-	-	-
มูลค่าทิปบิลแล้วไม่มี	-	-	-	-	-
ครึ่งยกเล็กย้อนหลัง	-	-	-	-	-
มูลค่ายกเล็กย้อนหลัง	-	-	-	-	-
ครึ่งยกเล็กระหว่างขาย	1	-	-	-	1
มูลค่ายกเล็กระหว่างขาย	110.00	-	-	-	110.00
ครึ่งทิปบิลและยกเล็ก	-	-	-	-	-
มูลค่าทิปบิลและยกเล็ก	-	-	-	-	-
ครึ่งทิปบิลมากกว่า 1 ครั้ง	-	-	-	-	-
มูลค่าทิปบิลมากกว่า 1 ครั้ง	-	-	-	-	-
เบ็ดเสร็จยกโดยไม่ได้ขาย	-	-	-	-	-
เศษทอนไม่ได้	-	-	-	-	-
คืนสินค้าไม่คืนเงิน	-	-	-	-	-
คืนสินค้าคืนเงิน	-	-	-	-	-
รับเงินทอน	-	1,000.00	1,000.00	-	2,000.00



### ตัวอย่างโปรแกรม บี-บิซิเนส พลัส (5)

หน้าที่ 1 / 1

#### รายงานนิลยกเล็กระหว่างขาย

**\* \* เงื่อนไขในการแสดงรายงาน \* \***

เครื่องบันทึกเงินสด : ทั้งหมด

สาขา : ทั้งหมด

แคชเชียร์ : ทั้งหมด

รหัสสมาชิก : ทั้งหมด

พนักงานขาย : ทั้งหมด

กลุ่มบิล : ทั้งหมด

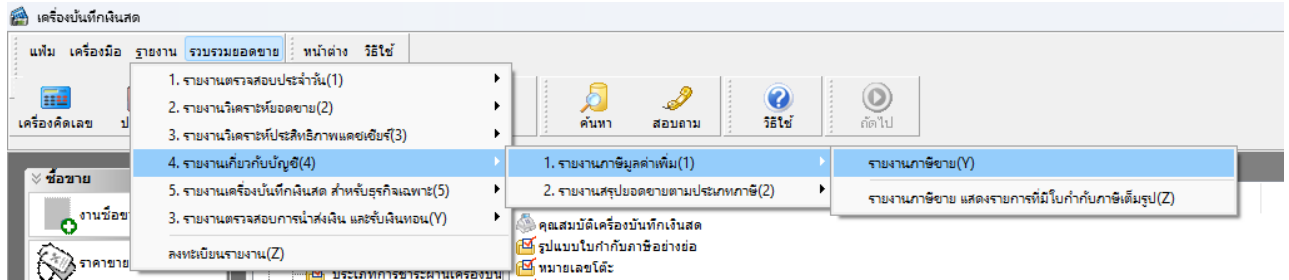
ตั้งแต่วันที่ 01/01/2549 ถึง 19/08/2567

เลขที่ใบกำกับภาษีอย่างย่อ : ทั้งหมด

วันที่	สาขา	เลขเครื่อง	เลขที่บิล	เวลาเริ่ม	เวลาสิ้นสุด	แคชเชียร์	ยอดเงิน
19/01/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000030	19/01/2567 12:59	19/01/2567 13:01	BUSINESS	295.00
01/02/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000069	01/02/2567 17:43	01/02/2567 17:44	BUSINESS01	105.00
01/02/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000078	01/02/2567 18:07	01/02/2567 18:10	BUSINESS	85.00
02/02/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000081	02/02/2567 18:13	02/02/2567 18:14	BUSINESS	110.00
11/02/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000142	11/02/2567 12:50	11/02/2567 12:50	BUSINESS	61.00
26/02/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000216	26/02/2567 22:45	26/02/2567 22:49	BUSINESS03	1,178.00
02/03/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000310	02/03/2567 15:32	02/03/2567 15:33	BUSINESS01	716.00
04/03/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000330	04/03/2567 15:50	04/03/2567 15:52	BUSINESS03	570.00
06/03/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000356	06/03/2567 18:52	06/03/2567 18:53	BUSINESS	542.00
08/03/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000372	08/03/2567 14:43	08/03/2567 14:43	BUSINESS02	181.00
21/03/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000491	21/03/2567 10:09	21/03/2567 10:11	BUSINESS02	1,594.00
21/03/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000488	21/03/2567 10:20	21/03/2567 10:23	BUSINESS01	2,114.00
21/03/2567	สำนักงานใหญ่	0001	000101000489	21/03/2567 10:26	21/03/2567 10:27	BUSINESS03	1,415.00

#### 4. รายงานภาษีขาย

สำหรับกิจการที่จดทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม การจัดทำรายงานภาษีขายรายเดือนเป็นสิ่งสำคัญ โปรแกรม Bplus IC POS สามารถสร้างรายงานภาษีขายที่ถูกต้องตามข้อกำหนดของกรมสรรพากร ช่วยลดความเสี่ยงในการถูกปรับและทำให้การจัดการภาษีเป็นไปอย่างราบรื่นและมีประสิทธิภาพ



**ตัวอย่างโปรแกรม บี-บีเอส พลัส (5)**

**12-14 ครอบคลุม/ซอยบรมราชชนนี 39 ถนนบรมราชชนนี แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพฯ 10170 โทรศัพท์ 0-2880-8800, 0-2409-5409-18 แฟกซ์. 0-2424-0972**

**รายงานภาษีขาย**

เดือนภาษี กุมภาพันธ์ ปีภาษี 2567

หน้าที่ 1 / 1

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 1111111111111

พิมพ์วันที่ 19/08/2567 14:51:02 [ X ] ทูลสาขา

ลำดับ	วันที่	เลขที่ใบเสร็จรับเงิน	ใบกำกับภาษี	ชื่อผู้ซื้อสินค้า/บริการ	ขายรวมภาษี	มูลค่าสินค้า	ภาษีมูลค่าเพิ่ม	มูลค่าขายเงิน	หมายเหตุ
1	21/02/2567	0000000000000000	000101000173-000101000179	ขายสินค้า	3,182.75	2,895.09	202.66	85.00	
			รวมกัน		3,182.75	2,895.09	202.66	85.00	
1	22/02/2567	0000000000000000	000101000180-000101000185	ขายสินค้า	3,262.00	3,048.59	213.41	-	
			รวมกัน		3,262.00	3,048.59	213.41	-	
1	23/02/2567	0000000000000000	000101000186-000101000190	ขายสินค้า	2,543.00	2,376.63	166.37	-	
			รวมกัน		2,543.00	2,376.63	166.37	-	
1	24/02/2567	0000000000000000	000101000197-000101000238	ขายสินค้า	5,605.00	5,238.31	366.69	-	
			รวมกัน		5,605.00	5,238.31	366.69	-	
1	25/02/2567	0000000000000000	000101000205-000101000239	ขายสินค้า	3,806.50	3,557.48	249.02	-	
			รวมกัน		3,806.50	3,557.48	249.02	-	
1	26/02/2567	0000000000000000	000101000213-000101000249	ขายสินค้า	2,686.75	2,510.97	175.78	-	
			รวมกัน		2,686.75	2,510.97	175.78	-	
1	27/02/2567	0000000000000000	000101000250-000101000260	ขายสินค้า	6,306.00	5,893.46	412.54	-	
			รวมกัน		6,306.00	5,893.46	412.54	-	
1	28/02/2567	0000000000000000	000101000261-000101000272	ขายสินค้า	1,708.00	1,596.25	111.75	-	
			รวมกัน		1,708.00	1,596.25	111.75	-	
1	29/02/2567	0000000000000000	000101000273-000101000286	ขายสินค้า	3,164.00	2,957.01	206.99	-	
			รวมกัน		3,164.00	2,957.01	206.99	-	
			รวมทั้งหมด		32,264.00	30,073.79	2,105.21	85.00	

Bplus POS และ Bplus IC POS เป็นเครื่องมืออันทรงพลังที่ช่วยให้ธุรกิจค้าปลีกจัดการธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ โปรแกรมนี้ให้ข้อมูลเชิงลึกเกี่ยวกับยอดขาย สินค้าคงคลัง และพฤติกรรมของพนักงาน การใช้โปรแกรมนี้ได้อย่างมีประสิทธิภาพจะช่วยให้ธุรกิจค้าปลีกสามารถเพิ่มยอดขาย ควบคุมสินค้าคงคลัง และจัดการพนักงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ ช่วยให้การตัดสินใจทางธุรกิจเป็นไปอย่างชาญฉลาด ส่งผลให้ธุรกิจเติบโตอย่างต่อเนื่องและยั่งยืน