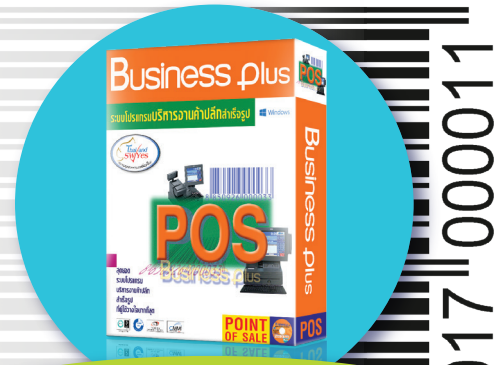
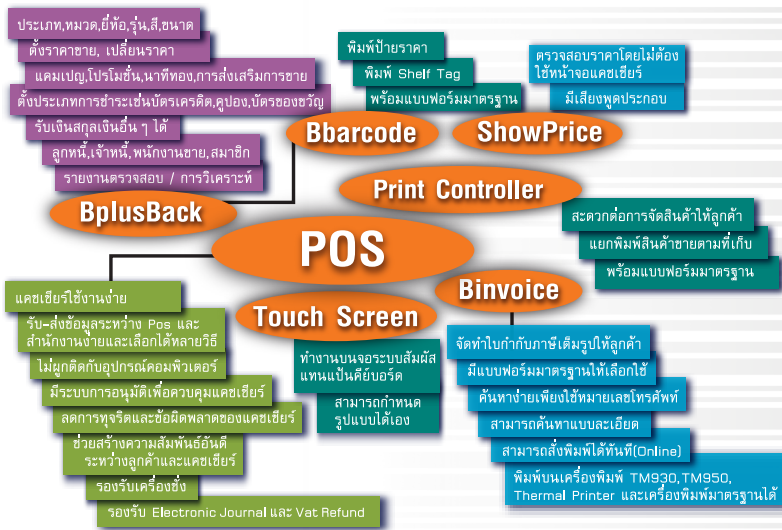


Business plus Point of Sale (POS)



เบื้องหลังความสำเร็จของธุรกิจค้าปลีก-ค้าส่ง...

สภาพของธุรกิจในปัจจุบันและการเข้ามาของบริษัทข้ามชาติพร้อมเงินทุนมหาศาล ทำให้เกิดการแข่งขันเพื่อดึงดูดผู้บริโภคให้ได้มากที่สุด ทำให้การบริหารงานยุคใหม่ ต้องอาศัยเทคโนโลยีของคอมพิวเตอร์เข้ามาช่วยงานต่าง ๆ เช่น เปลี่ยนแปลงแผนการตลาดใหม่ ๆ สามารถเปลี่ยนราคาขายอย่างรวดเร็ว ไม่ต้องติดป้ายราคาขายใหม่, การลดราคาให้กับลูกค้าที่ซื้อสินค้าจำนวนมาก, การรับชำระด้วยเงินสดอื่น ๆ นอกเหนือจากเงินสด, สามารถควบคุมสต็อกสินค้าของสำนักงานใหญ่และสาขาได้ โดยแบ่งเป็น 3 รุ่นตามความซับซ้อนของงานขาย



- 1. Starter** เหมาะสำหรับร้านค้าเล็ก ๆ ที่ต้องการใช้ POS ทำงานแทนเครื่องบันทึกเงินสด ECR ทั่วไป ทำงานได้รวดเร็ว โดยอ่านป้าย Barcode ไม่จำกัดจำนวนสินค้า รวบรวมยอดขายเพื่อนำไปตัดสต็อกได้
- 2. Advanced** เหมาะสำหรับร้านค้าที่มีความซับซ้อนของงานขายในระดับปานกลาง มีในส่วนของพนักงานขายและสมาชิก มีการตลาดแบบนาทีกอง (Hot Price) หรือการให้ส่วนลดตามประเภท เป็นรุ่นที่มีคุณสมบัติให้เลือกใช้สำหรับร้านอาหารได้
- 3. Professional** เหมาะสำหรับร้านค้าที่มีความซับซ้อนของงานขายมาก ต้องการการจัดการราคาขายหลากหลายวิธี หลากหลายแคมเปญ เช่น ชื่อจำนวนครบ / ข้อมูลลูกค้าตามจำนวนที่จัดรายการจะ-ได้รับของแถม หรือ มีสิทธิแลกซื้อ หรือรับสินค้าสมนาคุณ เป็นต้น

คุณสมบัติทั่วไป

1. เน้นถึงความสะดวก ความถูกต้อง ความรวดเร็ว ของการให้บริการลูกค้า ออกแบบมาตรฐาน แบบเครื่องเก็บเงินแคชเชียร์ทั่วไป สามารถสัมผัสแทนการใช้เมาส์ จึงใช้งานได้ง่าย
2. ไม่ผูกติดกับอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ โดยโปรแกรมจะแยกส่วนกับอุปกรณ์ หากอุปกรณ์ใดที่เกิดปัญหาระหว่างขาย โปรแกรมไม่สะดุด หรือ หากอุปกรณ์เกิดเสียหายสามารถหาอุปกรณ์อื่น ๆ ที่ใหม่กว่า ถึงแม้เป็นคนละยี่ห้อ มาทดแทนได้ตลอดเวลา ไม่ใช้แบบ Keyboard Emulate
3. ไม่ผูกติดกับฐานข้อมูล ถึงแม้ว่าจะออกแบบให้ใช้กับฐานข้อมูลที่เสถียรที่สุดในปัจจุบัน และรองรับการทำ AutoSync เพื่อเก็บสำเนาของเครื่องที่ส่งให้ระหว่างขาย แต่หากมีการเปลี่ยนเทคโนโลยีฐานข้อมูลที่ดีกว่าอีกและลูกค้าอยากใช้ ก็เพียงแค่ติดตั้งฐานข้อมูลที่ซื้อใหม่และเชื่อมโยงใหม่เท่านั้น โดยโปรแกรมไม่ต้องเปลี่ยน
4. สามารถทำงานแบบใช้งานคนเดียว แบบเครือข่ายในอาคาร เครือข่ายนอกอาคาร (Lan, Van, VPN, Internet) ได้
5. เพิ่มสารพัดเทคนิคเพื่อลดการทุจริตและลดข้อผิดพลาด ทั้งระบบสิทธิการใช้งานระบบผู้อนุมัติ การใช้กฎเกณฑ์ การใช้รหัสลับ การต้องระบุบัตรแทนการบันทึก การกำหนดสิทธิเฉพาะคนเฉพาะเครื่อง การกำหนดยอดเงินที่พิมพ์ เป็นต้น
6. มีรายงาน Exceptional Report เพื่อให้ตรวจสอบพฤติกรรมที่แปลก ๆ ได้ง่าย เช่น พักบิลแล้วไม่ปิดบิล พักบิลแล้วคืนสินค้า พักบิลแล้วยกเลิกบิล ฯลฯ
7. รายงานต่าง ๆ แสดงผลได้ทั้งจอภาพและเครื่องพิมพ์ธรรมดา หรือเลเซอร์
8. มีฟังก์ชันส่งข้อมูล (Export) เชื่อม-ส่งไปยังแฟกซ์, e-Mail, Internet, หรือ Export ไปยังโปรแกรมอื่น ๆ ได้ เช่น Microsoft Excel, Microsoft Word, PDF file เป็นต้น
9. ฐานข้อมูล
 - 9.1. โครงสร้างของโปรแกรมถูกออกแบบให้รองรับมากกว่า 1 บริษัทพร้อม ๆ กัน โดยโปรแกรมเดียว (จำนวนบริษัทตามลิขสิทธิ์การสั่งซื้อ)
 - 9.2. โดย 1 บริษัทยังสามารถรองรับธุรกิจที่มีหลายสาขา และรับส่งข้อมูลระหว่างสำนักงานใหญ่และสาขาได้ (Online ผ่าน Internet, Modem หรือ Diskette)
 - 9.3. แต่ละสาขาส่งข้อมูล POS ไม่จำกัดจำนวนจุด (ตามลิขสิทธิ์การสั่งซื้อ)
10. แต่ละจุดขายสามารถรองรับการเชื่อมโยงข้อมูลเป็นแบบประมวลผลเป็นครั้งคราว (Batch) หรือประมวลผลทันที (Online) หรือ แบบผสมเมื่อ Network Offline ยังสามารถทำงานได้
11. สามารถปรับแต่งหน้าจอการขายได้



ลักษณะงานขาย

1. ลักษณะงานขายปกติ

- 1.1. รองรับงานขายทั้งแบบขาย 24 ชั่วโมง และแบบปกติ
- 1.2. สามารถทำการขายโดยใช้อุปกรณ์บาร์โค้ดหรือคาร์ทาสลินค้า จากแป้นพิมพ์การขายผ่าน Touch Screen
- 1.3. สามารถกำหนด ฮอตคีย์ สำหรับสินค้าที่ใช้ประจำได้
- 1.4. ขายสินค้าที่มีทัศนียมได้ 2 ตำแหน่งหรือมากกว่า โดยระบุได้ว่าจะใช้ทัศนียมกี่ตำแหน่ง เช่น กิจการขายผ้า เป็นต้น
- 1.5. รองรับการขายสินค้าผ่านเครื่องชั่งได้ โดยสามารถอ่านป้ายบาร์โค้ดเครื่องชั่งรูปแบบ 13 หลัก ที่ประกอบด้วย รหัสสินค้าและราคา หรือ 18 หลักที่ประกอบด้วย รหัสสินค้า ราคา และน้ำหนัก
- 1.6. รองรับการขายสินค้าที่ต้องระบุเลขที่ประจำตัวสินค้า (Serial Number) เช่น เครื่องใช้ไฟฟ้า, โทรศัพท์มือถือ เป็นต้น
- 1.7. รองรับการขายสินค้าที่จัดประกอบกันเป็นชุดหรือ Set เช่น กระเป๋าใหม่, ชุดสังฆทาน เป็นต้น และสามารถบันทึกรายละเอียดส่วนประกอบในชุดเพื่อนำไปตัดสต็อกต่อไป
- 1.8. สามารถบันทึกการแถมสินค้าได้

Business Plus Pos System						
หมายเลขเครื่อง 0001 ยอดขายวันที่		23/11/2561				
แคชเชียร์ BUSINESS		23/11/2561 11:29				
รายละเอียด						
รหัสสินค้า	รายการ	จำนวน	ราคา@	ชื่อหน่วย	ภพ.	ยอดเงิน
8852099131330	กาแฟ หอมหวาน 3IN1 25 ซอ...	1	1,890.00	ทีม*12	I	1,890.00
1010100000021	*แถม*กาแฟ หอมหวาน ขวด...	1	0.00	ขวด	I	0.00

- 1.9. รองรับการขายหน้าร้านของกิจการร้านอาหาร
- 1.10. รองรับการขายที่มีค่าบริการ (Service Charge)
- 1.11. รองรับการขายไม่ผิดราคาตามกำหนด
- 1.12. สอบถามราคาสินค้า
- 1.13. ค้นหาฟังก์ชันได้ เช่น ทาสินค้า, สมาชิก, พนักงานขาย เป็นต้น

2. การแก้ไขรายการขายและการคืนสินค้า

- 2.1. การแก้ไขรายการขาย ผู้ใช้สามารถกำหนดสิทธิการใช้งานเองทั้งอนุญาตและไม่อนุญาต ทั้งแบบต้องมีกุญแจ หรือมีรหัสผ่าน หรือมีทั้งคู่ โดยการกระทำที่เกิเกิดขึ้นมีการเก็บบันทึกอย่างชัดเจน สามารถเรียกวันเวลาที่เกิเกิดขึ้นเหตุการณ์เพื่อตรวจสอบได้
 - การแก้ไขรายการขายในบิล
 - การยกเลิกบิลระหว่างขาย
 - การยกเลิกบิลย้อนหลังในวัน
 - การยกเลิกบิลย้อนหลังข้ามวัน
 - การยกเลิกบิลย้อนหลังจากฝ่ายบัญชีข้ามวัน

Business Plus Pos System						
หมายเลขเครื่อง 000 ยอดขายวันที่		23/11/2561				
แคชเชียร์ BUSINESS		23/11/2561 11:54				
รายละเอียด						
รหัสสินค้า	รายการ	จำนวน	ราคา@	ชื่อหน่วย	ภพ.	ยอดเงิน
1010100000014	กาแฟ หอมหวาน 3IN1 25 ...	1	169.00	ถุง	I	169.00
	ลดบาท 88					-8.00
1010100000021	กาแฟ หอมหวาน ขวดฝา...	1	0.00	ขวด	I	0.00
1010200000709	ครีมเทียม หอมหวาน กลอ...	1	155.00	ชิ้น	I	155.00
1010200000815	ครีมเทียม ครีมรี่ (ถุงฟอล...	1	200.00	ถุง	I	200.00
1010500001086	นมเปรี้ยว รัมมิลล์ สตรอเบ...	1	144.00	แพ็ค	I	144.00
X 1010100000021	กาแฟ หอมหวาน ขวดฝา...	-1	0.00	ขวด	I	0.00
X 1010200000815	ครีมเทียม ครีมรี่ (ถุงฟอล...	-1	200.00	ถุง	I	-200.00

- 2.2. การคืนสินค้านอกบิล มีการควบคุมแยกต่างหากจากการแก้ไขในบิล
 - การคืนสินค้าสามารถคืนในรูปแบบเงินสด หรือ เอกสาร หรือ เปลี่ยนเป็นสินค้าใหม่แก่ลูกค้าได้
 - ในการคืนเงินสดแก่ลูกค้าที่คืนสินค้า มีระบบ Password ให้สิทธิ์ได้

3. การชำระและการจ่ายอื่นๆ

- 3.1. ชำระค่าสินค้าได้ทั้งเงินสด, บัตรเครดิต, เช็ค, คุปอง, บัตรประชาชน, ฯลฯ
- 3.2. รองรับประเภทการชำระเงิน 1 ใบเสร็จได้ไม่จำกัด

รวมรายการ	6
รวมขึ้น	6
รวมก่อนลด	966.00

ยอดรวม	966.00
=====	
เงินสด	66.00
ค่าธรรมเนียม	27.00
บัตรเครดิต-02	927.00
เลขที่บิล	00010100011

- 3.3. สามารถกำหนดยอดเงินขั้นต่ำที่สามารถชำระโดยบัตรแต่ละประเภท
- 3.4. สามารถกำหนดคิติดค่าธรรมเนียมการชำระโดยบัตร
- 3.5. สามารถอ่านรหัสบัตร โดยผ่านเครื่องอ่านแถบแม่เหล็ก
- 3.6. กำหนดได้ว่าถ้าชำระเกินยอดขายจะไม่ทอนเงิน เช่น คุปอง, บัตรกำนัล ฯลฯ

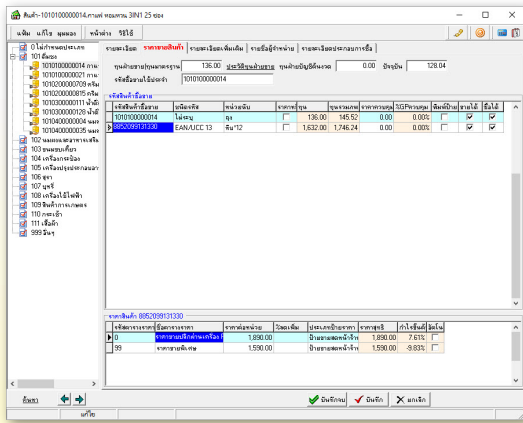
- 3.7. ชำระค่าสินค้าโดยการโอนยอดไปเป็นลูกหนี้
- 3.8. ชำระค่าสินค้าด้วยเช็คได้ ซึ่งเหมาะกับการขายส่งในอนาคด
- 3.9. รับชำระด้วยเงินสดต่าง ๆ ได้พร้อมทั้งสามารถกำหนดอัตราแลกเปลี่ยนในแต่ละวันได้ โดยไม่จำกัดสกุลเงิน
 - รับชำระด้วยเงินสดต่าง ๆ ได้พร้อมทั้งสามารถกำหนดอัตราแลกเปลี่ยนในแต่ละวันได้ โดยไม่จำกัดสกุลเงิน
 - เมื่อรับชำระด้วยเงินสดอื่น ๆ เกินจากการขายแล้วต้องมีการทอนเงิน โปรแกรมจะทอนเงินเป็นเงินบาท
 - โปรแกรมจะทำการปิดเศษเงินทอนที่เป็นเศษสตางค์ ที่ไม่สามารถทอนได้ ให้สามารถทอนได้ โดยอัตโนมัติตามการตั้งค่าการปิดเศษ
- 3.10. มีรายงานหลากหลายในการสรุปการขายชำระ
- 3.11. รองรับการชำระผ่าน EDC ง่ายสะดวก ไม่ต้องรูด 2 ครั้ง และกดยอดเงินเอง

รายงานรายละเอียดรับชำระ - ตามเอกสาร
รายงานสรุปรายการชำระแต่ละวันพร้อม%เทียบ
รายงานรายละเอียดการชำระโดยบัตรเครดิต
รายงานการชำระโดยบัตรเครดิตสรุปตามประเภทบัตร
รายงานสรุปการชำระโดยบัตรเครดิตแยกประเภทบัตร
รายงานรายละเอียดการชำระโดยโอนเข้าบัญชีลูกค้า
รายงานรายละเอียดการชำระโดยเช็ค
รายงานรายละเอียดคุปองต่าง
รายงานรายละเอียดคุปองคู่ค้า
รายงานรายละเอียดคุปองซัพพลายเออร์
รายละเอียดรับชำระจุดเงินสด

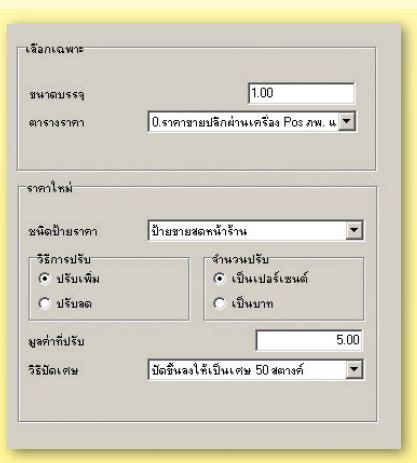
4. การตั้งราคาขายและการเปลี่ยนสินค้า

4.1. การตั้งราคาขายและการเปลี่ยนราคาจากสำนักงาน (Price Change)

- เบื้องต้นโปรแกรมสามารถเก็บราคาได้ตั้งแต่ราคาควบคุมของกระทรวงพาณิชย์หรือราคาป้ายจากผู้ผลิตที่ติดมากับสินค้า
- อำนาจความสะดวกในการตั้งราคาขาย ด้วยเครื่องมือหลาย ๆ รูปแบบ เช่น ตั้งราคาขายตามประเภทสินค้า, หมวดสินค้า, ยี่ห้อ/รุ่นสินค้า, สี, ขนาด, ตั้งราคาตามทุน เช่น ตั้งราคาให้มีกำไรขั้นต้น 25% จากทุน เป็นต้น
- สินค้าแต่ละตัวสามารถมีราคาขายได้มากกว่า 1 ราคา เช่น ราคาทั่วไป ราคาสมาชิก ราคาขายส่ง เป็นต้น



- การตั้งราคาขายสามารถกำหนดราคาชนิดฟังก์ชันส่วนลดได้ เช่น สมาชิกที่ซื้อสินค้า จะได้รับส่วนลดสินค้าแต่ละชนิดไม่เท่ากัน ตัวอย่าง สินค้า A ราคาขายปลีก 100 บาท ลด 5% ในส่วนการบันทึกราคาขายสามารถรองรับการบันทึกราคา 100 บาท ลด 5% เพื่อแสดงรายละเอียดส่วนลดในใบกำกับภาษีอย่างย่อได้
- ตั้ง Promotion ล่วงหน้า แล้วโปรแกรมจะทำตามวัน/เวลาที่กำหนด
- สามารถสั่งปรับ เพิ่ม/ลด ราคาเป็น % หรือ บาท ได้ทั้งประเภทสินค้า, หมวดสินค้า, ยี่ห้อ/รุ่นสินค้า, สี, ขนาด หรือ เฉพาะตัวสินค้าได้
- สามารถเลือกปรับราคาเฉพาะสินค้าที่มีขนาดบรรจุเหมือน ๆ กัน ในกลุ่มได้ เช่น ประเภทนม จะปรับเฉพาะสินค้าในกลุ่มที่มีขนาดบรรจุ 6 กล่อง เป็นต้น



- สามารถปรับราคาอัตโนมัติเมื่อต้นทุนสินค้าเปลี่ยนไปตาม GP มาตรฐาน ที่กำหนดไว้สำหรับสินค้าแต่ละตัว
- ภายหลังการปรับราคาอัตโนมัติสามารถกำหนดวิธีการปิดเศษภายหลังการปรับได้

- สามารถบันทึกการปรับราคาล่วงหน้าลงในตาราง จากนั้นจะมีโปรแกรมทำการนำราคาที่ยืนยันไว้ไปปรับปรุงฐานข้อมูลในวันเวลาที่กำหนด
- สามารถทำการเปลี่ยนราคาแล้ว POS ทุกจุดที่เกี่ยวข้องจะรับทราบ และจะมีการปรับราคาภายหลังจากจบบิลที่ขายนั้นแล้ว ทั้งนี้เพื่อประโยชน์ที่ไม่เกิดสินค้า 2 ราคา ในบิลใบเดียวกัน

4.2. การเปลี่ยนราคาฉุกเฉิน (Price Override)

- สามารถเปลี่ยนราคาขายเป็นตัวสินค้า หรือเปลี่ยนตารางราคาขายใหม่ขณะทำการขายได้ โดยหัวหน้าแคชเชียร์หรือผู้ได้รับสิทธิให้ทำการแก้ไขทำการบันทึกชื่อพร้อมรหัสลับ หรือปิดกุญแจที่ Pos
- โดยคุณสมบัติ Price Override สามารถ Lock การใช้งานเฉพาะจุด Pos ซึ่งเป็นประโยชน์มากกว่าการ Lock ระดับ Server

4.3. รายงานตรวจสอบการเปลี่ยนแปลงราคา

- มีรายงานแสดงการแก้ไขราคาอย่างชัดเจน ทั้งการแก้ไขราคาปกติ, การปรับราคาจากสำนักงาน หรือ การปรับราคาฉุกเฉินของแคชเชียร์
- รายงานการเปลี่ยนราคาสามารถเรียกพิมพ์ได้ที่คอมพิวเตอร์หลังร้าน หรือพิมพ์ที่เครื่อง Pos การพิมพ์รายงานเปลี่ยนราคาที่ Pos จะเป็นประโยชน์อย่างมากในการแจ้งให้สาขา หรือ Pos ที่ไกลให้ทราบว่า มีราคาอะไรบ้างที่มีการเปลี่ยนแปลง จากนั้นผู้เกี่ยวข้องสามารถจัดการทำการปรับ Shelf Tag หรือ Show Tag ได้

5. ส่วนลด

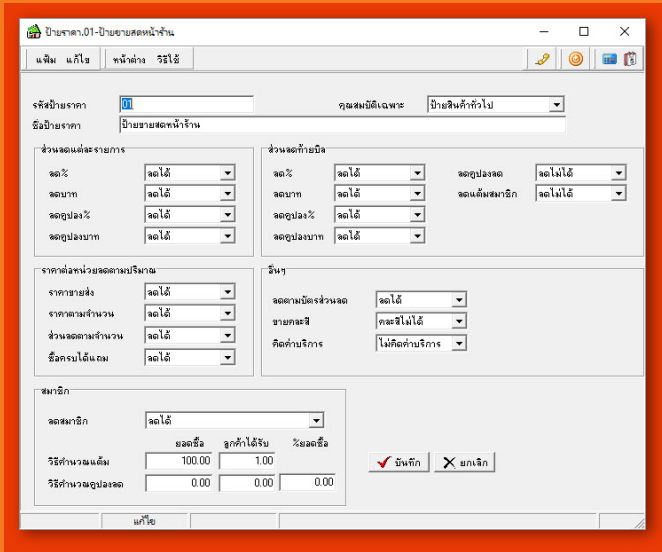
การให้ส่วนลดทุกรกรณี ผู้ใช้สามารถกำหนดสิทธิการใช้งานของทั้งอนุญาตและไม่อนุญาต ทั้งแบบต้องมีกุญแจ หรือมีรหัสผ่าน หรือมีทั้งคู่ โดยการกระทำที่เกิดขึ้นมีการเก็บบันทึกอย่างชัดเจน สามารถเรียกดูเวลาที่เกิดเหตุการณ์เพื่อตรวจสอบได้

- 5.1. ส่วนลด % และลดบาท ต่อรายการ
- 5.2. ส่วนลด % และลดบาท รวมทั้งบิลได้
- 5.3. ส่วนลดเป็นคูปองทั้งคูปองจากห้างและคูปองจากผู้จำหน่าย
- 5.4. ยอมรับการทำส่วนลดหลายขั้น เช่น ลด 10% แล้ว ลด 2% จากนั้นลดอีก 1 บาท
- 5.5. กำหนดระดับส่วนลดสูงสุดของแต่ละประเภทส่วนลดได้
- 5.6. สามารถกำหนด ส่วนลดตามประเภทสินค้าได้ เช่น สินค้าแผนกซูเปอร์ลด 5 % สินค้าแผนกดีพาร์ท ลด 10% เป็นต้น
- 5.7. มีการปิดเศษทศนิยมส่วนลด
- 5.8. โปรแกรมแยกการลดโดยคูปองและการชำระโดยคูปองอย่างชัดเจน ทั้งวิธีการสรุปยอดขาย และการลงบัญชี
- 5.9. กำหนดส่วนลดตามประเภทสมาชิก

6. ป้ายราคาสินค้า

ตลอดเวลาในการขายสินค้าในห้างนั้น มีโอกาสให้ส่วนลด ทั้งส่วนลดต่อรายการ ส่วนลดจากคูปอง ส่วนลดท้ายบิล ส่วนลดสมาชิก ส่วนลดตามประเภทสินค้า ฯลฯ ดังนั้น การที่จะกำหนดว่าสินค้าใดสามารถรองรับการทำแผนการตลาดแบบใดบ้างนั้น โปรแกรมมีใช้ป้ายราคาในการควบคุม โดยโปรแกรมสามารถให้กำหนดป้ายราคาได้ไม่จำกัดชนิด และแต่ละชนิดป้ายราคาโปรแกรมให้กำหนดคุณสมบัติว่าจะทำแผนการตลาดอะไรบ้าง เช่น ป้ายราคาปกติ, ป้ายราคาลดพิเศษ, ป้ายราคาสมาชิก โดยสามารถกำหนดเงื่อนไขส่วนลดต่างๆ แต่ละป้ายได้ เช่น ป้ายราคาลดพิเศษ ไม่สามารถลดได้แล้ว ดังนั้นจึงไม่ต้องกังวลเรื่องการลดซ้ำซ้อน ทำให้เกิดการขาดทุนได้

สามารถกำหนด การให้แต้ม เพียงแค่กำหนดว่า แต่ละป้ายก็บาท ได้กี่แต้ม และนำป้ายราคาผูกกับแท้มสินค้า ก็จะสามารถคิดแต้มได้ทันที พร้อมแสดงในบิล



7. โปรโมชัน / แคมเปญ

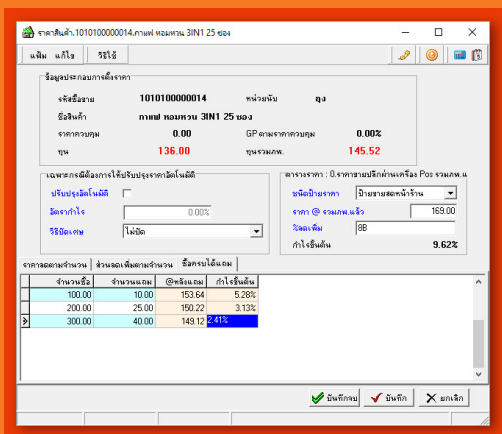
โปรโมชัน / แคมเปญ โปรแกรมสามารถทำได้หลายวิธี เช่น

7.1. นาทิทอง

นอกจากการทำ Promotion ช่างต้นแล้ว โปรแกรมยังรองรับเรื่องของการทำนาทิทองโดย

- กำหนดนาทิทอง หรือ Hot Price ได้ และสามารถระบุช่วงวันที่ช่วงเวลา และสาขาที่จะจัดนาทิทองได้
- การกำหนดนาทิทอง สามารถกำหนดล่วงหน้าได้ และไม่จำกัดจำนวนแคมเปญ
- สามารถกำหนดลำดับการคิดแคมเปญว่า ให้คิดแคมเปญใดก่อนหลัง สินค้าเดียวกันสามารถทำได้หลายแคมเปญพร้อมกัน เมื่อแคมเปญแรกหมดช่วงเวลา แคมเปญถัดไปสามารถทำงานได้อัตโนมัติ เช่น ท้างมีแคมเปญฉลองเปิดร้านใหม่

- ลดทุกสินค้า 15 ธ.ค. - 15 ม.ค. 10%
- เสื้อ A มีแคมเปญลดฉลองปีใหม่ 25 ธ.ค. - 5 ม.ค. 20% ดังนั้น วันที่ 4 ธ.ค. เสื้อ A ขายไม่ลดราคา,
- 15 ธ.ค. - 24 ธ.ค. ขายลด 10%,
- 25 ธ.ค. - 5 ม.ค. ขายลด 20%,
- 6 ม.ค. - 15 ม.ค. ขายลด 10%,
- 16 ธ.ค. - ขายไม่ลดราคา



7.2. กรณี Promotion สินค้าชนิดเดียวกัน

7.2.1. **Repack** ใช้ในกรณีสินค้านั้นเป็นสินค้าชนิดเดียวกัน แต่มีหลายขนาดบรรจุ ดังนั้นเมื่อซื้อครบขนาดบรรจุที่ใหญ่ขึ้น โปรแกรมสามารถนำราคาของขนาดบรรจุที่ใหญ่ขึ้นมาขายแทน เช่น นมจืด 6 กล่อง * @10 = 60 บาท แต่นมกล่องชนิดเดียวกันนี้ 1 แพ็คมี 6 กล่องขายในราคา 55 บาท ดังนั้น โปรแกรมจะคิดราคาที่เป็นต้น โดยการ Repack นี้สามารถทำได้ไม่จำกัดระดับ เช่นอาจมีราคาโหล ราคาหีบ โปรแกรมจะสามารถจัดการจัดหาราคาที่ต้องการได้เอง ในการหาราคาที่เกิดจากการ Repack นั้น โปรแกรมยังแยกย่อยอีก 2 วิธี คือ

- แบบราคาแก้วหน้า คือ คิดราคาตามแพ็คที่ซื้อ เช่น ซื้อ 31 กล่อง จะคิดราคา เท่ากับ 2 โหล + 1 แพ็ค 6 + 1 กล่อง
- แบบราคาต่ำสุด คือ คิดราคา 31 * ราคาต่อหน่วยของโหล

7.2.2. **UPrc** (ราคาต่อหน่วยลดลงเมื่อจำนวนสินค้ามากขึ้น) ใช้กรณีสินค้านั้นเป็นสินค้าชนิดเดียวกัน หากซื้อครบตามจำนวนที่ระบุเวลา ราคาต่อหน่วยจะลดลงเป็นระดับ เช่น สินค้าราคาชิ้นละ 10 บาท ซื้อ 1-2 ชิ้น จะราคา 10 บาท ถ้าซื้อตั้งแต่ 3-6 ชิ้น จะได้ราคา 9 บาท ถ้าซื้อตั้งแต่ 7-10 ชิ้น จะได้ราคา 8 บาท เป็นต้น

7.2.3. **Udsc** (ส่วนลดมากขึ้นตามจำนวนสินค้าที่มากขึ้น) ใช้กรณีสินค้านั้นเป็นสินค้าชนิดเดียวกัน หากซื้อครบตามจำนวนที่ระบุ จะได้ส่วนลดเพิ่มมากขึ้นเป็นระดับ เช่น สินค้าราคาชิ้นละ 10 บาท ซื้อ 1-2 ชิ้น ไม่มีส่วนลด ถ้าซื้อตั้งแต่ 3-6 ชิ้น จะได้ส่วนลด 2% ถ้าซื้อตั้งแต่ 7-10 ชิ้น จะได้ส่วนลด 3% เป็นต้น

7.2.4. **UFree** (แถมสินค้าเมื่อซื้อครบจำนวน) ใช้กรณีสินค้านั้นเป็นสินค้าชนิดเดียวกัน หากซื้อครบตามจำนวนที่ระบุ จะได้แถมสินค้าชนิดเดียวกัน โดยของแถมจะได้เพิ่มเป็นระดับ เช่น ซื้อครบ 2 แกรม 1 และ ซื้อครบ 20 แกรม 6 เป็นต้น

7.2.5. การทำโปรโมชันสินค้าชนิดเดียวกันนี้ โปรแกรมสามารถแสดงข้อความบนจอ เพื่อแคชเชียร์ทราบขณะบันทึกขาย เพื่อให้แคชเชียร์ช่วยเชียร์สินค้าระหว่างคิดเงินได้



7.3. ทำการ Promotion สินค้าหลายชนิดร่วมกัน

7.3.1. ซื้อสินค้าจำนวนขึ้นครบตามที่ระบุ จะได้สินค้าอะไรเป็นของแถมโดยสินค้าที่เป็นของแถมนั้นเป็นสินค้าที่ขายปกติในห้าง และอ่านไปพร้อมสินค้าอื่นในบิล เมื่อซื้อเงื่อนไขครบโปรแกรมจะไม่คิดราคาของแถมโดยแสดงให้ลูกค้าทราบอย่างชัดเจน และ รวบรวมสิ่งที่เกิดขึ้นเพื่อไปตัดสต็อกอย่างถูกต้อง เช่น ซื้อ A 3 ชิ้น ซื้อ B 2 ชิ้น ซื้อ... จะได้ Z 2 ชิ้น เป็นต้น

7.3.2. ซื้อสินค้าจำนวนอื่นครบตามที่ระบุ จะสามารถแลกซื้อได้สินค้าอะไรโดยสินค้าที่แลกซื้อนั้นเป็นสินค้าที่ขายปกติในห้าง และอ่านไปพร้อมสินค้าอื่นในบิล เมื่อซื้อเงื่อนไขครบ โปรแกรมจะคิดราคาสินค้าแลกซื้อตามที่กำหนด หากซื้อไม่ครบจะขายราคาปกติ โดยแสดงให้เห็นลูกค้าทราบอย่างชัดเจนและรวบรวมสิ่งที่เกิดขึ้นเพื่อไปติดต่ออย่างถูกต้อง

7.3.3. ซื้อสินค้าจำนวนอื่นครบตามที่ระบุ จะสามารถทำอะไรเป็นของสมนาคุณ ของสมนาคุณไม่ใช่สิ่งที่ขายปกติในห้าง ดังนั้นไม่ต้องอ่านพร้อมสินค้าอื่นในบิล เมื่อซื้อเงื่อนไขครบ โปรแกรมจะแสดงข้อความบนจอภาพ เพื่อให้แคชเชียร์แจ้งลูกค้า หรือพิมพ์ลงท้ายบิลเพื่อให้ลูกค้าไปแลกของสมนาคุณที่เคาน์เตอร์

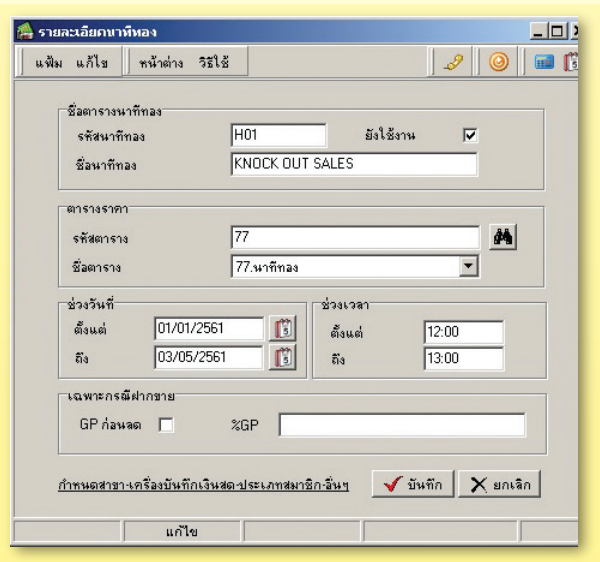
7.3.4. ซื้อสินค้ามูลค่าครบตามที่ระบุ จะได้สินค้าอะไรเป็นของแถม โดยสินค้าที่เป็นของแถมนั้นเป็นสินค้าที่ขายปกติในห้าง และอ่านไปโดยแสดงให้เห็นลูกค้าทราบอย่างชัดเจน และรวบรวมสิ่งที่เกิดขึ้นเพื่อไปติดต่ออย่างถูกต้อง เช่น ชื่อ A ชื่อ B ชื่อ... รวมมูลค่าครบ 1,000 บาท จะได้ Z 2 ชิ้น เป็นต้น

7.3.5. ซื้อสินค้ามูลค่าครบตามที่ระบุ จะสามารถแลกซื้อได้สินค้าอะไรโดยสินค้าที่แลกซื้อนั้นเป็นสินค้าที่ขายปกติในห้าง และอ่านไปพร้อมสินค้าอื่นในบิล เมื่อซื้อเงื่อนไขครบ โปรแกรมจะคิดราคาสินค้าแลกซื้อตามที่กำหนด หากซื้อไม่ครบจะขายราคาปกติ โดยแสดงให้เห็นลูกค้าทราบอย่างชัดเจน และรวบรวมสิ่งที่เกิดขึ้นเพื่อไปติดต่ออย่างถูกต้อง

7.3.6. ซื้อสินค้ามูลค่าครบตามที่ระบุ จะสามารถทำอะไรเป็นของสมนาคุณ ของสมนาคุณนั้นไม่ใช่สิ่งที่ขายปกติในห้าง ดังนั้นไม่ต้องอ่านพร้อมสินค้าอื่นในบิล เมื่อซื้อเงื่อนไขครบ โปรแกรมจะแสดงข้อความบนจอภาพ เพื่อให้แคชเชียร์แจ้งลูกค้า หรือพิมพ์ลงท้ายบิลเพื่อให้ลูกค้าไปแลกของสมนาคุณที่เคาน์เตอร์

7.3.7. สามารถกำหนดช่วงเวลา การทำโปรโมชันสินค้าหลายชนิดร่วมกันได้

7.3.8. สามารถกำหนด Promotion ส่วนหน้าได้

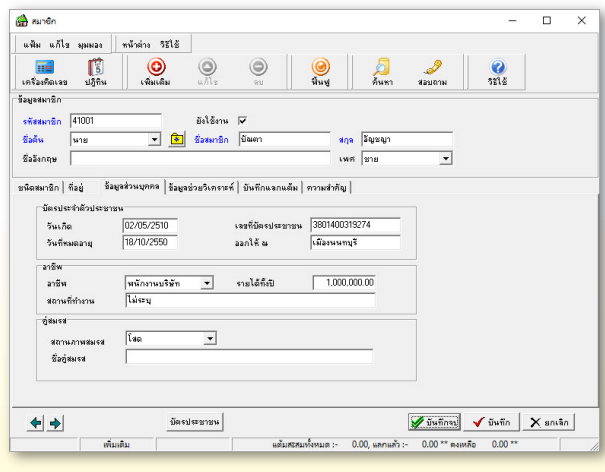


8. ชาวต่างชาติ

- 8.1. รองรับการขายสินค้าของกิจการแบบปลอดภาษี (Duty Free) ได้ โดยสามารถบันทึกเลขที่หนังสือเดินทาง, ชื่อผู้โดยสาร, พาสปอร์ต และเที่ยวบินได้
- 8.2. รองรับเงื่อนไขสรรพากรในการทำ Tex Refund

9. สมาชิก

- 9.1. แบ่งประเภทสมาชิกได้ไม่จำกัด
- 9.2. บันทึกได้ทั้งเลขที่สมาชิกและเลขที่บัตรสมาชิก
- 9.3. เก็บรายละเอียดวันที่และวันหมดอายุพร้อมแจ้งที่หน้าจอแคชเชียร์เมื่อมีการขาย
- 9.4. เก็บรายละเอียดส่วนตัวสมาชิกเพื่อนำข้อมูลมาวิเคราะห์การซื้อได้
- 9.5. ระบุตารางราคาที่สมาชิกจะใช้หรือส่วนลดที่สมาชิกจะได้รับแต่ละบุคคลได้



10. พนักงานขาย

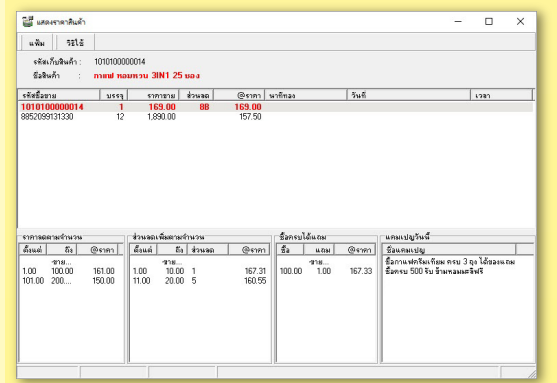
- 10.1. ในการขายแคชเชียร์สามารถระบุพนักงานขายที่ขายสินค้าในแต่ละบิลได้
- 10.2. สามารถแสดงยอดขายของแต่ละพนักงานขายได้ ทั้งที่เครื่อง POS และสำนักงาน
- 10.3. สามารถสรุปยอดขายตามพนักงานขายพิมพ์ที่เครื่อง POS นั้น ซึ่งเป็นประโยชน์อย่างมากสำหรับโคดีในการเก็บหลักฐานเพื่อรับคำแนะนำหรือช่วยให้ผู้จัดการตรวจสอบเบื้องต้นและกระตุ้นการทำงานของพนักงานขายได้
- 10.4. สามารถกำหนดคอมมิชชั่นของสินค้าแต่ละประเภทต่างกันได้

11. การพักบิล

- 11.1. สามารถเก็บรายการขายได้ชั่วคราว เพื่อเปลี่ยนไปขายให้กับลูกค้ารายอื่นได้ก่อน (พักบิลขณะขายได้)
- 11.2. จำนวนบิลที่พักสามารถพักได้ไม่จำกัด
- 11.3. สามารถแสดงจำนวนบิลที่พักไว้ได้
- 11.4. มีรายงานแสดงพฤติกรรมกรมพักบิล เช่น พักซ้ำ พักแล้วแก้ไขรายการ พักแล้วยกเลิกบางรายการ หรือ พักแล้วยกเลิกบิล

12. การสอบถามราคา

สามารถสอบถามราคาขายหรือแคมเปญขณะขายได้ที่แคชเชียร์



13. รูปแบบใบกำกับภาษีอย่างย่อ

- 13.1. รูปแบบใบกำกับภาษีอย่างย่อเป็นตามมาตรฐานกรมสรรพากร
- 13.2. สามารถกำหนดรูปแบบใบกำกับภาษีอย่างย่อได้เอง
- 13.3. กำหนดรูปแบบใบกำกับภาษีอย่างย่อได้ทั้งภาษาไทย และภาษาอังกฤษ
- 13.4. เครื่องบันทึกเงินสด 1 เครื่องสามารถพิมพ์รูปแบบใบกำกับภาษีอย่างย่อได้มากกว่า 1 รูปแบบ
- 13.5. สามารถพิมพ์บิลซ้ำเป็นสำเนาได้
- 13.6. แก้ไขข้อความท้ายบิลได้
- 13.7. สามารถเปลี่ยนเครื่องพิมพ์ได้โดยไม่กระทบกับรูปแบบและการตัดกระดาษ
- 13.8. การพิมพ์ใบกำกับภาษีอย่างย่อจะพิมพ์ทันทีที่ Scan สินค้าหรือพิมพ์เป็นหน้าที่เดียว หลังจบการขาย
- 13.9. รองรับการทำ Electronic Journal (EJ)

14. การสร้างความสัมพันธ์อันดีระหว่างแคชเชียร์และลูกค้า

ไนโปรแกรมมีคุณสมบัติพิเศษ เพื่อเป็นการสร้างความสัมพันธ์อันดีระหว่างแคชเชียร์และลูกค้า โดย

- 14.1. เมื่อลูกค้าซื้อสินค้าบางประเภท โปรแกรมสามารถแสดงข้อความความปรารถนาดี ความหวังดี เพื่อให้แคชเชียร์ได้อ่านและบอก เช่น ให้เชียร์สินค้า เมื่อซื้อกาแฟ ก็บอกว่าไม่ซื้อคอฟฟี่เมทด้วยหรือคะ/ครับ
- 14.2. ช่วยแจ้งโปรโมชั่นที่เกี่ยวข้อง เช่น ซื้อนม 4 กล่องกล่องละ 10 บาท หากช่วงนั้นมีโปรโมชั่น โปรแกรมสามารถแจ้ง ข้อความบนจอ เช่น แนะนำลูกค้าซื้อเพิ่มเป็น 6 กล่อง จะเหลือกล่องละ 9 บาท เป็นต้น โดยส่วนนี้ผู้ใช้งานไม่ต้องบันทึกข้อความที่แจ้งนี้ โปรแกรมจะทำการแจ้งให้อัตโนมัติ
- 14.3. แสดงความยินดีกรณีวันเกิดสมาชิก
- 14.4. แสดงแต้มให้ลูกค้าทราบได้ที่บิล

15. คุณสมบัติรับเงินทอน นำส่งเงิน การทอนเงิน การเปิดลิ้นชัก

- 15.1. สามารถบันทึกยอดเงินทั้งรูปแบบจำนวนเงิน หรือ จำนวนธนบัตร
- 15.2. สามารถบังคับให้ปิดลิ้นชักก่อนขาย

- 15.3. สามารถไม่อนุญาตให้เปิดลิ้นชักหากไม่มีการขาย
- 15.4. มีรายงานแสดงพฤติกรรมกรมการเปิดลิ้นชัก

16. การตรวจสอบและการปิดงานประจำวัน

- 16.1. มีรายงานต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการขายมากมาย ทั้งสรุปยอดขายตามวัน ตามเครื่อง ตามแคชเชียร์ ฯลฯ
- 16.2. มีรายงานสรุปต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการรับชำระมากมาย เช่น สรุปยอดเงินตามประเภท ตามแคชเชียร์ ฯลฯ
- 16.3. มีรายงานแสดงสรุปสินค้ามากมาย เช่น สรุปสินค้ารหัสซื้อขายตาม SKU ตามหมวด ตามยี่ห้อ
- 16.4. มีรายงานวิเคราะห์การขายตามวัน เวลา ตามเครื่อง หรือตามแคชเชียร์
- 16.5. รายงานแสดงเปรียบเทียบยอดเงินที่รับ กับยอดเงินที่นำส่ง
- 16.6. รายงานพฤติกรรมแปลก ๆ ที่เกิดขึ้นในแต่ละวัน
- 16.7. รายงานที่จำเป็นบางส่วนสามารถพิมพ์ได้ทั้งที่เครื่อง POS และได้ทั้งที่เครื่องพิมพ์หลังร้าน

จัดอันดับยอดขายเรียงจากมากไปน้อย	จัดอันดับยอดขายสินค้าตามประเภทสินค้าพร้อมทุน(มากไปน้อย)
จัดอันดับยอดขายเรียงจากน้อยไปมาก	จัดอันดับยอดขายสินค้าตามหมวดสินค้าพร้อมทุน(มากไปน้อย)
รายงานสรุปยอดขายตามสินค้าพร้อมทุน	จัดอันดับยอดขายสินค้าตามยี่ห้อสินค้าพร้อมทุน(มากไปน้อย)
รายงานสรุปยอดขายตามสาขาพร้อมทุน	จัดอันดับยอดขายสินค้าพร้อมทุน(มากไปน้อย)
รายงานสรุปยอดขายตามเครื่องเก็บเงิน	จัดอันดับยอดขายสินค้าตามผู้จำหน่ายหลักพร้อมทุน(มากไปน้อย)
รายงานสรุปยอดขายตามพนักงานขาย	จัดอันดับจำนวนสินค้าขายตามประเภทสินค้าพร้อมทุน(มากไปน้อย)
	จัดอันดับจำนวนสินค้าขายตามหมวดสินค้าพร้อมทุน(มากไปน้อย)
	จัดอันดับจำนวนสินค้าขายตามยี่ห้อสินค้าพร้อมทุน(มากไปน้อย)
	จัดอันดับจำนวนสินค้าพร้อมทุน(มากไปน้อย)
	จัดอันดับจำนวนสินค้าขายตามผู้จำหน่ายหลักพร้อมทุน(มากไปน้อย)

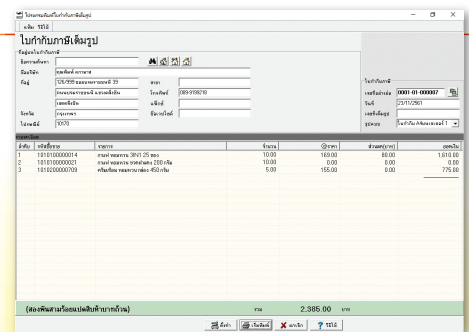
17. รายงานภาษีขาย และ Vat Refund

- 17.1. สามารถพิมพ์รายงานภาษีขายรูปแบบที่ถูกต้องตามสรรพากรทั้งที่ออกใบกำกับภาษีเต็มรูปและ ไม่ได้ออกใบกำกับภาษีเต็มรูป
- 17.2. สามารถพิมพ์รายงาน ภคท.9 ได้ สำหรับกรณี Vat Refund

โปรแกรมเสริมที่เกี่ยวข้อง

1. โปรแกรมพิมพ์ใบกำกับภาษีเต็มรูป (Binvoice)

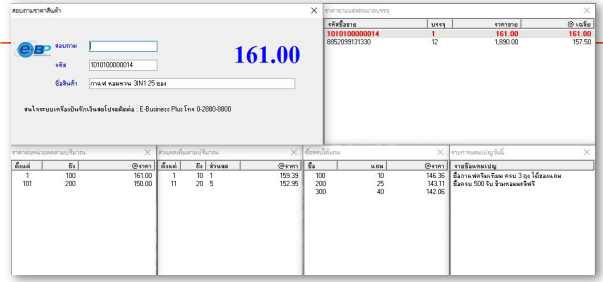
- 1.1. พิมพ์ใบกำกับภาษีเต็มรูปตามรูปแบบมาตรฐานได้ หรือ ตามรูปแบบที่ต้องการ (Option)
- 1.2. พิมพ์ใบกำกับภาษีเต็มรูปย้อนหลังได้หรือพิมพ์ได้ครั้งเดียว ณ วันที่ซื้อสินค้า
- 1.3. ข้อมูลแบบ ONLINE สามารถออกใบกำกับภาษีเต็มรูปทันทีหลังจบการขาย
- 1.4. สามารถค้นหาได้อย่างรวดเร็วโดยใช้หมายเลขโทรศัพท์
- 1.5. สามารถค้นหาอย่างละเอียดจาก ชื่อบริษัท, เบอร์แฟกซ์, สาขา, เลขประจำตัวผู้เสียภาษี หรือ อื่น ๆ
- 1.6. คุณสมบัติพิเศษการค้นหาใบกำกับภาษีอย่างย่อ และเก็บชื่อที่อยู่ผู้ซื้อใบกำกับภาษีเต็มรูป สามารถใช้ได้กับหลายบริษัทฯ ในเครือข่ายเดียวกัน
 - เนื่องจากโปรแกรมพิมพ์ใบกำกับภาษีเต็มรูป ถูกออกแบบให้ใช้งานกับ POS หลายบริษัทที่ติดตั้งในเครือข่ายเดียวกันอยู่แล้ว ดังนั้น ภายหลังจากบันทึกหลายเลขเครื่องของ POS ในเครือข่ายถูกต้อง โปรแกรมจะสามารถพิมพ์ใบกำกับภาษีเต็มรูปของบริษัทนั้นได้ถูกต้องทันที โดยใช้เครื่องคอมพิวเตอร์เพียงเครื่องเดียว โปรแกรมตัวเดียว เครื่องพิมพ์ตัวเดียว
 - สำหรับข้อมูลรายชื่อใบกำกับภาษีเต็มรูปนั้นถูกบันทึกใน ADDRESS BOOK ในฐานะข้อมูลเพื่อออกใบกำกับภาษีเต็มรูปสำหรับ POS ที่ติดตั้งในเครือข่าย ดังนั้น เป็นประโยชน์อย่างมากในการที่ลูกค้าบอกชื่อเพียงครั้งเดียวเมื่อซื้อสินค้าจาก POS บริษัทใดก็ได้ สามารถใช้ชื่อที่อยู่ผู้ซื้อนั้น ออกใบกำกับภาษีเต็มรูปได้ทันที ไม่ต้องบันทึกซ้ำที่ละบริษัท



โปรแกรมเสริมที่เกี่ยวข้อง

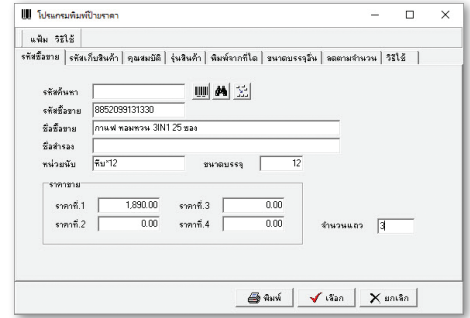
2. โปรแกรมสอบถามราคาสินค้า (Show Price)

ให้ลูกค้าเช็คราคาขายสินค้าเองได้ โดยไม่ต้องใช้หน้าจอยขายของแคชเชียร์ เป็นการแสดงที่จอภาพพร้อมเสียงพูดประกอบได้ (Option) เพื่อให้ลูกค้าตรวจสอบราคาสินค้าได้เอง สามารถแสดงราคาขายของสินค้าทุกขนาดบรรจุได้ หรือใช้บริหารงานภายในสำหรับตรวจสอบราคาพร้อมทุน โดยผ่านรหัสลับที่กำหนด



3. โปรแกรมพิมพ์ป้ายราคา (Bbarcode)

เพื่อความสะดวกในการที่จะพิมพ์ป้ายราคา, Shelf Tag และใบปะก่อง โดยโปรแกรมมีรูปแบบมาตรฐาน ให้เลือกทั้ง EAN8 และ EAN13 โดยนำข้อมูลมาจากโปรแกรมบัญชีบริหารสำเร็จรูป (Business Plus ERP) นอกจากนั้นยังสามารถพิมพ์บาร์โค้ด ได้ทั้งจากเครื่องพิมพ์บาร์โค้ด และเครื่องพิมพ์ LASER ทั่วไป, ทั้งสามารถออกแบบรูปแบบการพิมพ์ได้, ราคาพิมพ์บนป้ายราคา ได้หลายตารางราคา, ตลอดจนพิมพ์ป้ายราคา ได้ตามเอกสารแทนการพิมพ์ที่ละตัวสินค้า เช่น พิมพ์ตามเอกสารรับและไม่มีพิมพ์รายการสินค้าที่มีบาร์โค้ดที่ตัวสินค้าแล้ว ได้โดยอัตโนมัติ เพื่อช่วยประหยัดเวลาและต้นทุนในการพิมพ์จำนวนขาดหรือเกินความต้องการได้ด้วย



4. โปรแกรม Print Controller

โปรแกรมนี้จะติดตั้งที่เครื่องใดก็ได้ ทำหน้าที่รับคำสั่งจากเครื่อง POS ทุกเครื่อง เพื่อทำหน้าที่พิมพ์ใบจัดเตรียมต่าง ๆ ใบจัดของขึ้นรถ โดยโปรแกรมนี้จะใช้มากในกิจการที่มีคลังจำนวนมาก เช่น ร้านค้าวัสดุก่อสร้าง กิจการขายส่ง เป็นต้น หรือบางกิจการต้องการออกไปกำกับภาษีใหม่ตลอดเวลา สามารถใช้โปรแกรมนี้ได้

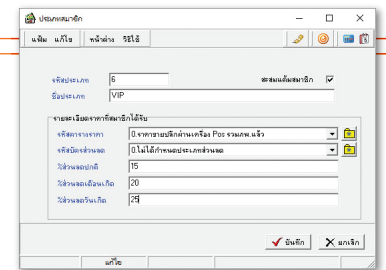
5. โปรแกรม Touch Screen

โปรแกรมนี้จะใช้ในการทำ Touch Screen โดยมีคุณสมบัติต่าง ๆ

1. สามารถกำหนดจำนวนรูปแบบ ของ Keyboard Touch Screen ได้เอง ทั้งขนาด และจำนวน
2. สามารถเชื่อมโยงระหว่าง Keyboard Touch ได้ ไม่จำกัดระดับ
3. สามารถทำงานแทนการกดบนแป้นกด การเรียก Short Cut ต่าง ๆ ได้ ฯลฯ

7. The One Card โปรแกรมบัตรสะสมแต้มสมาชิก ช้อปได้ทุกเครือ

เป็นระบบสมาชิกที่เหมาะสมกับกิจการที่มีหลาย ๆ สาขา หรือหลายกิจการ สามารถใช้บัตรสมาชิกบัตรเดียว ได้กับทุกสาขาในเครือข่าย เพิ่มโอกาสการขาย ให้กับกิจการสร้างความสะดวกให้สมาชิก สอบถามคะแนนได้ที่สาขาใดก็ได้ สร้างความพึงพอใจลูกค้าให้กลับมาซื้อซ้ำ



NEW 8. โปรแกรมบัตรสะสมแต้มสมาชิก (Member Online)

เหมาะสำหรับการดึงลูกค้ากลับมาที่ห้าง /ร้าน ในรูปแบบของสมาชิกที่ให้รางวัลพิเศษ ในรูปแบบต่าง ๆ ที่แสดงว่าลูกค้าเป็นบุคคลพิเศษเหนือกว่าลูกค้าทั่วไป สมาชิกได้รับประโยชน์ สะดวกและรวดเร็วในการทราบผลตอบแทนจากการซื้อทันที เช่น ยอดซื้อทุก ๆ 100 บาท ลูกค้าได้รับ 1 แต้ม ถ้าซื้อสินค้าบิวตี้ จะได้คะแนนเพิ่ม 3 เท่า, ช่วงเวลาที่ทอง ถ้าสมาชิกซื้อครบ 300 บาท จะได้แต้มเป็น 10 เท่าของปกติ เป็นต้น และลูกค้าสามารถเห็นแต้มได้ที่สลิปเมื่อจบบิลขาย แสดงได้ทั้งแต้มเมื่อวาน, แต้มวันนี้ และยอดแต้มทั้งหมด รวมทั้งยังสามารถนำแต้มมาใช้ที่เครื่องบันทึกเงินสดทันที

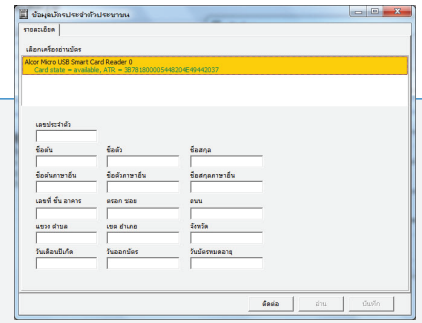
NEW 9. โปรแกรม e-Coupon

เป็นการพิมพ์คูปองอัตโนมัติที่แคชเชียร์ตามเงื่อนไขการขายที่กำหนดไว้ เพื่อให้ลูกค้าหรือสมาชิกที่มาซื้อสินค้าได้รับคูปองส่วนลดกลับไปทันทีและสามารถนำมาใช้ในการซื้อครั้งถัดไป ซึ่งลูกค้าจะเห็นได้ทันทีว่าลูกค้าซื้อสินค้าที่ห้าง / ร้านจะมีเงินกลับบ้านไป โดยไม่ต้องรอรหัสสมาชิกซึ่งจะทำให้ลูกค้ากลับมาซื้อซ้ำ เป็นกลยุทธ์ทางการตลาดที่ปัจจุบันนิยมกันมากเช่น ซื้อครบ 500 บาท ได้รับคูปอง 50 บาท, ซื้อสะสมภายใน 3 เดือนครบ 2,000 บาท ได้คูปอง 100 บาท เป็นต้น

โปรแกรมเสริมที่เกี่ยวข้อง

NEW 10. โปรแกรม Business Plus อำนวยความสะดวกประชาชน Smart Card Reader

โปรแกรม Business Plus อำนวยความสะดวกประชาชน จะใช้งานร่วมกับเครื่อง Smart Card Reader ซึ่งเป็นอุปกรณ์ที่ใช้เชื่อมต่อกับคอมพิวเตอร์เพื่อส่งข้อมูลบุคคลจากบัตรประจำตัวประชาชน เพื่อใช้ร่วมกับโปรแกรมออกใบกำกับภาษีเต็มรูป (BInvoice) การสมัครสมาชิก (Member) การเพิ่มข้อมูลเพิ่มที่อยู่ของลูกค้า/เจ้าหน้าที่ เพื่อเป็นการประหยัดเวลาในการทำงาน เน้นความสะดวก รวดเร็ว ลดความผิดพลาดในการคีย์ข้อมูล โดยมีหลักการทำงานง่าย ๆ เพียงแค่ นำบัตรประจำตัวประชาชนเสียบเข้ากับอุปกรณ์ Smart Card Reader ข้อมูลในบัตรจะแสดงรายละเอียดออกมาจากนั้นก็สามารรถนำข้อมูลเข้าไปในโปรแกรม Business Plus และสามารถนำไปใช้ประโยชน์ได้ทันที



NEW 11. โปรแกรม Business Plus MINI EDC

ในปัจจุบันเทคโนโลยีมีการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว และพฤติกรรมผู้บริโภคที่เปลี่ยนไป ซึ่งหลาย ๆ คนหันมาสนใจเทคโนโลยีมากขึ้น จะเดินทางไปไหนมาไหนไม่ต้องมีเงินสดติดตัวมากมาย เพียงมีแค่โทรศัพท์มือถือหรือบัตรใบเดียว ก็สามารถอำนวยความสะดวกให้กับตนเองได้

ดังนั้น สถาบันการเงินต่าง ๆ จึงมีการนำเทคโนโลยีที่ชื่อว่า "Thai QR Payment" เพื่อช่วยอำนวยความสะดวกให้กับร้านค้า และลูกค้าได้มากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นการชำระผ่าน QR Code, Promptpay, AliPay แม้กระทั่ง WeChatPay ที่ในปัจจุบันใช้กันอย่างแพร่หลาย โดย โปรแกรม Business Plus MINI EDC จะเชื่อมการชำระเข้ากับ Business Plus POS อย่างอัจฉริยะ

รองรับการรับชำระด้วย QR Code



ทำไมจึงมั่นใจเลือกใช้ Business Plus POS

- ความมั่นคงและชื่อเสียงของบริษัท
- ความชำนาญของทีมงานพัฒนาโปรแกรม
- คุณภาพ และประสบการณ์ของทีมงานบริการ
- โปรแกรมใช้งานง่าย คุณภาพยอดเยี่ยม ถูกต้องตามสรรพากร แม่นยำ 100%
- ได้รับการยกย่องชมเชยจากผู้ใช้งานและบริษัทชั้นนำต่างๆ ให้นำบอกต่อๆ กันไป ทั่วประเทศ
- มีลูกค้ามากกว่า 10,000 บริษัท เป็นเครื่องยืนยันความมั่นใจ
- มีความยืดหยุ่นสูงกว่าโปรแกรมอื่นๆ ในท้องตลาด
- ราคาไม่แพง... ได้ประโยชน์ **คุ้มค่าการลงทุน...**

TOSHIBA POS สุดยอดเครื่องบันทึกเงินสด



TOSHIBA



TOSHIBA
TCxWave Table Top Mount
(6140-E4C)



TOSHIBA
TCxWave Dockable
(6140-E3R)



TOSHIBA
SurePOS 500
(4852-E70)



TOSHIBA
SurePOS 700
(4900-E45)



สุดยอดเทคโนโลยี
ด้านจอ Touch Screen



สุดยอดเครื่องพิมพ์ Thermal Printer
ทนทาน ความเร็วสูง



บริการ Onsite Service ทั่วประเทศ
โดยทีมงานคุณภาพของ TOSHIBA



การันตีคุณภาพด้วยรางวัล

- สุดยอด SME แห่งชาติ ปี 2552 (SME National Awards 2009) Us:Inngธุรกิจ Software & Application
- SME ดีเด่น ปี 2561 (SME National Awards 2018) Us:Inngธุรกิจ งานสร้างธุรกิจเอสเอ็มอี
- โล่พระอาทิตย์ทองคำ ปี 2551-2552
- รางวัลชนะเลิศ ลูกค้ำประทับใจสัก-กำลัง ปี 2560 (ATSI Digital Entrepreneur Awards 2017)



BusinessPlusPosSoftware



@saleBPLUS



www.businessplus.co.th

0-2880-9700, 0-2409-5409, 0-2880-8800

08-0915-5660, 06-5629-0509, 09-4997-3559

