

Business plus

VAN SALES รุ่น Mobile

สุดยอดโปรแกรม บริหารงานหน่วยรถ

The Best Software Solution For Your Success

สุดยอดโปรแกรม บริหารงานหน่วยรถ

สำหรับศูนย์กระจายสินค้า รถรับส่ง และสายส่งสินค้า

Business plus VAN SALES รุ่น **Mobile** เครื่องมือช่วยงานขายและการรับคำสั่งซื้อของลูกค้าให้มีขั้นตอนการทำงานที่รวดเร็ว ประหยัด และได้ผลประโยชน์เกินกว่าที่คาดหวังสำหรับธุรกิจหรือศูนย์กระจายสินค้าที่ต้องการเปลี่ยนแปลงระบบการขายรูปแบบเดิมๆ ทั้งแบบรถรับส่ง พนักงานต้องพกเอกสาร Call Card ของลูกค้าทั้งหมดตรวจสอบเงินนำส่งสำนักงานหรือระบบการขาย แบบ Pre Sales โดยฝ่ายขายต้องคอยโทรถามสำนักงานใหญ่ จัดยอดสั่งซื้อและแพคเกจส่งให้สำนักงานใหญ่รวมถึงต้องรอให้สำนักงานใหญ่ตรวจสอบและบันทึกลงคอมพิวเตอร์ ทำให้บริษัทต้องสูญเสียเวลาการทำงานในขั้นตอนเหล่านี้โดยเปล่าประโยชน์



- Sales Force Automation
- Route Sales
- Market Survey



GPRS



www.businessplus.co.th



การันตีคุณภาพด้วยรางวัล

- ★ ไผ่ระอาภัยทองคำ 2 ปีซ้อน 2551-2552
 - ★ สุดยอด SMEs แห่งชาติ ประจำปี 2552 (SMEs National Awards 2009)
- Us:innqso Software & Application



Certificate No.7669



พัฒนาซอฟต์แวร์โดย



บริษัท อี-บิซิเนส พลัส จำกัด (E-BUSINESS PLUS CO., LTD.)

12-14 ซอยบรมราชชนนี 39 แขวงตลิ่งชัน เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร 10170

Tel. : 0-2880-8800 (Auto 30 lines) Fax : 0-2424-0972

Website : www.businessplus.co.th Email : contact@businessplus.co.th

twitter.com/business_plus

goo.gl/7ueDE

Website : www.businessplus.co.th Email : contact@businessplus.co.th

MK01-20 04/01/59

VAN SALES รุ่น Mobile

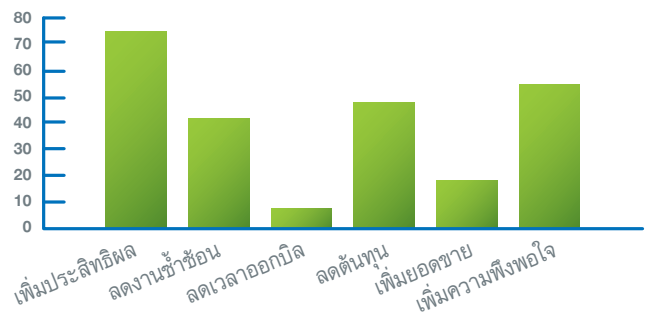
สุดยอดโปรแกรม บริหารงานหน่วยรถ สำหรับศูนย์กระจายสินค้า รถรับ และสายส่งสินค้า

Business plus VAN SALES รุ่น Mobile ถูกออกแบบโดยนำเทคโนโลยีการสื่อสารมาใช้ เพื่อช่วยงานทั้งหมดด้วยโทรศัพท์มือถือสำหรับหน่วยรถ และรถเร็วพนักงานขายสามารถทราบข้อมูล และบันทึกการขายออกบิลขาย ต่อหน้าลูกค้าระหว่างการเดินทางและพิมพ์ใบส่งของ/ใบเสร็จรับเงินด้วยเครื่องพิมพ์แบบพกพาได้ทันทีเมื่อได้รับการชำระ และรับ-ส่งข้อมูล กับสำนักงานผ่าน Internet Mobile เช่น GPRS, 3G เป็นต้น



ปัจจุบันเทคโนโลยีการสื่อสารและอินเทอร์เน็ตพัฒนาไม่หยุดยั้งทุกวงการทุกวินาทีที่มีการแข่งขันอย่างดุเดือด ข้อมูลสำหรับการตัดสินใจและความรวดเร็วการขายคือปัจจัยสำคัญไปสู่ความสำเร็จ **Business plus** ได้ตระหนักถึงความสำคัญนี้ จึงได้ออกแบบโปรแกรม **Business plus VAN SALES** สำหรับโทรศัพท์มือถือ เพื่อให้ฝ่ายขายได้รับข้อมูลที่ทันสมัยบันทึกข้อมูลขายได้ทันทีตลอดเวลาโดยหากเปรียบเทียบระหว่างฝ่ายขายเดิมที่ต้องคอยโทรถามสำนักงานใหญ่ จดยอดสั่งซื้อของลูกค้าแพคเกจใบสั่งซื้อเข้าสำนักงานใหญ่ รอพนักงานในสำนักงานใหญ่ตรวจสอบและบันทึกลงคอมพิวเตอร์และออกบิลและเริ่มส่งของ เปรียบเทียบกับพนักงานขายใหม่ซึ่งสามารถทราบข้อมูลและบันทึกยอดขาย ออกบิลขายทันทีต่อหน้าลูกค้าระหว่างเจรจาแล้ว ประสิทธิภาพต่างกันอย่างมากเทียบไม่ได้ ซึ่งข้อเท็จจริงนี้ ได้มีการวิจัยจากต่างประเทศพบว่าบริษัทที่หันมาใช้เทคโนโลยีโปรแกรมบันทึกขายผ่านมือถือ

- | | | |
|----------|--------------------------------------|-------|
| สามารถ : | ● เพิ่มประสิทธิภาพถึง | 74% |
| | ● ลดงานที่ซ้ำซ้อนได้ | 40% |
| | ● ลดเวลาการออกบิลได้เฉลี่ย | 2 วัน |
| | ● ลดต้นทุนลง | 44% |
| | ● เพิ่มยอดขาย | 14% |
| | ● เพิ่มความพึงพอใจสำหรับลูกค้าได้ถึง | 51% |



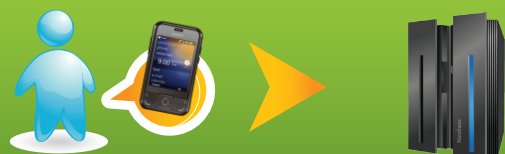
ปฏิบัติการด้านการขาย

ก่อนการใช้ Software



- พนักงานขาย จัดคำสั่งซื้อและส่งเอกสารเข้าบริษัท
- พนักงานกรอกข้อมูล เอกสารจากพนักงานขาย ใช้เวลาอย่างน้อย 2 วัน ต่อ พนักงานขาย 1 คน
- จัดเก็บข้อมูล ในตู้เอกสาร
- ต้องจัดเรียง ให้เป็นระบบ
- 35% ของใบสั่งซื้อ มีข้อผิดพลาดที่ต้องแก้ไข

หลังการใช้ Software



- พนักงานบันทึกคำสั่งซื้อ เข้าสู่ระบบคอมพิวเตอร์โดยตรงผ่านโปรแกรมบนโทรศัพท์มือถือ
- พนักงานบันทึกคำสั่งซื้อ เข้าสู่ระบบคอมพิวเตอร์โดยตรงผ่านโปรแกรมบนโทรศัพท์มือถือ

คุณสมบัติเด่น

แผนการเดินทาง (Route plan) และตารางการเดินทาง

- รองรับการแบ่งสายลูกค้าเพื่อแบ่งพื้นที่รับผิดชอบของพนักงานขาย หน่วยรถได้ชัดเจนและควบคุมได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- เตรียมข้อมูลแผนการเดินทาง (Route plan) ได้อย่างง่ายดาย และรวดเร็ว เช่น จากสายลูกค้าตามที่จัดแบ่งในระบบ หรือนำเข้าโดย Excel ถึงแม้ระยะเวลาการเดินทางใช้เวลาหลายวันก็สามารถกำหนดล่วงหน้าได้ ทำให้พนักงานขายหน่วยรถทราบแผนการเดินทางทั้งหมดและเตรียมการขายได้ล่วงหน้า
- สามารถกำหนดตารางการเดินทางล่วงหน้าของพนักงานขายหน่วยรถ พร้อมทั้งกำหนดวันหยุดประจำสัปดาห์ หรือวันหยุดประจำปี ในตารางการเดินทางได้เพื่อความสะดวกในการทำงาน
- พนักงานขายหน่วยรถจะสามารถขายสินค้าให้กับลูกค้าที่มีชื่ออยู่ในสายที่เลือกหรือรายชื่อตาม Route plan ที่กำหนดได้เท่านั้น เพื่อควบคุมการเดินทางและประหยัดค่าใช้จ่ายในการขายข้ามเขต หรือเลือกขายเฉพาะรายใหญ่ทำให้ขาดการติดต่อกับลูกค้าหลายๆ ราย
- กรณีพนักงานขายหน่วยรถพบลูกค้ารายใหม่ที่ยังไม่เคยมีประวัติพนักงานขาย จะต้องติดต่อสำนักงานใหญ่เพื่อเพิ่มข้อมูลและพนักงานขาย หน่วยรถก็สามารถรับข้อมูลที่เพิ่มเพื่อบันทึกขายได้ทันทีโดยไม่สูญเสียโอกาสในการขาย
- ส่งแผนการเดินทางหรือคำสั่งพิเศษเพิ่มเติมให้ของพนักงานขายหน่วยรถรับข้อมูลเพิ่มเติมระหว่างการเดินทางได้

รายการสินค้า, ราคา และ จำนวนสินค้าขึ้นหน่วยรถ

- ข้อมูลสินค้าที่จะขึ้นหน่วยรถสามารถเลือกในหมวดสินค้าหรือเฉพาะยี่ห้อสินค้าที่ต้องการได้
- รองรับเอกสารโอนย้ายสินค้าขึ้นบนหน่วยรถตามจำนวนที่บันทึกเตรียมสินค้าขึ้นรถเพื่อเป็นยอดตั้งต้นให้หน่วยรถแต่ละคัน เมื่อมีการขายออกจากหน่วยรถ ระบบจะสรุปให้ทราบทันทีว่าหน่วยรถแต่ละคันจะมียอดคงเหลือกลับสำนักงานเท่าไร เพื่อทำการตรวจยืนยันยอดกับฝ่ายบัญชี
- ควบคุมราคาขายแยกได้ตามหน่วยรถ หน่วยรถแต่ละคันสามารถกำหนดตารางราคาขายเฉพาะหน่วยรถได้ เช่น หน่วยรถหนึ่งรับผิดชอบร้านค้าส่งจะได้ตารางราคาขายส่ง ส่วนอีกคันรับผิดชอบร้านค้าปลีก จะใช้ตารางราคาขายปลีกต่างจากรถคันแรกได้ โดยควบคุมการกำหนดราคาจากสำนักงาน
- ราคาขายที่ใช้ที่หน่วยรถรองรับทั้งราคาขายที่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว หรือราคาที่ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มได้
- **รับสินค้าใหม่**
คือ กรณีที่พนักงานขายออกไปทำการขายสินค้าและพบว่าข้อมูลของสินค้าที่แสดงบนมือถือไม่มีสินค้าที่ต้องการขาย สามารถรับสินค้าใหม่จากสำนักงานใหญ่เพื่อให้สามารถเปิดบิลขายได้ การรับสินค้าใหม่สามารถทำได้โดย

● จุดรับสินค้าของหน่วยรถ

- มีจุดพักสินค้า (Drop Point) ตามสายการเดินทางที่หน่วยรถวิ่งในแต่ละวัน หน่วยรถสามารถทำการรับสินค้าเพิ่มจากจุดพักสินค้าได้ โดยสำนักงานที่เตรียมแผนการเดินทางจะกำหนดจุดรับสินค้าให้หน่วยรถเพื่อสามารถเข้าไปรับสินค้าได้ ตามสายการเดินทางของแต่ละคัน หรือเพิ่มสินค้าให้หน่วยรถกรณีต้องการสินค้าเพิ่ม เพื่อไม่ให้เกิดการรับข้อมูลที่ผิดพลาด และไม่พลาดโอกาสขาย

การขายสินค้าและการชำระ

- รองรับการกำหนดเลขไมล์ เพื่อตรวจสอบระยะทาง
- รองรับการกำหนดพิกัด GPS ของสำนักงานและร้านค้า เพื่อตรวจสอบการเดินทาง
- รองรับการจองสินค้า เพื่อส่งกลับสำนักงานจัดสินค้าและส่งของได้ทันที
- บันทึกการขาย การชำระ และพิมพ์เอกสารใบส่งของได้ทันที
- เมื่อบริษัทมอบสินค้าให้พนักงานหน่วยรถพนักงานสามารถออกบิลขายสดหรือขายเชื่อให้กับลูกค้าได้ในราคาตามที่ตกลงกับบริษัท
- ควบคุมพนักงานขายให้ขายได้ตามราคาที่ประกาศบริษัท
- รองรับการรับคืนสินค้า ทั้งการรับคืนเงินสด และรับคืนเงินสด
- รองรับการชำระด้วยเงินสด, เช็ค, โอนเข้าลูกหนี้ และ อื่นๆ
- เก็บประวัติการซื้อสินค้าของลูกค้าแต่ละราย เพื่อประโยชน์ในการขายซ้ำ
- โอนรายการขายและยอดชำระจากโทรศัพท์ได้ทันทีทุกเวลา โดยไม่ต้องรอกลับบริษัท จึงจะโอนยอดขายได้
- มีระบบการป้องกันอัตโนมัติ เช่นการสำเนายอดขายอัตโนมัติก่อนการส่งยอดขายกลับสำนักงาน
- สามารถเชื่อมโยงกับระบบบัญชีหลังร้าน Business Plus Account & ERP ได้โดยลงรายการในสมุดเงินสด และลงรายวันในระบบบัญชีพร้อมรายงานภาษีมูลค่าเพิ่ม
- เมื่อพนักงานหน่วยรถกลับบริษัทสามารถช่วยเรื่องการรายงานยอดสินค้าคงเหลือและตรวจนับสินค้าคืนบริษัทได้รวดเร็วขึ้น
- รองรับการสอบถามข้อมูลสินค้าคงเหลือระหว่างการเดินทาง ตามตำแหน่งเก็บของหน่วยรถ
- รองรับการตรวจสอบยอดหนี้ค้างชำระของลูกค้าแต่ละราย เพื่อพิจารณาวงเงินเครดิต
- หน่วยรถสามารถทำการเก็บข้อมูลเกี่ยวกับร้านค้าได้ โดยสามารถสร้างเป็นเอกสารชุดสำรวจโดยสามารถตั้งคำถามตามที่ต้องการให้หน่วยรถทำการเก็บข้อมูลร้านค้าให้สำนักงานได้
- รองรับการบันทึกข้อมูลเยี่ยมลูกค้าได้ เพื่อทราบการปฏิบัติงาน และจุดการพบลูกค้าทั้งหมด ตลอดจนเพื่อสร้างสัมพันธ์อันดีเพื่อก่อให้เกิดยอดขายต่อไปในครั้งหน้า
- รองรับเอกสารผลต่างรายการสินค้าจากการรับเข้าหน่วยรถกับรายการขายให้ลูกค้า จากหน่วยรถและรายการคืนสินค้าของหน่วยรถเพื่อเปรียบเทียบกับผลการตรวจนับ สินค้าจริงบนรถซึ่งถ้าเกิดผลต่างจะทราบยอดความรับผิดชอบของพนักงานหน่วยรถ กับสินค้าที่สูญหายไปได้ทันที

Business plus

คุณสมบัติเด่น

การขายสินค้าและการชำระ

- สามารถเก็บประวัติการซื้อของลูกค้าแต่ละราย (call card) เพื่อทราบ ว่าซื้ออะไรไปบ้าง วันที่ซื้อครั้งสุดท้าย เพื่อประโยชน์ในการขายซ้ำ (REPEAT ORDER)
- สรุปเอกสารงานประจำวันของแต่ละหน่วยรถ
 - สรุปยอดขายแยกตามประเภทสินค้า
 - สรุปยอดขายแยกตามรายละเอียดสินค้า
 - สรุปแต่ละประเภทเอกสาร
 - รายละเอียดในแต่ละประเภทเอกสาร
 - รายละเอียดการขายในแต่ละเอกสาร
 - สรุปแถมตามสินค้า, การรับคืนสินค้า
 - สรุปยอดขายตามประเภทลูกค้า
 - สรุปยอดการชำระตามแต่ละประเภทเอกสาร

- สรุปรายงานที่ได้ประโยชน์ในการบริการเพิ่มมากขึ้น เน้นประสิทธิผล เพื่อเพิ่มยอดขาย และประหยัดค่าใช้จ่าย เช่น
 - การสรุปสายการเดินทางเทียบจำนวนลูกค้าทั้งสายกับจำนวนลูกค้าที่มียอดขายในสายหรือการเข้าเยี่ยมเพื่อผู้จัดการฝ่ายขาย และฝ่ายการตลาดสามารถประเมินประสิทธิภาพของพนักงาน และการปรับปรุงที่ดีขึ้น
 - เวลาที่เปิดบิลใบแรกของแต่ละสายเพื่อช่วยฝ่ายขายในการจัดสายรถระยะเวลาการออกหน่วยรถได้เหมาะสม

คุณสมบัติเด่นการให้ส่วนลดและการจัดแคมเปญ

Business plus Van Sales รุ่น **Mobile** สามารถใช้กับแคมเปญได้มากมาย รวมถึงส่วนลดในการทำการตลาด

สะดวก รวดเร็ว ถูกต้อง และตรวจสอบได้ เช่น

- สามารถลดบาทต่อรายการโดยพนักงานขายได้ (สามารถกำหนดสิทธิป้องกันการใช้ได้)
- สามารถให้ของแถมแต่ละรายการโดยพนักงานขายได้ (สามารถกำหนดสิทธิป้องกันการใช้ได้)
- สินค้าชนิดเดียวกันซื้อจำนวนครบได้ส่วนลด
- สินค้าชนิดเดียวกันซื้อครบได้แถมชนิดเดียวกัน
- ซื้อคละ จำนวนครบได้ส่วนลด
- ซื้อคละ จำนวนครบได้ของแถม
- ซื้อคละ จำนวนครบได้เลือกของแถมในสินค้าที่ซื้อคละ
- รองรับส่วนลดท้ายบิล เป็น %



อุปกรณ์สำหรับหน่วยรถ Business plus Van Sales

Mobile

pidion
by Bluebird
BM170

Motorola MC35

Intermec CN50

Motorola ES400

OPTICON H21A

Printer Mobile

ZEBRA Thermal MZ220 MZ320

- Direct thermal
- Resolution 203 dpi (8 dots/mm)
- Print Area Width 1.9" (48.3 mm.) [for MZ220]
- Print Area Width 2.9" (73.7 mm.) [for MZ320]
- Print length 32"/(813 mm) maximum
- Speed 3" (76.2 mm) per sec
- สามารถสั่งพิมพ์ผ่าน Bluetooth

MZ320

MZ220

ZEBRA TECHNOLOGIES

VAN SALES

• Sales Force Automation • Route Sales • Market Survey



Mobile

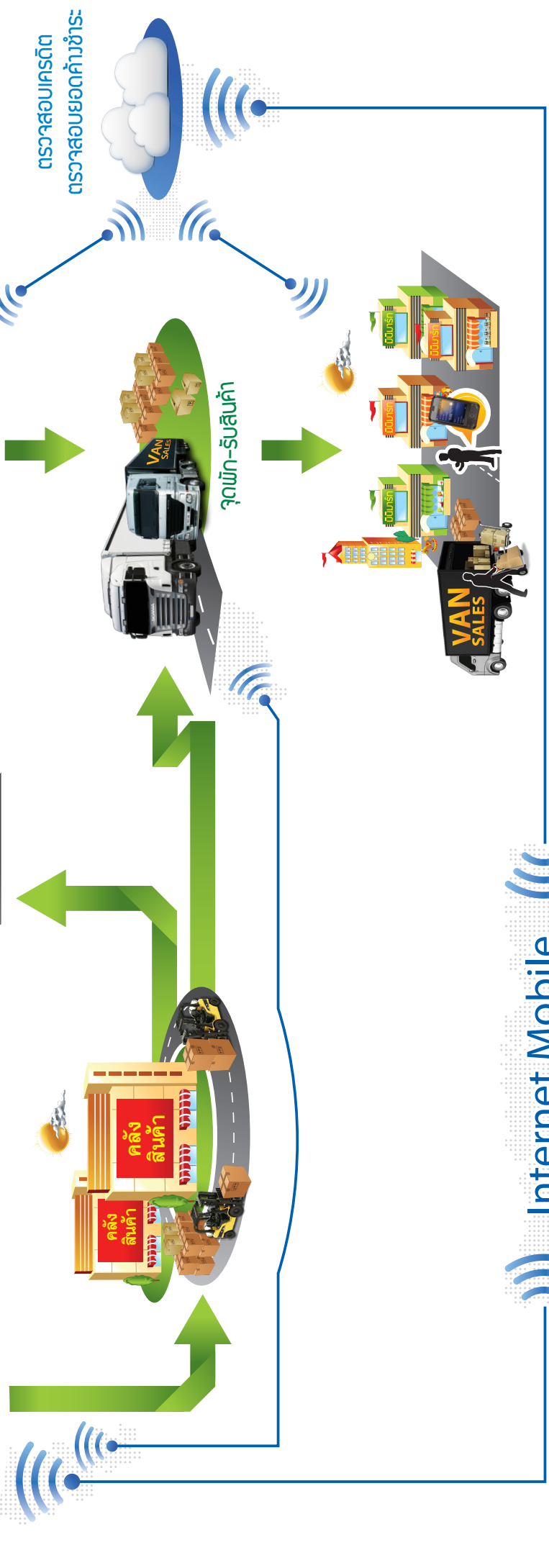
Printer



สำนักงานใหญ่



VAN SALES



Internet Mobile