

Business plus POS

เบื้องหลังความสำเร็จธุรกิจค้าปลีก-ค้าส่ง



ระบบโปรแกรมค้าปลีก-ค้าส่ง สำเร็จรูป

พร้อมสรรพด้วยโมดูลโปรแกรมการใช้งานครบวงจร

- Business Plus POS : โปรแกรมขายหน้าร้าน
- Business Plus Account & ERP : โปรแกรมบริหารงานหลังร้าน
- Binvoice : โปรแกรมพิมพ์ใบกำกับภาษีเต็มรูป
- Bbarcode : โปรแกรมพิมพ์ป้ายราคาบาร์โค้ด
- Supervisor Controller : โปรแกรมผู้จัดการร้าน
- Print Controller : โปรแกรมควบคุมงานพิมพ์พิเศษ
- ShowPrice : โปรแกรมตรวจสอบราคา
- B-Enquire : โปรแกรมสอบถามข้อมูลข้ามสาขา
- Business Plus Consignment : โปรแกรมรับฝากขาย
- E-Journal : โปรแกรมสำเนาใบกำกับภาษีอิเล็กทรอนิกส์
- Member Rewards Online : โปรแกรมคำนวณแต้มสมาชิก Online
- Member One-Card : โปรแกรมบัตรสะสมแต้มสมาชิก
- e-Coupon : โปรแกรมพิมพ์คูปองแบบอิเล็กทรอนิกส์

การันตีคุณภาพด้วยรางวัล

- ★ โล่พระอาทิตย์ทองคำ 2 ปีซ้อน 2551-2552
 - ★ สุดยอด SMEs แห่งชาติ ปี 2552
- ประเภทธุรกิจ Software & Application



Business plus POS

สุดยอดระบบโปรแกรมบริหารงานค้าปลีกสำเร็จรูป

เป็นที่ทราบกันดีอยู่แล้ว สภาพปัจจุบันของการค้าปลีกในปัจจุบันกำลังเข้มข้นและรุนแรงขึ้นทุกขณะ ยิ่งผนวกเข้ากับพฤติกรรมผู้บริโภคของลูกค้านั้นเอง ที่ความต้องการมีความสลับซับซ้อนมากขึ้น เช่น ต้องการสินค้าที่มีคุณภาพสูงขึ้นในราคาที่ต่ำลง ต้องการความหลากหลายของสินค้ามากขึ้น และต้องการคุณภาพของการบริการที่ดีเยี่ยม ต้องแข่งขันกับบริษัทข้ามชาติที่มาพร้อมเงินลงทุนมหาศาล ทำให้เกิดการแข่งขันเพื่อดึงดูดผู้บริโภคให้ได้มากที่สุด ทำให้การบริหารงานยุคใหม่ ต้องอาศัยเทคโนโลยีของคอมพิวเตอร์และสารสนเทศเข้ามาช่วยงานต่างๆ เพื่อทราบข้อมูลบริหารได้อย่างรวดเร็ว ถูกต้อง ในเรื่องการควบคุม, ลดต้นทุน ช่วยเพิ่มยอดขาย และปรับปรุงการทำงานในองค์กรให้เหนือคู่แข่ง เช่น การจัดรายการหรือโปรโมชั่นแบบต่างๆ เช่น ลดราคา, ของแถมและให้คูปอง หรือบัตรส่งเสริมการขายต่างๆ ให้กับลูกค้าที่ซื้อสินค้า เพื่อช่วยบริการลูกค้าให้ได้รับความประทับใจและสะดวกรวดเร็วในการซื้อสินค้า การเปลี่ยนแปลงแผนการตลาดใหม่ๆ เพื่อให้ทันต่อคู่แข่ง และผลลัพธ์ที่ได้ของการจัดรายการคุ้มค่าหรือไม่ ตลอดจนการสะสมยอดซื้อหรือสะสมแต้ม เพื่อรับส่วนลดหรือแลกรับรางวัลเพื่อให้ลูกค้ากลับมาซื้อของใหม่

Business Plus POS ถูกพัฒนามามากกว่า 25 ปี จาก DOS สู่ WINDOWS เป็นเครื่องมือช่วยให้ผู้ประกอบการหลายๆ ท่านได้สามารถต่อสู้กับคู่แข่งได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยระบบช่วยการควบคุม, ลดต้นทุน ช่วยเพิ่มยอดขาย สามารถตรวจสอบการทำงานของแคชเชียร์ได้อย่างละเอียด ตลอดจนการสร้างแบรนด์ให้เป็นที่รู้จักนั้นสำคัญ การสร้างเอกลักษณ์ของร้านจึงเป็นส่วนหนึ่งที่จะช่วยให้ลูกค้าจดจำร้าน

Business Plus POS เป็นส่วนหนึ่งที่ช่วยได้ตั้งแต่ รองรับการออกแบบหน้าจอการขาย, ใบบำกับภาษีอย่างย่อ และใบบำกับภาษีเต็มรูปได้โดยผู้ใช้ และช่วยสร้างความสัมพันธ์อันดีระหว่างลูกค้าและแคชเชียร์ เช่น แนะนำข้อความที่แคชเชียร์ควรจะเชียร์ลูกค้าหรือแนะนำลูกค้าที่หน้าจอของแคชเชียร์เอง พร้อมจัดทำรายงานภาษีขาย รายงานสรุพยอดขาย สรุพพฤติกรรมแคชเชียร์ และวิเคราะห์สำหรับผู้บริหาร ตั้งแต่ยอดขายเฉลี่ยต่อวันต่อลูกค้าต่อบิลต่อรายการช่วงเวลาขายดี รายงานสินค้าขายดี รายงานสินค้ายอดขายต่ำ รายการสินค้าที่ลูกค้ามักจะซื้อคู่กัน เพื่อการตอบสนองความต้องการของลูกค้าด้านความสะดวกสบายและความครบถ้วนสินค้า เป็นต้น

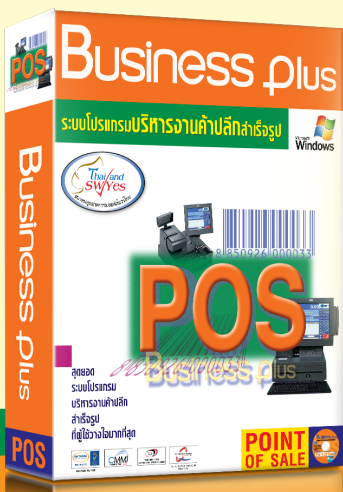
พร้อมควบคุมสต็อกสินค้าของสำนักงานใหญ่และสาขาได้, ต่อเชื่อมเครื่องนับสินค้าเพื่อความสะดวกและรวดเร็วในการตรวจนับ พร้อมเชื่อมโยงสู่ระบบบัญชีบริหารสำเร็จรูป Business Plus Account & ERP โดยแบ่งเป็น 2 รุ่นตามความซับซ้อนของงานขาย

1. Advanced

เหมาะสำหรับกิจการที่มีความซับซ้อนของงานขายในระดับปานกลาง โดยมีการตลาดแบบ Hot Price หรือการให้ส่วนลดตามประเภท และยังเหมาะสำหรับร้านอาหาร

2. Professional

เหมาะสำหรับร้านค้าที่มีความซับซ้อนงานขายมาก ต้องการการจัดการราคาขายหลากหลายวิธี เช่น ซื้อสินค้าครบตามจำนวนที่จัดรายการจะได้รับของแถม หรือมีสิทธิแลกซื้อ หรือรับสินค้าสมนาคุณ เป็นต้น



พร้อมสรรพด้วยระบบที่สร้างความสะดวกในการบริหารงานค้าปลีกสำเร็จรูป ได้อย่างมีประสิทธิภาพดังนี้

- Business Plus POS** : โปรแกรมขายหน้าร้าน
- Business Plus Account & ERP** : โปรแกรมบริหารงานหลังร้าน
- Binvoice** : โปรแกรมพิมพ์ใบกำกับภาษีเต็มรูป
- Bbarcode** : โปรแกรมพิมพ์ป้ายราคาบาร์โค้ด
- Supervisor Controller** : โปรแกรมผู้จัดการร้าน
- Print Controller** : โปรแกรมควบคุมงานพิมพ์พิเศษ
- ShowPrice** : โปรแกรมตรวจสอบราคา
- B-Enquire** : โปรแกรมสอบถามข้อมูลข้ามสาขา
- Business Plus Consignment** : โปรแกรมรับฝากขาย
- E-Journal** : โปรแกรมสำเนาใบกำกับภาษีอิเล็กทรอนิกส์
- Member Rewards Online** : โปรแกรมคำนวณแต้มสมาชิก Online
- Member One-Card** : โปรแกรมบัตรสะสมแต้มสมาชิก ซ้อปได้ทุกเครือ
- e-Coupon** : โปรแกรมพิมพ์คูปองแบบอิเล็กทรอนิกส์



เหมาะสำหรับค้าปลีก - ค้าส่งทุกกิจการ

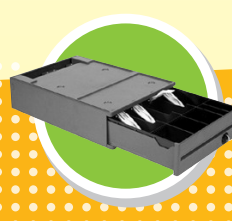
ซูเปอร์มาร์เก็ต, มินิมาร์ท, ห้างสรรพสินค้า, ร้านขายวัสดุก่อสร้าง, ร้านขายของที่ระลึก, ร้านอะไหล่, ร้านอาหาร, ร้านขายเครื่องกีฬา, ร้านเฟอร์นิเจอร์, ร้านขายหนังสือ, ร้านขายยา, ร้านเครื่องเขียน, ร้านเครื่องสำอางค์, ร้านขายเครื่องดนตรี, ร้านขายเสื้อผ้า, ร้านขายเทป-ซีดี, Duty Free, ฯลฯ

โปรแกรม BUSINESS PLUS POS มีการวิเคราะห์ต่าง ๆ เพื่อผู้บริหารมากมาย เช่น วิเคราะห์สินค้าตามลำดับความสำคัญ (A B C), สินค้าขายที่ขาดทุน, อายุสินค้าที่ไม่ได้ขาย, แนวโน้มของสินค้าเติบโตขึ้นหรือถดถอยลง, สินค้ายอดฮิต, สินค้าที่ลูกค้ามักซื้อคู่กัน, ผลสำเร็จของแคมเปญ และผลสำเร็จของนาทิทอง

ตลอดจนการประหยัดกระดาษผ่านในโดยใช้ E-Journal และการสร้างความผูกพันให้ลูกค้ากลับมาให้บริการอีกในรูปแบบระบบสมาชิก สะสมแต้ม คูปองส่วนลด แลกแต้ม ส่วนลดสมาชิก ส่วนลดทวีคูณในช่วงจัดรายการหรือวันเกิด

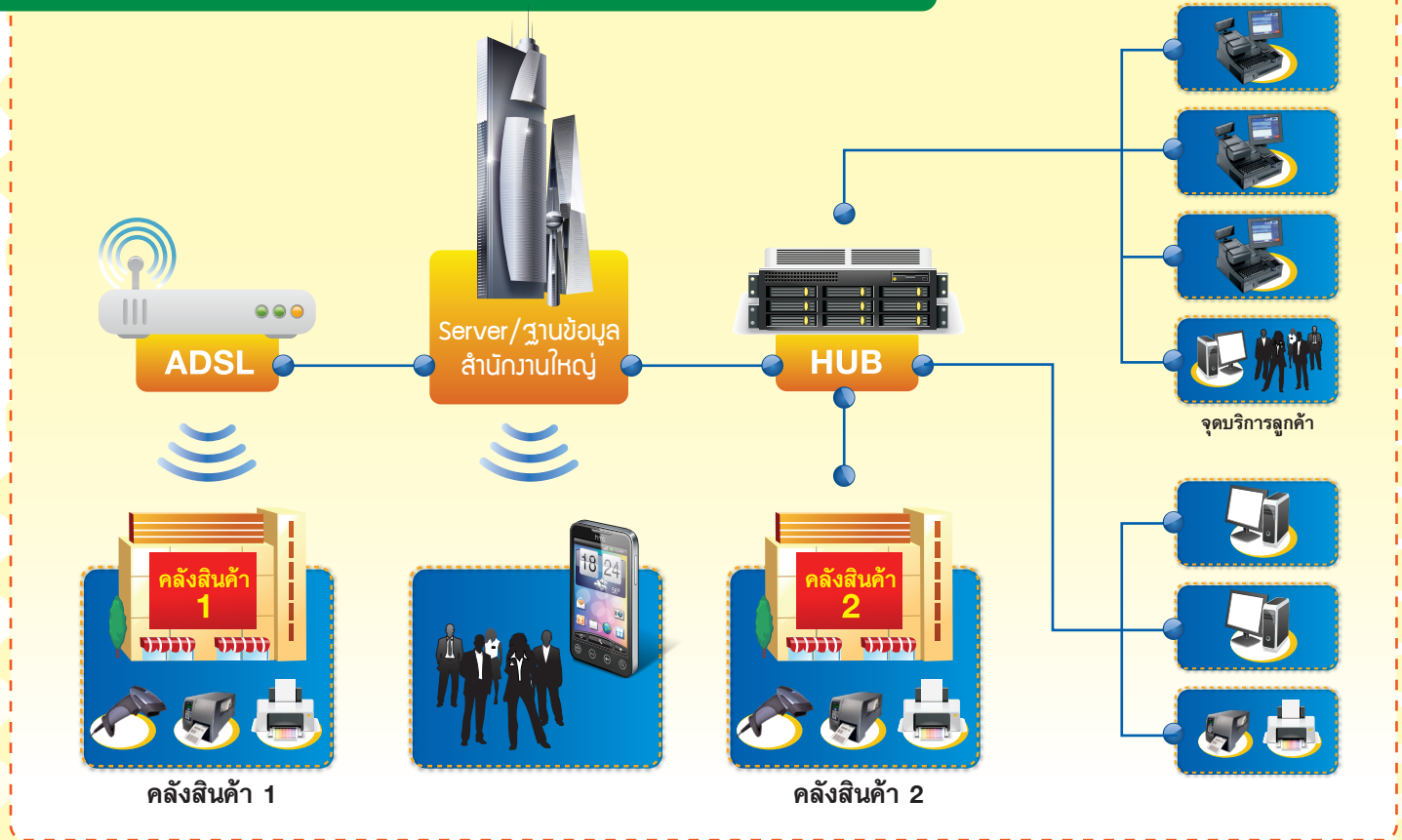
การสร้างความสะดวกในการชำระค่าสินค้าของลูกค้าก็เป็นอีกจุดที่จะสามารถสร้างประทับใจให้กับลูกค้า การบริการที่รวดเร็ว การรับชำระได้ทั้งเงินสด, บัตรเครดิต, คูปองต่างๆ (รองรับการจัดรายการโดยให้คูปองส่วนลด), บัตรกำนัล, บัตรของขวัญและเงินสกุลอื่นๆ นอกเหนือจากเงินบาทและออกใบกำกับภาษีเต็มรูปได้ทันทีที่ลูกค้าแจ้งเรื่องที่จะบริการลูกค้า

เชื่อมโยงสู่ระบบบัญชีบริหารสำเร็จรูป BUSINESS PLUS ACCOUNT & ERP ซึ่งรองรับการควบคุมและบริหารงานสินค้าคงคลัง รองรับตั้งแต่การออกบาร์โค้ด, shelf card การควบคุมสินค้าได้ทั้งสำนักงานใหญ่ (Warehouse) คลังสาขา, คลังย่อย หรือคลังหน้าร้าน แต่ละสาขา ได้อย่างไม่จำกัด และรองรับระบบเอกสารในการควบคุมงานประจำวันทั้งการรับสินค้า การเบิกจ่าย โยกย้ายสินค้า สินค้าชำรุด/เสีย และการจัด SET หรือ ชุดสินค้า เช่น กระเป๋าปีใหม่, SET ของขวัญ ตลอดทั้งสามารถใช Handheld Terminal เป็นเครื่องมือเพื่อความรวดเร็วและแม่นยำในการตรวจนับและตรวจสอบรายการสินค้าตามเอกสารได้อีกด้วย

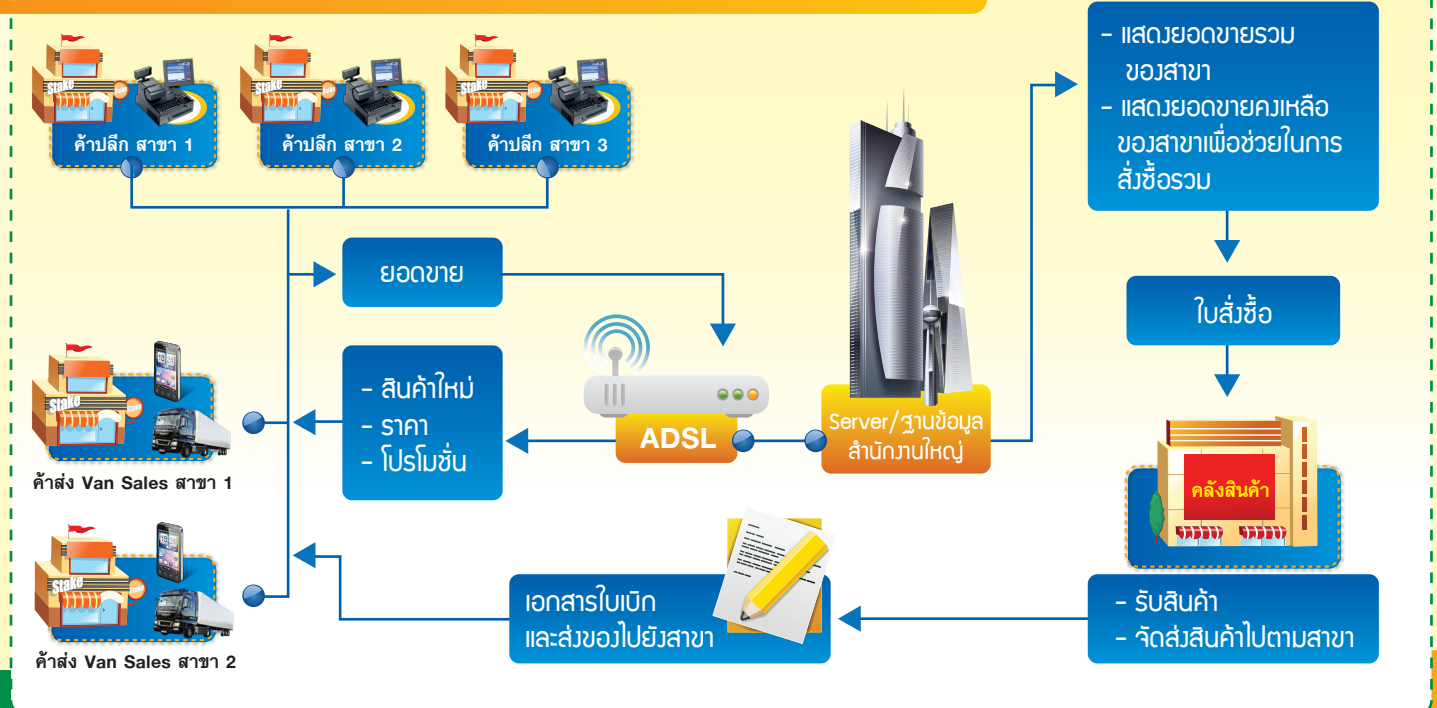


Business plus POS

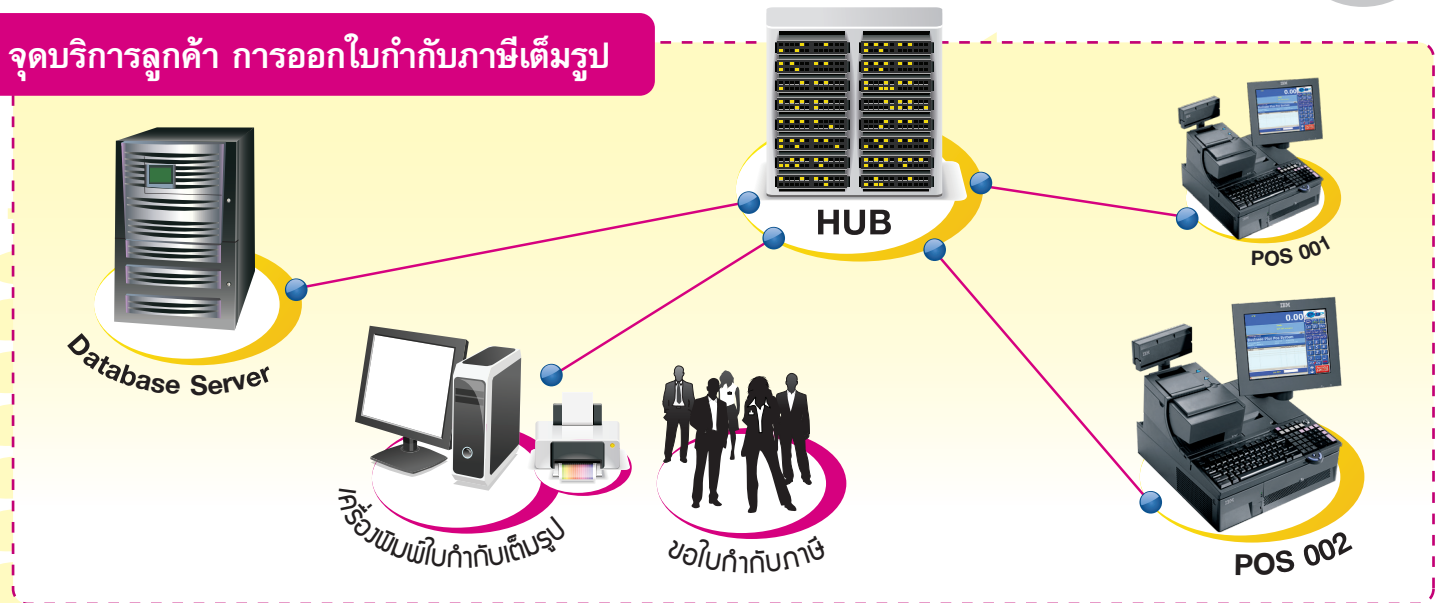
รูปแบบการทำงานที่โปรแกรมรองรับสำหรับกิจการค้าปลีก - ค้าส่ง



รูปแบบการทำงานที่โปรแกรมรองรับสำหรับกิจการค้าปลีก แบบสาขา



จุดบริการลูกค้า การออกไปกำกับภาษีเต็มรูป



BUSINESS PLUS POS สำหรับ ธุรกิจค้าปลีก (Retailing)

BUSINESS PLUS POS เหมาะสำหรับร้านสะดวกซื้อ Convenience Store ทั้งร้านเดี่ยวและแบบซึ่งเน้นจำนวนสาขา Minimart และ ซูเปอร์เซ็นเตอร์ (Supercenter) และร้านขายของชำผสมผสานกับซูเปอร์มาร์เก็ต รวมทั้งร้านสะดวกซื้อในสถานที่บริการน้ำมัน มีกลุ่มลูกค้าเป้าหมายส่วนใหญ่เป็นลูกค้าที่ต้องการความสะดวก รวดเร็วในการบริการ BUSINESS PLUS ช่วยท่านได้ตั้งแต่

- เพิ่มเวลาให้สามารถให้บริการได้มากขึ้นถือว่าเป็นสิ่งสำคัญ เพราะปัจจุบันลูกค้ามีโอกาสเลือกมากขึ้น เช่น จากการลดเวลาการจัดรายการหรือการทำโปรโมชั่นล่วงหน้า ลดการใช้ป้ายบาร์โค้ด เพื่อความรวดเร็วในการทำงานและลดขั้นตอนการทำงานโดยจัดทำป้ายประกาศประชาสัมพันธ์ที่ SHELF หรือที่หัวชั้นแทน สุดท้ายมีเวลาเหลือมากขึ้นมาเพื่อไปให้บริการลูกค้า
 - ลดช่องทางทุจริตสินค้าทุกตัวกำหนดราคาที่ใช้โปรแกรม แสดงราคาทันทีที่อ่านป้ายบาร์โค้ด ป้องกันการแก้ไขราคาขายสินค้า
 - ผู้จัดการร้านสามารถทราบการทำงานของแคชเชียร์ได้ที่ห้องผู้จัดการพร้อมส่งงานมายังเครื่องแคชเชียร์ได้ทันที (optional)
 - ขั้นตอนการทำงานสามารถควบคุมได้ มีระบบการบริหารอย่างมีประสิทธิภาพ
- รู้ความต้องการลูกค้าได้ดีขึ้น ทราบสินค้าขายดีแต่ละหมวดหมู่, ทราบรายการสินค้าไม่เคลื่อนไหวหรือขายต่ำในแต่ละหมวดหมู่
- เพื่อดำเนินการทางการตลาดที่ถูกต้องและเพิ่มยอดขาย
 - รองรับการกลยุทธ์ด้านราคา การจัดโปรโมชั่นพิเศษที่เหมาะสม
 - สามารถสร้างคุณค่าของสินค้าหรือบริการของเราให้ได้ใจลูกค้า เช่น ระบบสมาชิก ที่สะสมแต้มแลกส่วนลดหรือแลกของรางวัล
 - เจ้าของร้านหรือผู้บริหาร มีเวลาสำหรับการบริหารจัดการและพักผ่อนมากขึ้น
 - เจ้าของร้านทราบกระแสเงินสดเข้า และออกจากร้าน
 - รองรับการมอบสิทธิพิเศษให้แก่ลูกค้าประจำ เช่นการมอบบัตรส่วนลดหรือบัตรสะสมแต้มเพื่อแลกซื้อสินค้า ทั้งนี้เป็นแนวทางในการสร้างจุดขายของร้าน และขยายฐานลูกค้าให้กว้างขวางยิ่งขึ้น
 - เมื่อเชื่อมโยงเข้าสู่ระบบบริหารสินค้าคงคลัง สามารถช่วยลดการสั่งซื้อสินค้าในสินค้าที่ไม่มียอดและสั่งซื้อในเวลาที่เหมาะสมกับความต้องการและปริมาณไม่มากเกินไปจนเกิดการลงทุนซื้อสินค้ามากเกินไปจนความจำเป็น และไม่สามารถขายได้ลดปัญหาการเก็บสินค้าน้อยเกินไป อาจทำให้เกิดความเสี่ยงจากการไม่สามารถหาซื้อสินค้าได้ตามที่ต้องการเมื่อถึงเวลาขาย

Business plus POS

สำหรับ ร้านค้าส่ง

BUSINESS PLUS POS เหมาะสำหรับ Discount Store หรือ Hypermarket ซึ่งเน้นขายสินค้าราคาถูกราคาถูกปริมาณมาก โดยเน้นการจัดแคมเปญลดแลกแจกแถม จากสภาพการณ์ปัจจุบันที่มีผู้บริโภคในต่างจังหวัดมีปัจจัยสิ่งแวดล้อมเปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็วทั้งทางด้านสังคมและเศรษฐกิจ ทำให้ผู้บริโภคในต่างจังหวัด เริ่มมีพฤติกรรมและความต้องการที่ใกล้เคียงกับคนกรุงเทพฯ เพิ่มมากขึ้น ขณะที่ผู้ประกอบการค้าปลีกถูกรบกวนใหญ่ต่อสนองความต้องการของคนในท้องถิ่นได้เพียงระดับหนึ่งด้วยสินค้าที่จำเป็นต้องการดำเนินชีวิตหรือเป็นสินค้าประเภทจำเป็นเท่านั้น ไม่ใช่สินค้าประเภทความต้องการซึ่งเป็นสินค้าที่ทำให้คุณภาพชีวิตดีขึ้น ดังนั้นผู้ประกอบการค้าปลีกถูกรบกวนท้องถิ่นควรมีการปรับแนวคิด หรือแบบแผนการทำธุรกิจใหม่ด้วยการยอมรับการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นทุกขณะให้ได้ โดยนำจุดเด่นคือความสัมพันธ์ส่วนตัวที่ใกล้ชิดลูกค้ามากกว่าห้างต่างประเทศทำให้ลูกค้าเข้ามาใช้บริการมากกว่ากิจการรายใหญ่ ที่สำคัญคือ ต้องรู้ความต้องการลูกค้า โดยอาศัยประสบการณ์และอาศัยเครื่องมือช่วยให้ข้อมูลประกอบการพิจารณาตัดสินใจตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ BUSINESS PLUS เป็นสุดยอดเครื่องมือสำหรับกิจการค้าส่งโดยเฉพาะระบบสมาชิก, การจัดแคมเปญโปรโมชั่นต่าง ๆ



เพิ่มยอดขายโดยการจ้ดรายการในรูปแบบต่างๆ เช่น

- ซื้อสินค้าครบแพ็ค ได้ราคาพิเศษ หรือ แถม ได้หลากหลายวิธี เช่น สินค้าแต่ละสิราคา 15 บาท ซื้อครบ 3 ชิ้นคละสิได้ ราคาพิเศษเหลือ 40 บาท หรือ ซื้อครบ 2 ชิ้นแถม 1 ชิ้น เป็นต้น
- **สินค้าชนิดเดียวกัน** ตามจำนวนเป็นชั้น
 - ยิ่งซื้อมากได้แถมมาก ซื้อครบตามจำนวน จะได้แถมสินค้านั้น
ตัวอย่าง ซื้อสินค้า A 1 ชิ้น ไม่แถม ซื้อสินค้า A 2 ชิ้น แถมสินค้า A 1 ชิ้น
 - ยิ่งซื้อมากได้ส่วนลดเพิ่ม ซื้อครบตามจำนวน จะได้ส่วนลดเพิ่มมากขึ้นตามระดับ เช่น ซื้อ 2 ชิ้นขึ้นไปลด 50%
 - ยิ่งซื้อมากราคาต่อหน่วยยิ่งลด ซื้อครบตามจำนวนราคาต่อหน่วยจะลดลงตามระดับ

การทำโปรโมชั่นและแคมเปญ **สินค้าหลายชนิดร่วมกัน (ครบตามจำนวน)**

- ซื้อสินค้าครบชนิดและจำนวนตามที่กำหนดจะได้ของแถม เช่น ซื้อ A 1 ชิ้น + B 1 ชิ้น + C 1 ชิ้น ได้แถม Z 1 ชิ้น อย่างซื้อแชมพูและครีมนวดผม อย่างละ 1 ขวดพร้อมกันจะได้ **สิทธิเลือกของแถม** เป็นครีมอาบน้ำ หรือ ครีมกันแดด
- ซื้อสินค้าครบชนิดและจำนวนตามที่กำหนด จะได้ **สิทธิเลือกแลกซื้อ** สินค้า ซื้อ A 1 ชิ้น + B 1 ชิ้น + C 1 ชิ้น ได้สิทธิแลกซื้อ Y หรือ Z 1 ชิ้น ในราคา 1 บาท รองรับการมอบสิทธิพิเศษให้แก่ลูกค้าประจำ เช่น
 - การมอบบัตรส่วนลดหรือบัตรสะสมแต้มเพื่อแลกซื้อสินค้า เป็นแนวทางในการสร้างจุดขายของร้าน และขยายฐานลูกค้าให้กว้างขวางยิ่งขึ้น
 - สามารถแบ่งแยกกลุ่มสินค้าได้อย่างชัดเจน เพื่อจ่ายต่อการรายงานวิเคราะห์ยอดขายและเจาะลึกลงไปว่าตัวไหนมีแนวโน้มเติบโต ตัวไหนของกลุ่มมีแนวโน้มถดถอย เป็นต้น
 - มีรายงานเพื่อการบริหารให้ผู้บริหารทั้ง วิเคราะห์สินค้าตามลำดับความสำคัญ, สินค้าขายที่ขาดทุน, อายุสินค้าที่ไม่ได้ขาย, แนวโน้มของสินค้า

BUSINESS PLUS POS สำหรับ ห้างสรรพสินค้า

การนำเสนอสินค้า การนำเสนอสินค้าที่ทันสมัยและหาจุดแตกต่างให้ได้ ไม่ว่าจะเป็นชนิดของสินค้า ดีไซน์ของสินค้า นอกจากนี้ น่าจะมีการแบ่งแยกกลุ่มเป้าหมายอย่างชัดเจน เพราะความต้องการสินค้าของแต่ละกลุ่มย่อมมีความแตกต่างกัน

- ต้องมีเครื่องมือ การจัดรายการการขายและส่งเสริมการขายแบบต่างๆ เพื่อกระตุ้นอารมณ์ในการจับจ่ายและสร้างความพึงพอใจให้แก่ลูกค้าและพันธมิตร
- รองรับการทำกลยุทธ์ด้านราคา การจัดโปรโมชั่นพิเศษของห้างสรรพสินค้า
- รองรับการแยกประเภท, หมวด, ยี่ห้อ, สินค้าได้อย่างไม่จำกัดเพื่อการเพิ่มความหลากหลายของสินค้า และรองรับการนำข้อมูลมาวิเคราะห์
- รองรับการชำระเงินมากกว่า 1 สกุลเงิน และ รองรับ VAT REFUND (OPTIONAL)
- รองรับการชำระได้ทั้ง เงินสด, บัตรเครดิต, บัตรของขวัญ, คุปอง, ส่วนลด, ส่วนลดสมาชิก, คุปองส่วนลดร่วมรายการต่างๆ เป็นต้น
- สามารถระบุพนักงานขายที่ขายแต่ละบิลเพื่อเก็บยอดขาย และ ประเมินผลงานรองรับการจำหน่ายสินค้าที่รับฝากขาย ตลอดจนสามารถทำแคมเปญหรือจัดรายการร่วมกับผู้ฝากขายได้พร้อมรายงานตรวจสอบยอดขายแสดง %GP และ มูลค่า GP ทั้งปกติ และ %GP และ มูลค่า GP จัดรายการ ได้อย่างถูกต้องรวดเร็ว



เสริมด้วย (Option)

โปรแกรม e-Coupon เป็นการพิมพ์คุปองอัตโนมัติที่แคชเชียร์ตามเงื่อนไขการขาย เพื่อให้ลูกค้ากลับมาซื้อใหม่

BUSINESS PLUS POS สำหรับ ร้านค้าเฉพาะอย่าง (Specialty Store) และสินค้าแฟชั่น

สำหรับกิจการที่จำหน่ายสินค้าเฉพาะอย่าง เน้นสินค้าอุปโภคบริโภคเกี่ยวกับเวชภัณฑ์ เครื่องสำอาง ร้านขายสินค้าเฉพาะอย่าง เช่น เสื้อผ้า, รองเท้า, กระเป๋า, เป็นต้น เป็นสินค้าหลากหลาย ตามลักษณะแฟชั่นและยุคสมัย สินค้าคุณภาพสูง บริการสะดวก และทันสมัย BUSINESS PLUS ช่วยท่านเพิ่มยอดขายให้กับท่านได้ โดยการมีเครื่องมือการจัดรายการที่หลากหลาย เช่น



- ซื้อมูลค่าครบ 2,500 จ่าย 2,000 บาท
- ซื้อมูลค่าครบ 3,000 บาท ลด 20%
- ซื้อสินค้าราคาปกติ 245 บาท เหลือ 215 บาท
- ซื้อสินค้ายี่ห้อ a จำนวนครบ 2 ชิ้นลด 20%
- ซื้อสินค้ายี่ห้อ a (เฉพาะรุ่น)จำนวนครบ 2 ชิ้นลด 50%
- ซื้อเสื้อจำนวนครบ 2 ตัว ตัวที่ 3 ลด 50% (ลดตัวที่ราคาต่ำสุด) สินค้าชิ้นละ 35 บาท ถ้าซื้อครบ 3 ชิ้น เหลือราคา 100 บาท
- สามารถระบุพนักงานขายที่ขายแต่ละบิลเพื่อเก็บยอดขาย และประเมินผลงาน
- รองรับการขายแบบ MATRIX หรือ แสดงสินค้าคงเหลือตามแบบ รุ่น สี ไซส์

Business plus POS

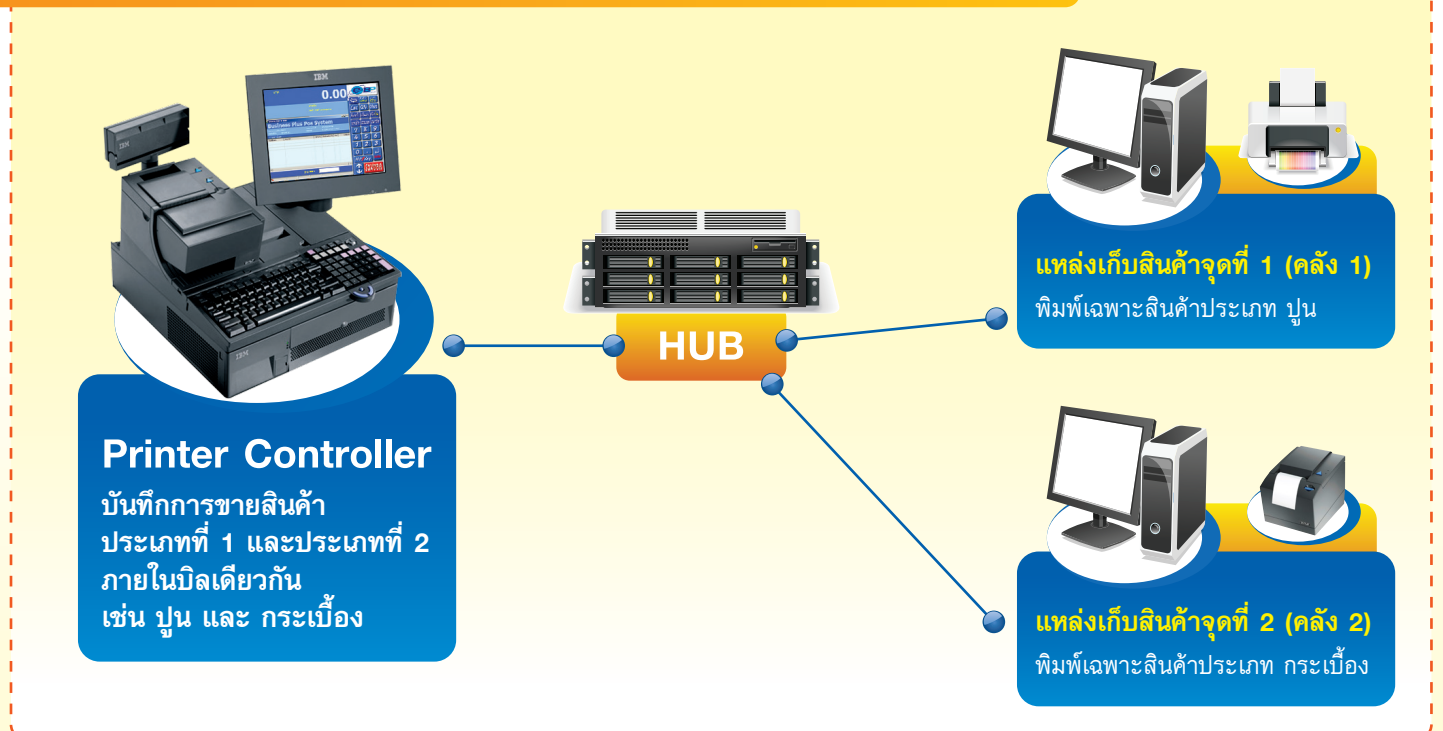
สำหรับร้านค้าวัสดุก่อสร้าง เครื่องมือ และตกแต่ง

ร้านค้าที่รวบรวมสินค้าเกี่ยวข้องกับการก่อสร้าง ต่อเติม ตกแต่งและซ่อมแซมอาคาร อย่างครบวงจร ตอบสนองการขายสินค้าให้กับลูกค้าทั่วไป, ลูกค้าผู้รับเหมา หรือลูกค้าเครดิตที่มาซื้อสินค้าหน้าร้าน เป็นต้น

อำนวยความสะดวกให้กับพนักงานในการรับรายการซื้อของลูกค้าและพนักงานจัดสินค้า ตลอดจนรองรับการจัดรายการต่างๆ เช่น สะสมยอดซื้อผู้รับเหมาเพื่อแลกซื้อของรางวัล หรือให้รางวัลพิเศษ เป็นต้น

สร้างความสัมพันธ์ระหว่างแคชเชียร์กับลูกค้าโดยข้อความแนะนำพิเศษเกี่ยวกับตัวสินค้า เช่น ถ้าลูกค้าซื้อกระเบื้อง ข้อความแนะนำเพิ่มเติมว่ากระเบื้องสีนี้เราแนะนำปูนสีอะไร คิวสีอะไรให้ลูกค้า เพื่อเพิ่มมูลค่าขาย เป็นต้น

BUSINESS PLUS POS สำหรับร้านค้าวัสดุก่อสร้าง เครื่องมือ และตกแต่ง



- สามารถจัดกลุ่มเพื่อวิเคราะห์ยอดขายตลอดจนทราบว่าลูกค้ามักซื้อสินค้าใดคู่กันที่ร้าน เช่น ซื้อกระเบื้องเบอร์นี้มักซื้อกระเบื้องขอบแบบนี้ เพื่อสามารถจัดการวางสินค้าหรือจัดโชว์เพื่อเพิ่มยอดขายหรือจัดโปรโมชั่นได้ดีขึ้น
- รองรับการขายโดยราคาขายสำหรับลูกค้าทั่วไปและลูกค้าผู้รับเหมาได้ หรือการใช้บัตรสมาชิกแยกประเภทโดยมีส่วนลดที่ต่างกันระหว่างลูกค้าทั่วไปและผู้รับเหมา
- รองรับการจัดโปรโมชั่นเรื่องการซื้อครบมูลค่าได้ของแถม หรือ แลกซื้อสินค้าจัดรายการในราคาพิเศษ
- สินค้าแต่ละประเภทสามารถวิเคราะห์ให้ผู้บริหารทราบว่าสินค้านี้ยอดขายดีหรือไม่มีการเคลื่อนไหวขายไม่ออกเป็นระยะเวลานาน เป็นต้น
- เพื่อความสะดวกในการรับ ORDER สินค้าหนักต่างๆ เช่น ปูน กระเบื้อง ให้สามารถรับ ORDER ที่จุดบริการ และสั่งพิมพ์การจัดของไปยังคลังเพื่อให้พนักงานจัดสินค้ามาส่งที่หน้าร้าน หรือการส่งไปยังรถลูกค้า เป็นต้น

BUSINESS PLUS POS สำหรับร้านหนังสือ



ร้านหนังสือ คือแหล่งศูนย์รวมหนังสือหลากหลายไว้ด้วยกัน โดยมีจุดประสงค์เพื่อการจำหน่ายให้แก่กลุ่มลูกค้าที่ต้องการซื้อหรือกลุ่มผู้อ่าน ซึ่งการที่ร้านหนังสือจะประสบความสำเร็จในการทำธุรกิจการค้าได้นั้น ต้องอาศัยปัจจัยหลายอย่างด้วยกัน ประกอบไปด้วยภาพลักษณ์ของร้าน พนักงานขาย หนังสือที่วางขายในร้าน บริการจากร้าน ฯลฯ

แต่ปัจจัยที่มีความสำคัญมากในการที่ทำให้ร้านหนังสือเป็นที่น่าสนใจสำหรับลูกค้าคือ "การบริการ" ซึ่งเป็นการส่งเสริมการขายอย่างหนึ่ง เป็นสิ่งที่สามารถทำให้ลูกค้าประทับใจและอยากใช้บริการอีกครั้ง

การแข่งขันของตลาดโดยเฉพาะการขายตัวของร้านหนังสือเซนส์อีโตร์ต่างๆ ที่ออกไปต่างจังหวัดเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว ซึ่งผู้ประกอบการรายเดิมในท้องถิ่นต้องเปลี่ยนวิธีการคิดและการบริหารจัดการใหม่ โดย BUSINESS PLUS สามารถเข้าช่วยได้ในหลายๆ ด้านเช่น

- สามารถวิเคราะห์ได้ว่าลูกค้าในพื้นที่นิยมอ่านหนังสือประเภทใด หนังสือประเภทใดที่ไม่มียอดขายเพื่อสามารถปรับสินค้าให้ตรงกับผู้ซื้อในชุมชน และจัดการกับหนังสือที่ไม่มียอดขายเพื่อเพิ่มพื้นที่ให้กับหนังสือที่ผู้อ่านในชุมชนนิยมซื้อเพื่อเพิ่มยอดขาย
- การบริการ ต้องทำให้ลูกค้าทุกรายประทับใจ BUSINESS PLUS รองรับระบบสมาชิกส่วนลดสมาชิก หรือช่วงส่งเสริมการขาย เช่น เปิดเทอม หรือปีใหม่ โดยสามารถนำข้อมูลยอดขายจากโปรแกรม เพื่อนำมาจัดการส่งเสริมการขายที่เหมาะสม
- รองรับคำสั่งหนังสือเข้าร้านตามกำหนด เช่น สั่งทุก 15 วัน หรือ 30 วัน โดยมีรายงานตรวจเช็คหนังสือที่ขายได้ในรอบเวลาที่ผ่านมา โดยสั่งเท่ากับที่ขายได้ ถ้าเป็นหนังสือขายดีสามารถสั่งซื้อให้มากกว่าปกติได้ในอัตราส่วนที่ผู้บริหารพยายกรณ์ ด้วยเครื่องมือที่โปรแกรมช่วยอำนวยความสะดวก
- สามารถทราบรายการหนังสือที่ไม่เคลื่อนไหวเลยใน 6 เดือน เพื่อดำเนินการเรื่องคืนหนังสือ
- โปรแกรมสามารถช่วยให้ผู้ขายหนังสือทราบช่วงเวลาขาย หนังสือบางประเภท เช่น หนังสือแบบเรียนของแต่ละเทอม เป็นต้น
- การส่งเสริมการขาย นับเป็นสิ่งจำเป็นของการขายหนังสือ ถือเป็นการค้ากำไรให้แก่ลูกค้า ร้านหนังสืออาจจะมีการลดราคาช่วงเปิดเทอมหรือปีใหม่ ลูกค้าที่ซื้อไม่เกิน 1,000 หรือ 2,000 บาท มีการให้ส่วนลดพิเศษหรือของแถม โปรแกรมก็สามารถรองรับในเรื่องนี้ได้

โปรแกรมเสริม BUSINESS PLUS POS

NEW

1. โปรแกรมคำนวณแต้มสมาชิก Online (Member Rewards Online)

เป็นที่ทราบกันดีอยู่แล้วว่าในปัจจุบันการแข่งขันของธุรกิจค้าปลีก-ค้าส่งโดยเฉพาะใน ซูเปอร์มาร์เก็ต ห้างสรรพสินค้า และ ดีพาร์ทเมนท์สโตร์ มีการแข่งขันกันสูงมาก มีเทคนิคโปรโมชั่น แคมเปญต่าง ๆ เพื่อดึงดูดลูกค้ากันมาก และสำคัญที่สุดที่ทุกที่ต้องการคือวิธีการดึงลูกค้ากลับมาซื้อสินค้าบ่อยๆ จะทำอย่างไรซึ่ง BUSINESS PLUS ได้สร้างเครื่องมือขึ้นมา คือ โปรแกรมคำนวณแต้มสมาชิก Online เพื่อให้ลูกค้าที่เป็นสมาชิกได้รับประโยชน์ สะดวกและรวดเร็วในการทราบผลตอบแทนจากการซื้อทันที

NEW

2. โปรแกรม e-Coupon

เป็นการพิมพ์คูปองอัตโนมัติที่แคชเชียร์ตามเงื่อนไขการขายที่กำหนดไว้ เพื่อให้ลูกค้าหรือสมาชิกที่มาซื้อสินค้าได้รับคูปองส่วนลดกลับไปได้ทันทีและสามารถนำมาใช้ในการซื้อครั้งถัดไป ซึ่งลูกค้าจะเห็นได้ทันทีว่าลูกค้าซื้อสินค้าที่ห้าง / ร้านจะมีเงินกลับบ้านไป โดยไม่ต้องรอสะสมแต้มครบซึ่งจะทำให้ลูกค้ากลับมาซื้อซ้ำเป็นกลยุทธ์ทางการตลาดที่ปัจจุบันนิยมกันมากเช่น ซื้อครบ 500 บาทได้รับคูปอง 50 บาท, ซื้อสะสมภายใน 3 เดือนครบ 2,000 บาท ได้คูปอง 100 บาท เป็นต้น

NEW

Business plus POS - Food & Restaurant

โปรแกรมบริหารงานร้านอาหาร

ท่านพบปัญหาเหล่านี้หรือไม่

- ฝ่ายจัดซื้อ จ่ายกับซัพพลายเออร์เข้าครัวเท่าเดิมทุกวันแต่ของไม่เหลือ ทั้งๆ ที่ยอดขายแต่ละวันไม่เท่ากัน
- จำนวนรายการอาหารที่ขายได้จริง รายการอาหารอะไรเป็นที่นิยมของลูกค้า
- จะหาตัวเลขบางอย่างในการวิเคราะห์ เสียเวลาค้นหาและคำนวณ Order ที่ต้องส่งให้ครัวล่าช้าทำให้อาหารออกช้า
- จะควบคุมยอดของพนักงานหน้าร้านให้เชียร์อาหารที่ตั้งเป้าไว้อย่างไร
- คำนวณส่วนลดภาษีมูลค่าเพิ่ม หรือจัดทำใบกำกับภาษีเต็มรูปให้ลูกค้าไม่ถูกต้อง และล่าช้า
- เมื่อถึงวันเกิดสมาชิกอยากส่งการ์ดอวยพรให้สมาชิกหรือคูปองส่วนลดพิเศษ ต้องเสียเวลาค้นหา
- ในเวลาเร่งด่วนที่ต้องเช็คบิลมากๆ ไม่สามารถข้ามเครื่องเก็บเงินไปเช็คบิลเครื่องที่ว่างได้



เสริมด้วยจอ
Touch Screen
สำหรับร้านกาแฟ
และเบเกอรี่
ง่ายต่อการใช้งาน

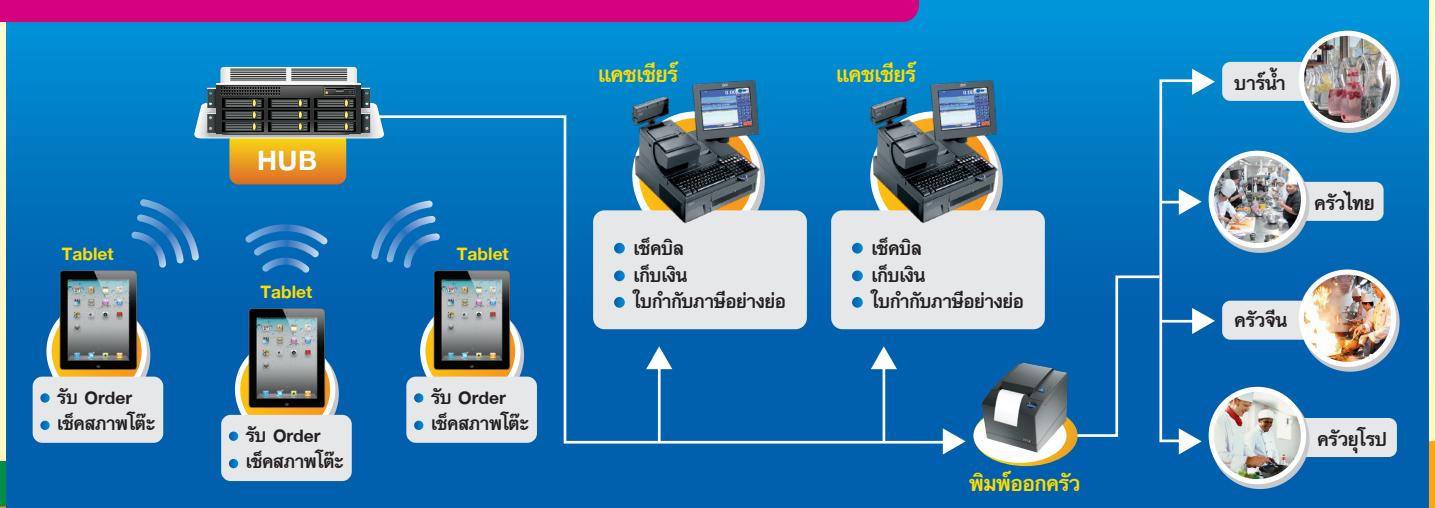


ประโยชน์ที่ได้รับจากการใช้ BUSINESS PLUS POS



- ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการให้บริการลูกค้าหน้าร้านและการทำงานในส่วนหลังร้านสามารถเชื่อมโยงข้อมูลระหว่างสาขา ผ่านระบบเครือข่ายที่ทันสมัยได้รวดเร็วถูกต้องแม่นยำ
- ด้านการควบคุมการปฏิบัติงานประจำวันช่วยลดปริมาณงานซ้ำซ้อน
- ด้านวิเคราะห์ข้อมูล และการบริหารทำให้ได้ข้อมูลที่ถูกต้อง, รวดเร็วและแม่นยำ
- สร้างภาพพจน์ในการให้บริการของบริษัท

BUSINESS PLUS POS ช่วยท่านได้อย่างไร



BUSINESS PLUS POS โปรแกรมบริหารงานร้านอาหาร

- เมื่อเช็คบิลแล้ว ถ้ามีการสั่งอาหารเพิ่มยังสามารถทำการบันทึกเพิ่มรายการต่อได้ (ไม่จำกัดครั้งการเช็คบิล)
- สามารถระบุพนักงานที่ดูแลแต่ละโต๊ะได้ พร้อมรายงานสรุปลิ้นวัน เพื่อประเมินผลพนักงาน หรือรายงานสรุปลิ้นเดือน
- สามารถคิดค่าบริการต่อบิลที่ขายได้โดยอัตโนมัติ
- รับชำระได้ทุกประเภทการชำระ เช่น เงินสด, บัตรเครดิตทุกประเภท, บัตรของขวัญ เป็นต้น
- มีการเตือนยอดเงินเกินให้นำออกจากลิ้นชักเพื่อป้องกันอันตรายได้
- รองรับระบบสมาชิก (Member) ทั้งส่วนประวัติสมาชิก เช่น ที่อยู่, เพศ, อาชีพ, วันเกิด เป็นต้น และเก็บสะสมยอดสมาชิกพร้อมรายงานเพื่อใช้ในการวิเคราะห์
- แบ่งส่วนลดสมาชิกได้ตามประเภทบัตร เช่น VIP ลด 15% บัตรทั่วไป ลด 5% เป็นต้น
- มีรายงานสำหรับการวิเคราะห์และการบริหาร เช่น สรุปรายยอดขายเฉลี่ยต่อโต๊ะ ยอดขายต่อเดือน รายงานอาหารที่นิยมของลูกค้า เป็นต้น
- กรณีมีหลายๆ สาขาสามารถโอนข้อมูลมายังสำนักงานได้ทั้งทางแผ่นดิสก์หรือสายโทรศัพท์
- สามารถรองรับการขายแบบอาหารสำเร็จรูป, อาหารสั่งพิเศษหรือนำกลับบ้าน
- สามารถควบคุมการเปิดโต๊ะและปิดโต๊ะสำหรับลูกค้า
- สามารถบันทึกจำนวนลูกค้าแต่ละโต๊ะอาหารได้
- รองรับการทำงานจริงด้วยวิธีที่ง่าย เช่น การย้ายโต๊ะ, เปลี่ยนโต๊ะ, รวมโต๊ะ เป็นต้น
- มีเครื่องมือช่วยโอนรายการอาหารต่อหนึ่ง Order
- เรียกโต๊ะอาหารเดิมที่ยังไม่จบบิล มารับ Order เพิ่มได้ไม่จำกัดครั้ง
- ทำโปรโมชั่นได้อัตโนมัติตามวันเวลาที่ต้องการ เช่น สั่งเบียร์ 3 ขวด แกรม 1 ขวด ทุกวันพุธ เป็นต้น



โปรแกรมเสริม BUSINESS PLUS POS

NEW ใช้ระบบ Touch Screen

- สามารถกำหนดจำนวนรูปแบบของ Keyboard Touch Screen ได้เอง ทั้งขนาด จำนวน พร้อมแทรกรูปภาพประกอบ Keyboard ได้
- สามารถเชื่อมโยงระหว่าง Keyboard Touch ได้ไม่จำกัดระดับ
- สามารถทำงานแทนการกดบนแป้น การเรียก Shoutcut ต่างๆ ได้ ฯลฯ



อุปกรณ์เสริม สำหรับ BUSINESS PLUS POS

เครื่องอ่านบาร์โค้ด Metrologic MS 9590

- เหมาะสำหรับงานขายปลีกต่างๆ ไป
- เครื่องอ่านบาร์โค้ดแบบมือถือเลเซอร์ 1 เส้น อ่านบาร์โค้ดทั่วไปได้ทุกมาตรฐาน
- ความเร็วในการอ่าน 100 เส้น/วินาที ระยะในการอ่าน 0 - 305 มม (0 - 12")
- ต่อเชื่อมกับเครื่องคอมพิวเตอร์โดยใช้ USB
- น้ำหนักตัวเครื่อง (ประมาณ) 150 กรัม
- ความทนทานต่อการตก ได้รับการออกแบบให้ทนต่อการตกจากที่สูง 1.5 เมตร

เครื่องพิมพ์บาร์โค้ด Zebra TLP2844-Z

- Memory : 8 MB SDRAM, 4 MB Flash
- ขนาดเครื่อง TLP 2844-Z, L 9.4, *H 6.8 in, *W 7.8 in
- น้ำหนัก 1.7 กก.
- ความเร็วในการพิมพ์ 4 นิ้วต่อวินาที
- สามารถพิมพ์ได้ทั้งแบบใช้และไม่ใช่ผ้าหมึก

เครื่องพิมพ์ใบกำกับภาษีอย่างย่อ IBM Thermal 1NR

- เครื่องพิมพ์แบบ Thermal (ความร้อน) ตัดกระดาษได้อัตโนมัติ
- ความเร็วในการพิมพ์ 10 นิ้ว ต่อ 1 วินาที
- น้ำหนักเบาเพียง 1.4 กก.
- อายุการใช้งานพิมพ์กระดาษยาวประมาณ 150 กม. หรือประมาณ 1.5 ล้านครั้งการพิมพ์
- อายุการใช้งานใบมีดเครื่องพิมพ์ 1.5 ล้านครั้ง

Business plus POS

สุดยอดระบบโปรแกรมบริหารงานค้าปลีกสำเร็จรูป ที่ให้มากกว่าเครื่องเก็บเงินทั่วไป
พร้อมสรรพด้วยเครื่อง POS และอุปกรณ์บาร์โค้ด ให้เลือกได้หลากหลาย

TOSHIBA TCxWave



TOSHIBA TCxWave Table Top Mount (6140-E3R)

Processor	: Intel Celeron Quad Core J1900 (2 GHz, 2M)
Chipset	: Intel J1900
Memory	: 4 GB DDR3 (8 GB Max)
Hard Disk Drive	: 128 GB SSD
Touch	: Projected Capacitive Touch Technology 5 point multi-touch
Display	: LCD 15" (4:3)
Network Ethernet	: 10/100/1000
Port	: 3 x USB 2.0, 1 x USB 3.0, 2 x RJ45-RS232
OS	: PosReady 7 for Kiosk operating system "Preload"
Printer	: TOSHIBA Thermal Printer 1 NR (Black)
Cash Drawer	: Cash Drawer TOSHIBA Large 44 CM.
Waranty Service	: Onsite by Toshiba global commerce solutions (thailand) Co.,LTD. 1 Year

TOSHIBA TCxWave



TOSHIBA TCxWave Dockable (6140-E3R)

Processor	: Intel Celeron Quad Core J1900 (2 GHz, 2M)
Chipset	: Intel J1900
Memory	: 4 GB DDR3 (8 GB Max)
Hard Disk Drive	: 128 GB SSD
Touch	: Projected Capacitive Touch Technology 5 point multi-touch
Display	: LCD 15" (4:3)
Network Ethernet	: 10/100/1000
Port	: 3 x USB 2.0, 1 x USB 3.0, 2 x RJ45-RS232
OS	: PosReady 7 for Kiosk operating system "Preload"
Printer	: TOSHIBA Thermal Printer 1 NR (Black)
Cash Drawer	: Cash Drawer TOSHIBA Large 44 CM.
Waranty Service	: Onsite by Toshiba global commerce solutions (thailand) Co.,LTD. 1 Year

TOSHIBA SurePOS 500



TOSHIBA SurePOS 500 (4852-E70)

Processor	: Intel Celeron Dual Core (2.5 GHz)
Memory	: 4 GB DDR3 (8 GB Max)
Hard Disk Drive	: 500 GB (7200 rpm)
Display	: Touch Screen Color LCD 15" (Advanced Infrared)
Network Ethernet	: 10/100/1000
Port	: 7x USB 2.0, 3 Serial, Head Phone, VGA Video out
OS	: PosReady for Kiosk operating system "preload"
Printer	: TOSHIBA Thermal Printer 1 NR (Black)
Cash Drawer	: Cash Drawer TOSHIBA Large 44 CM.
Waranty Service	: Onsite by Toshiba global commerce solutions (thailand) Co.,LTD. 1 Year

TOSHIBA SurePOS 700



TOSHIBA SurePOS 700 (4900-E45)

Processor	: Intel Celeron T3100
Memory	: 2 GB DDR3 (8 GB Max)
Hard Disk Drive	: 500 GB (7200 rpm) or 64 GB SSD
Display	: LCD 12" Monitor (None Touch)
Network Ethernet	: 10/100/1000
Port	: 7 USB, 4 Serial, Head Phone, Mic in, VGA Video out
OS	: PosReady for Kiosk operating system "preload"
Printer	: TOSHIBA Thermal Printer 1 NR (Black)
Cash Drawer	: Cash Drawer TOSHIBA Large 44 CM.
Optional	: Modular 67 Key Keyboard / MSR
Waranty Service	: Onsite by Toshiba global commerce solutions (thailand) Co.,LTD. 1 Year

